



# MESSICO

Business etiquette



Consigli utili



Fare attenzione



Per i messicani le **relazioni personali** sono **importanti**, quindi aspettatevi circa una quindicina di minuti di conversazione prima di iniziare il lavoro.

Lo **spagnolo** è la **lingua** usata per gli **affari**. Assicurati di scegliere con attenzione il tuo referente o rappresentante locale.

In caso di dubbi quando si parla di orari o **tempi di consegna**, è sempre meglio **chiedere** spiegazioni e **chiarimenti**.

I **pranzi** di lavoro sono generalmente **offerti dai colleghi messicani**.

I messicani generalmente stanno vicini quando conversano ed è comune **toccare l'avambraccio** o il **gomito** della persona con cui si sta parlando. Non mostrare segni di disagio.

I negoziati procedono lentamente. **Sii paziente** e non arrenderti se non ricevi subito una risposta alle tue richieste di contatto o se i tuoi incontri vengono continuamente rimandati o **annullati**.

Ci si aspetta **puntualità** dagli imprenditori stranieri. Considera tuttavia, che la tua controparte messicana potrebbe essere in ritardo.

Quando fissi un **appuntamento assicurati** che **non sia** durante le festività come il **Natale** e la **Pasqua**.