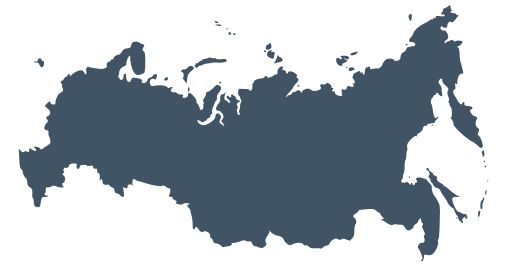
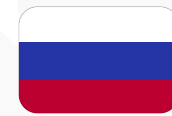




# FEDERAZIONE RUSSA

Business etiquette



Consigli utili 

 Fare attenzione



Saluta sempre **stringendo la mano** indipendentemente dal tipo di relazione instaurata.

I **biglietti da visita** vengono sempre scambiati durante le riunioni di lavoro.

**Non stringere la mano sulla soglia di una porta:** la credenza popolare russa sostiene che questa azione porterà ad una discussione.

**Sii puntuale.** I russi apprezzano la puntualità ed iniziare le riunioni in orario.

Un piccolo **regalo aziendale** è sempre opportuno, ma il suo valore **dovrebbe corrispondere al grado** dell'uomo d'affari russo che devi incontrare.

Solitamente i russi **negozano** questioni tecniche in modo molto competente, diretto e chiaro, ma potrebbe essere necessario **spiegare il ragionamento** alla base di alcune delle tue richieste.

Bere e **brindare** alle riunioni è un atto **importante** e diffuso per rafforzare le relazioni e promuovere il business.

Le **presentazioni** devono essere preparate in modo accurato, dettagliate, fattuali e centrate sulla "**capacità di vendere**".

Alle funzioni formali, gli ospiti **non iniziano** a mangiare fino a quando non lo fa l'ospitante.

