



# MAROCCO

Business etiquette



Consigli utili

Fare attenzione

I **marocchini** sono **cortesi** e hanno un buon grado di formalità. Aspettati una buona dose di contrattazione.

Durante lo scambio dei **biglietti da visita** assicurati di darli e riceverli con la **mano destra**, poiché la mano sinistra è considerata impura.

Fai tradurre un lato del tuo **biglietto da visita** in **francese** o **arabo**.

La maggior parte delle **riunioni** inizia con delle **chiacchiere** per conoscere meglio gli ospiti e **sciogliere la tensione**.

E' meglio **evitare** di organizzare **riunioni** durante il **Ramadan** e di venerdì tra le 11:15 e le 15:00.

**Non criticare** nessuno pubblicamente. È importante che tu non metta in imbarazzo i tuoi soci d'affari marocchini.

Le **riunioni** potrebbero essere oggetto di **frequenti interruzioni**: altri potrebbero persino entrare nella stanza e iniziare una discussione diversa.

**Controlla** in quale **lingua** saranno condotte le tue **riunioni**, potresti aver bisogno di un interprete.