

INSIEME ALLE IMPRESE PER UNA CRESCITA SOSTENIBILE

Annual Review

2022



INSIEME

ALLE IMPRESE PER UNA CRESCITA SOSTENIBILE

Annual Review

Le Persone che compaiono nelle foto dell'Annual Review sono tutte **SACE PEOPLE**.

Annual review **2022**

Highlights 2023	6
Key message	8
Chi siamo	10
Insieme alle imprese italiane, da sempre	12
IL SOSTEGNO A EXPORT E RILIEVO STRATEGICO	14
Nuove rotte per l'export italiano	16
Partire con la giusta cassetta degli attrezzi	18
Match-making per creare nuove opportunità commerciali	20
Esportare di più e in sicurezza	22
Finanziare progetti internazionali e di rilievo strategico	24
Investire all'estero	26
Trasformare i crediti in liquidità	28
Recuperare i crediti nel mondo	30
Ottenere garanzie per gare e commesse	31
IL SUPPORTO ALL'ECONOMIA NAZIONALE	32
Sempre al fianco delle imprese italiane	34
Far fronte al caro energia	36
Sostenere le imprese edili	38



LIGHTS

54 miliardi di€

Export, internazionalizzazione e rilievo strategico

22 miliardi di €

Garanzia Italia

11 miliardi di €

Garanzia SupportItalia

18 miliardi di €

Garanzie Green

3 miliardi di €

26.400 E PIÙ PROGETTI E OPERAZIONI SUPPORTATE

Portafoglio

164 miliardi di €

Numero clienti

37 mila

Serviti con soluzioni assicurativo-finanziarie e servizi di formazione gratuiti.

DIPENDENTI 944

2023 3

PREMI LORDI 373,2 milioni di € **SINISTRI 75** milioni di € **UTILE NETTO 83,8** milioni di € **PATRIMONIO NETTO** 4,9 miliardi di €

5,8 miliardi di €

In data 17 marzo 2022 è stato pubblicato il Decreto interministeriale - sottoscritto dal Ministro dell'Economia e delle Finanze e dal Ministro degli Affari Esteri e della Cooperazione Internazionale - che ha determinato le caratteristiche del riassetto del Gruppo SACE, prevedendo, nell'ordine: i) il trasferimento da parte di SACE a Cassa depositi e prestiti della partecipazione detenuta in SIMEST; ii) il trasferimento da parte di Cassa depositi e prestiti al Ministero dell'economia della partecipazione detenuta in SACE. I dati riportati nel presente documento non tengono pertanto conto dei risultati conseguiti da SIMEST.

Key message



Il 2022 è stato un anno di grandi cambiamenti per SACE. Un anno che segna la nostra storia. E questo Annual Review fotografa un'istantanea del percorso che abbiamo intrapreso e che ci proietta verso il nostro futuro. Un futuro che stiamo scrivendo insieme, giorno dopo giorno. Insieme alle imprese italiane che sosteniamo e accompagniamo. Insieme alle nostre persone che hanno colto per prime la sfida del cambiamento e che con grande coraggio la stanno facendo propria. Insieme a tutti i nostri partner con i quali ci impegniamo a costruire il miglior mondo possibile. Non a caso, il Piano Industriale 2023-2025 che abbiamo presentato a fine 2022 è stato chiamato INSIEME2025, proprio a sottolineare che riusciremo a raggiungere gli obiettivi che ci siamo prefissati solo se collaboriamo con tutti gli attori che formano il Sistema Paese.

Perché è proprio questa la nostra nuova missione: agire insieme per creare soluzioni agili per le esigenze di evoluzione delle imprese italiane attraverso un network di relazioni, conoscenze e servizi finanziari. Con un grande obiettivo: contribuire al benessere della comunità, a una crescita sostenibile, duratura e inclusiva per tutti. Questa è la nuova missione che abbiamo disegnato per esprimere al meglio ciò che il nostro Gruppo è, e sarà, per il Paese. Le sfide nuove e incredibilmente complesse di questi anni hanno sbloccato nuove energie e fatto emergere nuove soluzioni. La cosiddetta "permacrisi" - caratterizzata dall'incertezza costante del contesto macroeconomico e geopolitico, dallo shock energetico e dalle tensioni inflattive sta accelerando gli investimenti in sostenibilità. Mentre prima eravamo abituati a considerare la transizione ecologica in chiave futuribile, oggi è un percorso in atto e ne parliamo al presente. E ne parliamo come di una scelta che le aziende stanno abbracciando, con successo, per costruire resilienza e per restare competitive in Italia e sui mercati internazionali.

Noi del Gruppo SACE stiamo percorrendo la stessa strada, al loro fianco, attraverso la nostra operatività: in Italia, con le nostre Garanzie Green introdotte a dicembre 2020, e nel mondo, con operazioni ad alto impatto in cui è sempre più frequente il ricorso a strumenti sustainability-linked. A questo, nel 2022, si è aggiunto un nuovo mandato a supporto del Sistema Paese nella fragile congiuntura a seguito dell'invasione dell'Ucraina da parte della Russia. Per offrire una risposta efficace e tempestiva alle aziende

alle prese con il caro-energia, abbiamo messo in campo tutte le leve in nostro possesso: dallo strumento emergenziale Garanzia Supportitalia per sostenere la liquidità delle imprese, alle partnership con compagnie private e con le maggiori utility per assicurare la dilazione dei pagamenti delle bollette, passando per il sostegno ai trader internazionali di gas per mettere in sicurezza l'approvvigionamento energetico del Paese. Tutto questo lo abbiamo portato avanti senza tralasciare il nostro ruolo di supporto all'export e all'internazionalizzazione, motore dell'economia nazionale, e a tutte le operazioni di rilievo strategico per il Paese. In totale l'impegno del Gruppo SACE si è concretizzato in 54 miliardi di euro di progetti supportati, finanziamenti garantiti ed export assicurato, al fianco di oltre 37.000 imprese (la quasi totalità di dimensioni piccole e medie), sia con soluzioni assicurativo-finanziarie sia con servizi di accompagnamento di formazione e business promotion. Un risultato importante a cui hanno contribuito tutte le società del Gruppo.

Garantire maggior resilienza al tessuto economico nazionale, consolidare la competitività sui mercati esteri e rilanciare la crescita sul mercato domestico: queste sono le direttrici che continueranno a guidare il nostro operato anche nel prossimo futuro e che trovano concretezza nel nostro Piano Industriale. Elementi cardine del Piano sono la sostenibilità, posta al centro del nostro modello aziendale, integrata in tutti i processi decisionali, individuando nuovi obiettivi e metriche di impatto a lungo termine con cui misurarli; e l'innovazione per rispondere in modo efficace ed efficiente alle sfide del cambiamento.

Siamo all'inizio, ma la linea è tracciata e puntiamo a coinvolgere sempre più le Pmi, che sono la spina dorsale della nostra economia: direttamente, con prodotti e servizi dedicati, e indirettamente, con le grandi operazioni al fianco dei champions industriali italiani, insieme ai quali crescono le filiere del Made in Italy generando un indotto importantissimo per lavoratori e famiglie.

Un ruolo di primo piano sarà giocato dalla piattaforma MySace.it, in continuo aggiornamento, in quanto concepito come un ecosistema digitale, in cui le imprese possono trovare le soluzioni del Gruppo SACE ma anche prodotti offerti da partner con cui collaboriamo con la finalità di fornire alle Pmi tutti gli strumenti per crescere in modo sostenibile in Italia e nel mondo.

L'obiettivo è raddoppiare a 65 mila in tre anni il numero di imprese che serviamo e le basi le abbiamo già gettate con il progetto di co-design avviato nel 2022 che rappresenta per noi un canale di ascolto e confronto sempre aperto, una continua occasione di ripensamento, un laboratorio incessante.

Tutto questo rende anche noi un'azienda in transizione, esattamente come i nostri clienti. Nel valore del fare insieme identifichiamo l'elemento cardine della nostra squadra ego-less, in cui le professionalità dei singoli confluiscono in un grande progetto per il Paese: contribuire alla crescita sostenibile a lungo termine delle imprese italiane per promuovere il benessere e la prosperità dell'intera comunità.



Chi siamo

La forza del Gruppo
SACE nasce proprio
dalla convergenza
delle anime
(sostegno all'export
e supporto all'Italia)
e dalla sinergia
tra le diverse
società del Gruppo.



SACE è il gruppo assicurativo-finanziario italiano, direttamente controllato dal Ministero dell'economia e delle finanze, specializzato nel sostegno alle imprese e al tessuto economico nazionale attraverso un'ampia gamma di strumenti e soluzioni a supporto della competitività in Italia e nel mondo.

Da quarantacinque anni, il Gruppo SACE
è il partner di riferimento per le imprese italiane
che esportano e crescono nei mercati esteri.
Supporta, inoltre, il sistema bancario per facilitare,
con le sue garanzie finanziarie, l'accesso
al credito delle aziende con un ruolo recentemente
ampliato da nuovi strumenti per sostenere
la liquidità, gli investimenti per la competitività
e per la sostenibilità nell'ambito del Green New Deal
italiano, a partire dal mercato domestico.



Insieme alle imprese italiane, da sempre. #Insieme2025

Il Piano Industriale 2023-2025 - INSIEME2025 - rappresenta il nostro nuovo cammino che stiamo costruendo per le aziende e insieme alle aziende.

Partendo dall'ascolto, risponderemo alle loro esigenze di evoluzione con lo sviluppo di soluzioni agili e di un network di relazioni, conoscenze e servizi assicurativo-finanziari in grado di accompagnarle verso un orizzonte sostenibile, contribuendo al tempo stesso al benessere della comunità.

Il nostro obiettivo è aprire nuove strade per le imprese e per il Paese, attraverso un'evoluzione basata sulla centralità delle persone, nuovi valori, tecnologie e competenze condivise all'interno di SACE e con le aziende.

L'impegno del Gruppo SACE per le imprese italiane si rifletterà a fine 2025 in 111 miliardi di euro di investimenti sostenuti, progetti supportati e liquidità garantita, con un incremento annuo atteso del 5%, e un rendimento medio per il Paese sulle risorse allocate nel triennio superiore al 5%.

Numeri che sottolineano da un lato l'ampiezza dell'intervento di SACE - che punta a servire circa **65.000**Pmi nell'arco di Piano - e dall'altro la sostenibilità e la responsabilità nella gestione di risorse pubbliche.

VERSO UN NUOVO MODELLO DI BUSINESS

Sostenibilità, innovazione tecnologica, supporto alle Pmi, e orgoglio e responsabilità al servizio del Paese.

INSIEME2025 disegna un nuovo modello di business e di sostegno alle imprese per consentire la transizione verso un'evoluzione - di valore oltre che di volumi - per il Paese. Un vero e proprio cambio di paradigma che farà leva su quattro direttrici: partendo dalla sostenibilità come strategia, punterà su investimenti in innovazione tecnologica per ascoltare le esigenze delle imprese e sostenere in modo più incisivo le Pmi, coinvolgendo tutte le persone del Gruppo in una grande squadra SACE, coesa e orgogliosa di servire il Paese.

SOSTEGNO AL SISTEMA PAESE

Consolideremo il nostro ruolo di supporto all'internazionalizzazione e agli investimenti domestici delle aziende, garantendo un adeguato presidio dei rischi, e sostenendo la transizione green di imprese e Sistema Paese.



Inquadra il **QR code** oppure **clicca qui** e guarda il video sui valori SACF



Sostenibilità

La sostenibilità sarà il principio fondante della nostra azione, introducendo valutazioni e misurazioni di impatto in tutte le decisioni e i processi aziendali, e sostenendo con tutte le attività l'accelerazione dell'evoluzione sostenibile delle imprese.



Supporto alle Pmi

Ci siamo prefissati di raddoppiare a 65 mila il numero di Pmi servite in tre anni, coinvolgendole in un nuovo ecosistema digitale. Si tratterà di una open platform, costruita sulla loro user experience e partecipata da tutti gli attori del Sistema Paese.

Barbara Aud<u>ano</u>



Ci focalizzeremo nello sviluppo di soluzioni e applicativi per migliorare la consapevolezza e la fruizione di prodotti e servizi, e rendere più efficienti i processi interni, basandoci anche su tecnologie che comprenderanno blockchain e intelligenza artificiale.



Squadra SACE

Orgoglio, spirito di servizio e valore del fare insieme sono stati indentificati come gli elementi chiave che renderanno possibile la transizione verso la SACE del futuro: una squadra di professionisti unita, guidata da un nuovo modello di valori ego-less.



Nuove rotte per l'export italiano

66

Il Made in Italy resta un grande motore della nostra economia e continua a trovare spazi di crescita nonostante il complesso contesto geopolitico e il rincaro dei prezzi.

"

Il 2022 è stato un altro anno caratterizzato da uno scenario globale complesso e incerto, con forti ripercussioni sulle attività economiche e di impresa. La crescita del Pil mondiale è stata pari al 3%, influenzata da eventi quali la crisi russo-ucraina, il caro energia e l'inflazione elevata (8%).

Anche l'economia italiana è stata impattata e ha dato prova di resilienza, con un Pil che ha sfiorato una crescita del 4%, spinto da consumi e investimenti. In questo contesto le imprese italiane hanno continuato a esportare, puntando sulle vendite all'estero per rafforzare la loro competitività.

Le esportazioni italiane hanno fatto registrare una crescita di circa il 20%, sfiorando i 625 miliardi di euro, seppure spinte da un rialzo dei prezzi superiori alle aspettative (+20%), a fronte di una componente in volume pressoché stazionaria (+0,1%).

Il Made in Italy resta quindi un grande motore della nostra economia e continua a trovare spazi di crescita nonostante il complesso contesto geopolitico e il rincaro dei prezzi dovuti all'inflazione. I mercati emergenti e le geografie non tradizionali sono diventati delle destinazioni che le imprese italiane considerano sempre di più nelle loro strategie internazionali, diventando così una chiave per diversificare i propri mercati di sbocco e cogliere nuove opportunità.

In questo contesto SACE, nel suo ruolo di Export Credit Agency italiana, e le società del Gruppo - SACE BT, SACE Fct e SACE SRV - hanno sostenuto con forza l'export italiano, lavorando al fianco delle imprese e supportando le loro attività sui mercati esteri. Tutto questo si è concretizzato in oltre 22 miliardi di euro di esportazioni assicurate e finanziamenti garantiti nel 2022. L'offerta assicurativo-finanziaria del Gruppo SACE, digitalizzata e disponibile sul portale sace.it, accompagna le imprese lungo tutto il processo di internazionalizzazione: dalle prime fasi in cui è fondamentale conoscere e valutare le proprie controparti, alla gestione dei rischi come i servizi di assicurazione dei crediti e la protezione degli investimenti; dalle garanzie necessarie per partecipare ai bandi e alle gare, a quelle finanziarie







Inquadra il QR CODE oppure clicca qui e ascolta il nostro podcast.

Partire con la giusta cassetta degli attrezzi

al rafforzamento delle competenze manageriali tecnico-specialistiche e alla promozione di una nuova cultura di impresa.

Dal lancio nel 2019 ad oggi, l'attività di SACE Education ha raggiunto oltre 14.000 aziende tramite l'erogazione di oltre 250 ore di formazione, più di 180 webinar, l'ideazione di 12 format (tra i quali Women in Export - il primo business network al femminile - e Officine PNRR) e l'avvio di 11 accordi accademici. Tali risultati sono il frutto di molteplici collaborazioni con istituzioni, Ambasciate, Camere di Commercio, sistemi confindustriali locali, Business School e Università, con i quali vengono organizzate le iniziative di informazione, dedicate soprattutto alle Pmi, volte all'acquisizione delle competenze strategiche e operative necessarie per intraprendere un percorso internazionale, rafforzare la presenza del Made in Italy sui mercati esteri e sviluppare le conoscenze aziendali in tema di crescita sostenibile, digitale e innovativa.

Il supporto di SACE a favore delle Pmi si declina anche attraverso le iniziative di business matching, che rappresentano il nucleo delle attività di Business Promotion, il programma gratuito finalizzato a sviluppare le opportunità di crescita all'estero di filiere e aziende italiane. Tramite la partecipazione ai progetti di business matching e agli incontri one to one con i buyer, che hanno luogo in Italia, all'estero e online, le nostre imprese hanno la possibilità di entrare in contatto con i procurement team dei buyer esteri e di presentare le proprie tecnologie e i propri servizi. Tale attività è svolta in sinergia con altri attori del Sistema Italia quali Ambasciate, ICE e Associazioni

Nel corso del 2022 SACE ha organizzato 51 iniziative di business matching con buyer provenienti da Paesi strategici per il Made in Italy, con il coinvolgimento di oltre 2.000 aziende tra eventi fieristici in Italia e all'estero, webinar e iniziative in presenza. Inoltre, attraverso la registrazione all'area riservata del sito sace.it, le Pmi possono accedere alla sezione di Business Promotion dove è possibile

consultare un catalogo digitale di controparti estere che

hanno aderito al programma e che sono disponibili per

incontri one to one con potenziali fornitori italiani.

di settore del Sistema Confindustria.

Uno dei pilastri fondamentali dell'operatività SACE è rappresentato dalla conoscenza delle controparti e dei clienti con cui si lavora. Con Valutazione Azienda, SACE mette a disposizione delle imprese, attraverso un servizio digitale e user-friendly, la propria professionalità ed esperienza nel valutare l'affidabilità delle aziende con cui si intende fare business in Italia e all'estero. Per le imprese interessate a conoscere la fattibilità di un'operazione è disponibile, inoltre, il Parere di Assicurabilità, che consente di ricevere un parere preliminare e di richiedere

A tutto questo si aggiungono le analisi e le elaborazioni dell'Ufficio Studi di SACE, che, attraverso prodotti come la Export Map e il Rapporto Export, che analizzano i profili di rischio e i trend dell'export italiano in 200 mercati al mondo, supportano le imprese nelle loro strategie di internazionalizzazione, completando quella cassetta degli attrezzi indispensabile per un approccio strutturato e consapevole all'export.

direttamente l'assicurazione del credito connessa.

Annual review **2022** Il successo dell'export italiano passa anche dalla creazione di opportunità e legami commerciali forti. Attraverso la Push Strategy, SACE adotta un approccio proattivo per fare da apripista all'export italiano in mercati emergenti ad alto potenziale, attivando meccanismi di diplomazia economica. Nell'ambito di questa Strategia, SACE garantisce linee di credito a medio-lungo termine Dall'avvio di questo a importanti controparti estere, con l'obiettivo migliorare programma SACE il posizionamento delle imprese italiane, in particolare delle Pmi, nelle catene di fornitura globali. ha perfezionato 28 operazioni Dall'avvio di questo programma, nel 2017, al 2022 SACE ha perfezionato 28 operazioni per oltre 4,6 miliardi per oltre 4,6 di euro a favore di controparti estere che operano in settori strategici per le filiere italiane, consentendo miliardi di euro. a molte aziende di accreditarsi nelle catene di fornitura dei buyer esteri e concretizzare diversi contratti. L'approccio della Push Strategy non si limita solo alla fase finanziaria dell'operazione. Parte integrante del programma è l'organizzazione di incontri di business matching tra le imprese italiane interessate e il top management e il procurement team dei buyer esteri beneficiari dei finanziamenti garantiti da SACE. La Push Strategy ha generato un totale di 1,7 miliardi Michela D'Angelo di euro di export aggiuntivo, 4,4 miliardi di euro sul valore

Match-making per creare nuove opportunità commerciali

della produzione e ha consentito di sostenere e mantenere oltre 25.000 addetti. Numeri destinati a crescere in considerazione dell'orizzonte temporale a medio-lungo termine in cui si inquadra questa tipologia di attività.

Non solo export, l'approccio proattivo e innovativo della Push Strategy è stato applicato nel corso del 2022 anche per l'import strategico di materie prime, particolarmente importante nell'attuale contesto economico. SACE ha infatti supportato imprese specializzate nell'approvvigionamento, stoccaggio e trasporto di materie prime, che si impegnano a fornire alla nostra industria risorse strategiche.

Anche al di fuori del programma Push Strategy SACE promuove costantemente incontri di match-making, coinvolgendo primari buyer esteri. Nelle circa 130 iniziative realizzate ad oggi nell'ambito delle attività di Business Promotion, in presenza, in modalità digitale e in occasione di primari eventi fieristici in Italia e all'estero, sono stati coinvolti circa 4.000 esportatori, in larga misura Pmi, e buyer provenienti da un'ampia gamma di settori, dall'energia, alle infrastrutture, all'agroalimentare. Il tutto è reso più fruibile anche grazie all'accesso ai Business Matching digitali dalla piattaforma MySace.it, diventato un vero e proprio marketplace per facilitare l'incontro delle Pmi con i buyer esteri iscritti.

Esportare di più e in **sicurezza**

La conoscenza è certamente un elemento determinante per il successo di una contrattazione, in particolare quando si opera sui mercati internazionali: conoscenza del Paese di destinazione, del partner commerciale e del contesto economico e politico in cui opera. Tali fattori vengono presi in considerazione dalle imprese nella formulazione dell'offerta commerciale ai propri clienti, e, insieme alla qualità del prodotto o servizio, vanno a incidere sulla competitività complessiva dell'offerta.

In tal senso il Gruppo SACE offre soluzioni di assicurazione del credito diversificate in base alle specifiche esigenze delle aziende, ai settori merceologici di riferimento e alla complessità dell'operazione, fornendo alle imprese gli strumenti indispensabili per avviare una relazione commerciale solida e consapevole: dall'analisi e monitoraggio di tutti i clienti o di una selezione di essi, fino alla copertura dal rischio di mancato pagamento, attraverso strumenti semplici e soluzioni integrate.

L'evoluzione anche in chiave digitale della gamma di prodotti consente di rispondere alle necessità delle imprese di ogni dimensione, a partire da piccoli importi o singole commesse - attraverso la tradizionale polizza Credito Fornitore (in versione digitale "Export Up"), che prevede la copertura della vendita su commessa o per transazioni ripetute verso uno o più clienti - sia per operazioni più complesse con importi rilevanti - gestite attraverso la polizza Credito

Acquirente - che prevedono la strutturazione e la copertura di linee di credito a medio-lungo termine concesse a controparti estere, coinvolgendo anche le banche. Oltre alla tipica protezione del proprio business dal rischio commerciale o di produzione, il grande vantaggio per una azienda assicurata è quello di avere la facoltà di concedere dilazioni di pagamento competitive in favore dei propri clienti abbattendo il rischio di mancato pagamento alla scadenza delle fatture e favorendo di conseguenza uno scambio commerciale più dinamico e sicuro. Nel corso del 2022, in questo ambito operativo, SACE ha sostenuto operazioni complessivamente per 6,9 miliardi di euro supportando 800 contratti di forniture di aziende italiane nel mondo. L'area delle Americhe rappresenta il 40% dei volumi di nuove operazioni di credito all'esportazione sostenute da SACE, con Messico e Brasile che si confermano i mercati più dinamici in termini di numero di operazioni assicurate. A seguire, l'area del Medio Oriente e del Nord Africa (32% dei volumi assicurati) e l'Europa Emergente e CSI (14%). Le grandi filiere di eccellenza del Made in Italy sono tra i settori che maggiormente hanno beneficiato del supporto di SACE a sostegno delle loro esportazioni: in primis la cantieristica navale (35% dei volumi sostenuti), le infrastrutture e costruzioni (13%), e l'industria metallurgica (5%). Comparti che comprendono sia grandi aziende, cosiddette champion, leader di settore e con un ottimo posizionamento globale,



Annual review **2022** Con le garanzie di SACE è possibile accedere a finanziamenti a condizioni più vantaggiose, mantenendo inalterate le linee di credito. Per crescere sui mercati internazionali, le imprese hanno bisogno di un supporto finanziario finalizzato a sostenere strategie, investimenti e progetti. In questo ambito, le garanzie di SACE rappresentano un importante strumento per facilitare l'accesso al credito. Le garanzie finanziarie di SACE consentono alle imprese di accedere a finanziamenti per supportare il capitale circolante e gli investimenti connessi all'internazionalizzazione. L'azienda in tal modo può ottenere condizioni di finanziamento più vantaggiose in termini di durata e costo complessivo e può mantenere inalterate le linee di fido disponibili presso il sistema bancario. SACE è attiva anche nella garanzia di titoli di debito, attraverso la garanzia sui mini-bond, in partnership con le principali banche e istituzioni finanziarie che operano nella sottoscrizione di emissioni obbligazionarie, con l'obiettivo di erogare credito a supporto dei processi di internazionalizzazione delle imprese italiane. Renzo Vaccari L'operatività di SACE a supporto delle imprese italiane Maria Cristina Grechi comprende anche il sostegno di **progetti di rilievo strategico**

Finanziare progetti internazionali e di rilievo strategico

per l'economia italiana e per il Sistema Paese sotto il profilo dell'internazionalizzazione, della sicurezza economica e dell'attivazione di processi produttivi e occupazionali.

Si tratta di un ambito rilevante per la crescita e lo sviluppo dell'Italia, all'interno del quale le garanzie SACE possono sostenere in modo concreto la competitività del Paese. Rientrano in questa tipologia le garanzie finanziarie a supporto di linee di credito destinate a operazioni per aumentare la penetrazione delle imprese italiane nei mercati esteri (attraverso, ad esempio, investimenti all'estero comprese acquisizioni di imprese target estere, sostegno al circolante per l'esecuzione di forniture incorporate in produzioni destinate all'export, operazioni di bondistica per l'esecuzione di commesse nel mondo); per contribuire al soddisfacimento e alla riduzione del fabbisogno energetico dell'Italia; e, infine, per favorire lo sviluppo economico attraverso il supporto agli investimenti in infrastrutture.

Complessivamente, SACE ha garantito nel 2022 finanziamenti connessi a progetti di rilievo strategico per un totale di 4,2 miliardi di euro.

Annual review 2022 In un contesto instabile a livello economico e politico-sociale, la Polizza Investimenti di SACE rappresenta un ottimo alleato per le imprese.

Investire all'estero

Per rafforzare la propria competitività e incrementare la capacità di intercettare la domanda locale è importante, per un'impresa, essere presente anche nei mercati in cui opera. Tuttavia, specialmente in un contesto economico sempre più instabile e segnato da tensioni politico-sociali, diventa fondamentale avvalersi di strumenti adeguati per proteggersi dai rischi politici.

La Polizza Investimenti di SACE rappresenta un valido supporto per le aziende che vogliono proteggere i propri investimenti all'estero, sia nella forma di apporti di capitale (equity), sia nella forma di prestiti a partecipate estere. Questo strumento permette di limitare le perdite o il mancato rimpatrio di somme relative all'investimento (ad esempio dividendi, profitti, rimborsi di shareholder loan) a seguito di guerre e disordini civili, restrizioni valutarie, esproprio diretto o indiretto, revoca di contratti stipulati con controparti pubbliche locali e protegge, inoltre, dal rischio di business interruption, ovvero dai danni derivanti dall'interruzione temporanea dell'attività produttiva.

Nel corso del 2022, diverse aziende hanno scelto la Polizza Investimenti per sostenere la propria attività all'estero. In quest'ambito SACE ha assicurato investimenti per oltre 1 miliardo di euro, relativi soprattutto a operazioni realizzate nell'area Medio Oriente e Nord Africa, Europa emergente e America Latina.

Trasformare i crediti in liquidità

Il factoring digitale consente alle imprese, e in particolare alle Pmi, di **ottenere liquidità dai crediti commerciali in tempi rapidi** e in totale autonomia.



Il Gruppo SACE offre, attraverso SACE Fct, soluzioni di factoring che consentono alle imprese di ottenere liquidità attraverso la cessione pro-solvendo o pro-soluto dei crediti vantati verso controparti italiane o estere, private o pubbliche. SACE Fct rappresenta oggi un punto di riferimento nel mercato del factoring, capace di offrire alle imprese italiane soluzioni tradizionali di smobilizzo crediti e strumenti dedicati a ottimizzare i flussi di pagamento per sostenere le filiere produttive delle grandi industrie italiane come i servizi di Supply Chain Finance (Reverse Factoring e Confirming) e i servizi della linea Pubblica Amministrazione (inclusi i crediti di natura fiscale).

SACE Fct ha sviluppato inoltre soluzioni di Factoring Digitale dedicate a tutte le imprese, in particolare alle Pmi, che hanno l'esigenza di ottenere liquidità dai crediti commerciali in tempi rapidi e in totale autonomia. L'offerta digitale di SACE Fct consente di trasformare in liquidità i crediti commerciali, online e in modo intuitivo e veloce tramite l'accesso a un portale dedicato

dove i clienti possono trovare, oltre ai prodotti di factoring, un'ulteriore fonte di liquidità rappresentata dalla possibilità di accesso a un *marketplace* di *Invoice Trading*.

Nel 2022, SACE Fct ha smobilizzato 5,4 miliardi di euro (+17% rispetto all'anno precedente), raggiungendo la migliore performance dalla sua costituzione. Grande la sinergia con le altre società del Gruppo: tra i crediti smobilizzati circa 170 milioni di euro sono relativi a operazioni di export credit garantite da SACE e circa 200 milioni di euro sono a sostegno delle aziende italiane nell'ambito degli interventi previsti dai Decreti legati al Temporary Crisis Framework europeo. Nell'ambito delle iniziative poste in essere dal Governo italiano a supporto della liquidità delle imprese impattate dalla Pandemia, prima, e dall'invasione dell'Ucraina da parte della Russia, poi, SACE Fct ha fornito il proprio contributo in ambito Garanzia Italia e Garanzia SupportItalia (per le aziende Mid Corporate e Large Corporate) con SACE e in ambito Fondo Centrale di Garanzia (per le Pmi).





Recuperare i crediti nel mondo

Le imprese esportatrici si trovano particolarmente esposte al rischio che i propri clienti possano non riuscire ad onorare il proprio debito, soprattutto in un periodo di generalizzata turbolenza finanziaria come quello attuale. In caso di mancato rispetto delle scadenze di pagamento, è possibile attivare azioni di recupero e ristrutturazione dei crediti con il Gruppo SACE, che possiede una expertise unica nei confronti di controparti estere, in particolar modo provenienti da mercati emergenti – ad alto potenziale, ma spesso anche ad alto rischio – e che richiedono un know-how molto specifico sotto diversi profili (ad esempio economico-finanziario, giuridico e linguistico).

Dal 2011 ad oggi, SACE SRV, la società del Gruppo specializzata in recupero crediti, data collection e gestione del patrimonio informativo, ha gestito oltre 25 mila mandati per un'esposizione di circa 2 miliardi di euro. Nel corso del 2022, SACE SRV ha recuperato crediti per oltre 72 milioni di euro attraverso attività prevalentemente stragiudiziali a favore di SACE, delle società del Gruppo e di clienti terzi non assicurati.



Inquadra il QR CODE oppure clicca qui e ascolta il nostro podcast.

Ottenere le garanzie per gare e commesse e proteggersi dai rischi delle costruzioni

Presentarsi al proprio committente con delle garanzie a supporto è importante per partecipare a gare di appalto o aggiudicarsi contratti e commesse. Trovare la garanzia giusta, in linea con le esigenze dell'impresa e che venga rilasciata in tempi adeguati e attraverso processi semplici, può fare la differenza tra il successo e l'insuccesso dell'operazione. SACE, insieme alla sua società SACE BT, che opera nei rami cauzioni e rischi della costruzione, affianca le aziende attraverso l'emissione - diretta o indiretta da un lato di fideiussioni assicurative (garanzie per la buona esecuzione di contratti fra privati oppure cauzioni richieste per obblighi di legge in caso di partecipazione e aggiudicazione di gare d'appalto), dall'altro attraverso le polizze per proteggersi dai rischi derivanti dall'attività di cantiere, che coprono qualsiasi danno materiale diretto, sia alle opere oggetto della costruzione, sia alle opere preesistenti o alla responsabilità verso terzi. Nel 2022 il Gruppo SACE ha supportato le aziende italiane attraverso questa operatività complessivamente per circa 3 miliardi di euro di fideiussioni assicurative ed emesso garanzie per 30,5 miliardi di euro a protezione dei rischi di cantiere.





Sempre al fianco delle imprese italiane

Gli anni 2020-2022 hanno visto il susseguirsi di diverse crisi con forti impatti sul contesto economico e sociale, tanto da indurre alcuni economisti a coniare il concetto di "permacrisi" per trasmettere l'idea di uno scenario complesso, imprevedibile e in continuo mutamento.

La Pandemia, l'invasione dell'Ucraina da parte della Russia, le pressioni sulle catene di approvvigionamento e sulle materie prime, il caro energia, l'inflazione sono tutti fattori che hanno avuto ripercussioni dirompenti sugli equilibri globali e sulle attività di impresa.

In questo contesto, l'Unione Europea è intervenuta a supporto delle imprese attraverso dei Temporary Crisis Framework che consentissero un più ampio intervento dello Stato nell'economia. In tal senso SACE è stata chiamata a svolgere un ruolo importante di sostegno alla liquidità delle imprese italiane attraverso due strumenti: Garanzia Italia e Garanzia SupportItalia.

Attraverso lo strumento emergenziale **Garanzia Italia** - previsto dal Decreto Liquidità (DL n. 23/2020) - SACE ha garantito, con controgaranzia dello Stato, linee

di credito destinate a coprire le esigenze di liquidità delle imprese colpite dagli effetti della Pandemia per sostenere, in particolare, i costi del personale, gli investimenti ed il capitale circolante. Attraverso questo strumento, SACE è stata in grado di sostenere l'intero tessuto imprenditoriale italiano, con una grande diversificazione a livello geografico e settoriale. I volumi complessivi dei prestiti garantiti attraverso lo strumento emergenziale Garanzia Italia sono stati pari a circa 42 miliardi di euro (11 miliardi solo nel 2022). Lo strumento è andato a esaurirsi alla scadenza del Temporary Crisis Framework il 30 giugno 2022.

In virtù del know how acquisito con l'esperienza di Garanzia Italia, SACE ha ricevuto un nuovo mandato a sostegno delle imprese italiane. Garanzia SupportItalia è lo strumento emergenziale previsto dal DL Aiuti (DL n. 50/2022) ed operativo dallo scorso luglio.

Attraverso **Garanzia Supportitalia** le imprese possono accedere a finanziamenti, con garanzia SACE e controgaranzia dello Stato, per sostenere il fabbisogno di liquidità, con l'obiettivo di fronteggiare gli effetti negativi derivanti dalla crisi russo-ucraina e assicurare una continuità

Grazie alla Garanzia SupportItalia, le imprese operativa: dalla contrazione delle vendite, alla diminuzione della produzione dovuta a rallentamenti nelle catene hanno la possibilità di di approvvigionamento di materie prime, dalla cancellazione accedere a finanziamenti di contratti con controparti russe, ucraine e bielorusse, ai forti rincari dei costi per energia e gas. SACE può concedere con garanzia SACE garanzie in favore di banche, istituzioni finanziarie nazionali e controgaranzia e internazionali e altri soggetti abilitati all'esercizio del credito in Italia, in relazione a finanziamenti per cassa dello Stato. sotto qualsiasi forma, sia di breve termine con scadenza definita, che di medio lungo termine. Nel 2022 sono state mobilitate risorse per circa 18 miliardi di euro. Un ruolo di primo piano nel processo di Garanzia Italia e Garanzia SupportItalia è stato giocato da SACE SRV, la società del Gruppo che presidia la gestione del patrimonio informativo garantendone la qualità, la completezza e la disponibilità. Nell'ambito della propria attività di business intelligence gestisce, infatti, le attività riferite agli adempimenti previsti dalla normativa antiriciclaggio e antimafia a supporto delle attività di business, nonché il Registro Nazionale Aiuti di Stato (RNA) per le attività previste nell'ambito del regolamento comunitario Temporary Framework. Luca Brecciaroli

Annual review **2022** nquadra il QR CODE oppure clicca qui e ascolta il nostro podcast. Il Gruppo SACE ha sviluppato nel corso dell'anno un set di strumenti per supportare le imprese italiane nell'attuale contesto caratterizzato dal rincaro dei costi energetici, mettendo a punto soluzioni che rispondono a esigenze molto concrete delle aziende come la possibilità di dilazionare, il pagamento delle fatture energetiche, la copertura dal rischio di mancato pagamento, la possibilità di ottenere liquidità e reperire garanzie necessarie per l'approvvigionamento. Oltre a Garanzia SupportItalia, lo strumento emergenziale introdotto con il «Decreto Aiuti» e legato al nuovo Temporary Crisis Framework europeo per il supporto delle esigenze di liquidità delle imprese derivanti dalle conseguenze economiche del conflitto russo-ucraino, il Gruppo SACE, sfruttando tutta la sua expertise nel campo delle cauzioni, del factoring e delle garanzie, ha sviluppato una gamma di soluzioni per consentire alle imprese di far fronte a possibili tensioni di liquidità. **CAUZIONI ENERGIA PMI** Il contesto economico e soprattutto geopolitico dovuto al conflitto russo-ucraino ha fortemente rallentato la ripresa economica con forti ripercussioni sulle imprese, soprattutto medie e piccole, già provate dagli effetti della Pandemia. Il Gruppo SACE ha sviluppato una garanzia che mitiga gli impatti negativi dovuti all'approvvigionamento delle fonti energetiche. Con la garanzia Caro energia Pmi, Emanuele Sbardella emessa da SACE BT, le imprese possono ottenere

Far fronte al caro energia

una garanzia da affiancare alla richiesta di rateizzazione di fatture emesse dal proprio venditore di energia, attiva per tutto il periodo di rateizzazione.
Gli stessi fornitori energetici possono a loro volta beneficiare di strumenti per proteggersi dal rischio di mancato pagamento delle fatture dilazionate, o ancora di monetizzarle attraverso il factoring.

Per consentire una maggiore fruibilità del servizio, la Caro energia Pmi è accessibile digitalmente, con un processo di richiesta online, e prevede anche la possibilità di un supporto da parte di un agente assicurativo per facilitare la sua gestione.

FACTORING CONFIRMING

Le soluzioni di factoring completano l'offerta del Gruppo SACE per il caro energia. SACE Fct, la società di factoring del Gruppo, ha lavorato alla definizione di un prodotto che abbini le soluzioni assicurative per ottenere la dilazione dei pagamenti, a quelle finanziarie per il pagamento delle forniture energetiche. Attraverso questa soluzione combinata, il fornitore di energia, che ha concesso dilazioni alle Pmi a fronte della garanzia di SACE BT, può scontare con SACE Fct le fatture rateizzate.

SACE Fct ha inoltre assicurato linee di finanziamento alle imprese italiane tramite il prodotto Confirming e linee di Anticipo Contratto, integrate dalla garanzia Supportitalia, assicurando alle società che hanno fatto richiesta del servizio, condizioni economiche migliori.



66

SACE supporta le imprese rilasciando garanzie a condizioni agevolate sui finanziamenti erogati dai soggetti finanziatori, aiutandole a reperire linee di credito garantite.

"

Garanzia SupporItalia si aggiunge a una gamma prodotti consolidata che il Gruppo SACE offre alle imprese del settore. A partire dalle cauzioni, uno strumento fondamentale per le imprese edili per partecipare a gare d'appalto o aggiudicarsi commesse. Le cauzioni di SACE e SACE BT offrono il vantaggio di ricorrere a una fideiussione assicurativa per rafforzare la competitività e migliorare la flessibilità finanziaria e possono fare la differenza. Infatti la polizza cauzioni consente alle imprese, che hanno sottoscritto contratti commerciali o si sono aggiudicate appalti, di adempiere agli obblighi di garantire l'esecuzione degli impegni contrattuali in tutte le fasi dell'appalto fino alla consegna definitiva, senza dover immobilizzare liquidità, titoli o altre garanzie reali o bancarie, evitando di saturare i castelletti e lasciando libere risorse finanziarie per sostenere la crescita aziendale. Le imprese edili gestiscono ogni giorno l'attività di cantiere sia in Italia che all'estero e ne conoscono molto bene i rischi. Per questo è necessario che scelgano una copertura assicurativa in grado di analizzare i rischi connessi all'attività,

siano essi di natura endogena, esogena o legislativa,

per poter poi tutelare beni e persone. Con SACE BT, attraverso la polizza CAR (Construction all risks) per le opere di cantiere e EAR (Erection all risks) per i macchinari, le imprese possono infatti tutelare il cantiere dai rischi della costruzione correlati a qualsiasi danno materiale e diretto alle opere oggetto della costruzione stessa, comprese le opere preesistenti, i macchinari utilizzati all'interno del cantiere e i danni involontariamente causati a terzi.

Inoltre, con la Polizza Postuma Decennale è possibile garantire le opere per i dieci anni successivi al completamento dei lavori, per eventuali difetti della costruzione o vizi causati del suolo, includendo i danni provocati a terzi e completare così la copertura avviata con la polizza cauzioni in fase di appalto.

Le polizze legate al settore edile hanno una natura spesso articolata e per questo motivo tradizionalmente vengono gestite con il supporto di un intermediario assicurativo, agente o broker, che veicola le richieste e supporta la gestione della relazione tra assicurato e Compagnia.



Investire nella crescita sostenibile

La transizione ecologica è un tema particolarmente strategico oggi, non solo per la consapevolezza diffusa dei gravi impatti del cambiamento climatico, ma anche per le forti tensioni sul mercato delle materie prime (energetiche in primis), che stanno rendendo non più procrastinabile l'adozione di un approccio che impronti alla sostenibilità ogni strategia di crescita futura. Nel corso del 2022 SACE ha continuato a sostenere i progetti green delle imprese italiane. Un percorso iniziato con l'entrata in vigore del Decreto Semplificazioni di luglio 2020, che consente a SACE di rilasciare garanzie pubbliche per promuovere la transizione ecologica del Paese, nel rispetto della normativa europea sugli aiuti di Stato e sulla base della tassonomia definita dall'Unione europea

Un impegno, quello per la transizione green, che SACE porta avanti anche nell'operatività connessa al supporto all'export e all'internazionalizzazione, con progetti spesso all'avanguardia nel campo dell'export credit, con i green loan o sustainability-linked loan, e nel reverse factoring a supporto dello sviluppo sostenibile delle filiere italiane.

La transizione sostenibile è un percorso che riguarda tutti: imprese e organizzazioni. È un percorso che il Gruppo SACE ha intrapreso con il nuovo Piano Industriale INSIEME2025 nella consapevolezza dell'unicità del ruolo che ricopre all'intersezione tra imprese, finanza e istituzioni - e della responsabilità che questo implica nel facilitare l'evoluzione

e la crescita sostenibile. Per questo SACE sta integrando criteri di sostenibilità a tutti i processi aziendali, adottando valutazioni e misurazioni di impatto a lungo termine in ogni fase decisionale. L'ambizione è quella di abbracciare un nuovo paradigma, arrivando ad essere una "purpose driven organization", dove le decisioni finanziarie producono impatti sociali e ambientali e dove gli impatti sociali e ambientali hanno conseguenze finanziarie.

INVESTIRE NELLA CRESCITA SOSTENIBILE

SACE, con il DL Semplificazioni di luglio 2020, è stata identificata come attuatore del Green New Deal italiano attraverso un programma di coperture che beneficiano della garanzia della Repubblica Italiana. La Garanzia Green è lo strumento di SACE per favorire l'accesso al credito delle imprese che vogliono finanziare progetti volti a incentivare la loro transizione ecologica. Tali garanzie, controgarantite dallo Stato italiano, sono destinate a finanziare progetti che hanno la finalità di agevolare il passaggio verso un'economia a minor impatto ambientale, integrare i cicli produttivi con tecnologie a basse emissioni per la produzione di beni e servizi sostenibili e promuovere una nuova mobilità a minori emissioni inquinanti.

Nel 2022 sono stati sostenuti progetti per oltre 3 miliardi di euro a fronte di circa 250 operazioni. Alessio Lucci Cordisco



Inquadra il OR CODE oppure clicca qui e ascolta il nostro podcast.

Un ulteriore e importante tassello in questo percorso è rappresentato dalla **sottoscrizione di convenzioni** con i principali istituti di credito volte ad efficientare e velocizzare il processo di rilascio delle Garanzie Green, a beneficio soprattutto di Pmi e Mid corporate.

La Garanzia Green è un'opportunità concreta per le imprese di ogni dimensione. L'eleggibilità delle iniziative, infatti, viene valutata attraverso una due diligence volta a verificarne la compatibilità con i criteri previsti nella tassonomia dall'Unione Europea. In particolare, i progetti devono produrre a supportare la crescita dei progetti sostenibili delle imprese un beneficio significativo su almeno uno dei seguenti obiettivi ambientali: mitigazione dei cambiamenti climatici e adattamento agli stessi; uso sostenibile e protezione delle acque e delle risorse marine; transizione verso l'economia circolare; prevenzione e riduzione dell'inquinamento; protezione e ripristino della biodiversità e degli ecosistemi. Da inizio operatività SACE ha sostenuto complessivamente oltre 330 operazioni per un totale di circa 9 miliardi di euro di finanziamenti garantiti. Il 90% delle operazioni ha interessato Pmi e Mid corporate, a riprova dell'impegno di SACE a supporto non solo delle grandi imprese, ma anche delle realtà più piccole, con un'ampia diversificazione settoriale: alle Infrastrutture e Costruzioni è stato destinato il 40% delle risorse, alle rinnovabili il 24% e gli altri settori e industrie il 36%.

Gli interventi realizzati hanno interessato i seguenti obiettivi:

Mitigazione dei cambiamenti climatici (248); Economia Circolare (51); Prevenzione e Riduzione Inquinamento (48); Protezione delle acque e risorse marine (17); Protezione e Ripristino Biodiversità ed Ecosistemi (6); Adattamento a cambiamenti climatici (1).

AL FIANCO DELLE FILIERE DEL MADE IN ITALY IN ITALIA E NEL MONDO

Oltre alle Garanzie Green, il Gruppo SACE è impegnato italiane anche attraverso le altre operatività. Nel mondo, SACE sostiene progetti spesso all'avanguardia nell'ambito dell'export credit, attraverso green loan o sustainability-linked loan, e che producono impatti anche nei territori dove le imprese italiane esportano o investono.

Inoltre, il Gruppo supporta la transizione ecologica delle imprese italiane anche in modo indiretto. Nel corso dell'anno, SACE Fct ha lanciato lo strumento del Reverse Factoring Sostenibile, coinvolgendo alcuni grandi buyer italiani. Attraverso questo prodotto le aziende che compongono la filiera, ottengono un rating ESG - prodotto da una società indipendente e specializzata che fornisce anche un'indicazione su come l'azienda può incrementare la sua sostenibilità agendo sulle variabili "ambientali, sociali e di governance" - in base al quale possono beneficiare di sconti economici sul factoring.





Inquadra il **QR code** oppure **clicca qui** e guarda il video coi nostri prodotti

Garanzie finanziarie

Per consentire alle imprese di accedere più facilmente a finanziamenti e a linee di credito per supportare la loro crescita in Italia e all'estero.

Liquidità finanziaria

Per recuperare i crediti, in Italia o all'estero e per trasformarli in liquidità, ottenendo risorse finanziarie per la propria impresa.

Protezione costruzioni

Per consentire alle aziende italiane di affrontare con serenità tutte le attività di cantiere, sia in Italia che all'estero.

Marianna Di Saverio

Assicurazione crediti

Per proteggere le aziende italiane dal rischio di insolvenza e consentire loro di offrire dilazioni di pagamento ai propri clienti esteri.

Cauzioni

Per consentire alle aziende italiane di partecipare a gare internazionali e ottenere le garanzie richieste dai committenti.

Advisory clienti e mercati

Per ottenere una valutazione dell'affidabilità dei propri clienti italiani ed esteri, e accedere a studi e ricerche su Paesi e settori e a servizi di formazione e advisory.

FOCUS

Soluzioni per le imprese

SOLUZIONI

La nostra gamma di soluzioni assicurativo-finanziarie si è ampliata negli anni e oggi è in grado di coprire tutte le esigenze delle imprese nel loro percorso di export e internazionalizzazione. L'ampliamento del mandato di SACE ha aggiunto importanti tasselli alla nostra offerta, estendendo le nostre garanzie al sostegno alla liquidità e ai progetti green.

Supportiamo le imprese anche attraverso iniziative di accompagnamento che puntano a migliorare conoscenze, contatti e competenze, oggi leve fondamentali per la crescita delle imprese in Italia e nel mondo.

L'offerta del Gruppo SACE è disponibile online sul portale MySace.it.

FOCUS

MySace.it

MySace.it è il portale digitale dove è possibile accedere alle soluzioni online del Gruppo SACE.

Nel 2022, MySace.it si è evoluto verso un concetto di *open platform* integrata tra tutti gli attori del Sistema Paese al servizio delle imprese italiane, soprattutto Pmi, per consentire in un unico spazio virtuale l'accesso a prodotti e servizi.

Infatti, oltre agli strumenti di Education, Business Promotion e all'offerta assicurativo-finanziaria digitale del Gruppo SACE, sono disponibili anche soluzioni proposte dai partner corporate e istituzionali che hanno già aderito alla piattaforma, per offrire il maggior numero di risposte a supporto della crescita sostenibile delle Pmi in Italia e nel mondo.

Grazie alle nuove funzionalità e servizi sviluppati nel corso del 2022, MySace.it è diventato un vero e proprio marketplace verticale, che integra i servizi assicurativi-finanziari con un ventaglio di soluzioni a supporto del business, offrendo nuove soluzioni digitali in grado di coprire le esigenze delle aziende italiane.

Di seguito le principali novità introdotte nell'anno:

• la piattaforma di Business Matching digitale,

un marketplace dove le piccole e medie imprese italiane possono mettersi in contatto con primari e selezionati buyer esteri, è diventata un vero e proprio programma a cui iscriversi. Partecipando al programma le aziende hanno, infatti, l'opportunità esclusiva di essere invitate ad eventi e incontri di business one to one con buyer esteri partner di SACE, selezionare le controparti di interesse e candidarsi a incontrarle anche in assenza di eventi già pianificati;

- il calendario digitale degli eventi per aziende iscritte al portale permette, ora, non solo di iscriversi ad uno o più eventi, ma anche di salvarli in una sezione dedicata e accedere on line ai relativi materiali tecnico-didattici di approfondimento;
- la nuova offerta digitale integrata SACE, SACE BT e SACE
 Fct sul caro energia. Sono state le prime soluzioni
 ad essere state lanciate sul mercato per supportare
 le Pmi italiane colpite dall'aumento dei costi energetici.

MySace.it è, quindi, un tassello fondamentale nell'ambito del nuovo ruolo di SACE e della strategia del Piano industriale INSIEME2025, che vede nel coinvolgimento delle Pmi un asse portante della propria missione.



Education & Business Promotion

Formazione, conoscenza, esperienze, questi i principali obiettivi di SACE Education, l'hub formativo del Gruppo SACE che offre un accompagnamento innovativo, gratuito e multicanale alle imprese italiane, soprattutto Pmi, che desiderano sviluppare le proprie competenze manageriali in un contesto globale, digitale, sostenibile e inclusivo.

Per rispondere alle complessità dell'attuale contesto economico e supportare in maniera efficace la crescita del nostro Paese, SACE ha rafforzato la sua offerta formativa sviluppandola lungo tre direttrici. A "Education to Export" sono state affiancate nuove progettualità finalizzate a favorire modelli di business aziendali innovativi e a contribuire alla crescita green, digitale e infrastrutturale del nostro Paese. Tramite la terza direttrice, SACE Academy, offriamo infine l'erogazione di una formazione accademica certificata in collaborazione con primarie università e business school, volta al rafforzamento delle competenze manageriali tecnico-specialistiche e alla promozione di una nuova cultura di impresa.

Non solo formazione e conoscenza, il successo dell'export italiano passa anche dalla creazione di opportunità e contatti. Attraverso la Push Strategy, SACE adotta un approccio proattivo per fare da apripista all'export italiano in mercati emergenti ad alto potenziale, attivando meccanismi di diplomazia economica. Nell'ambito di questa strategia, SACE garantisce linee di credito a medio-lungo termine a tassi competitivi a importanti controparti estere, con l'obiettivo di favorire l'acquisto di beni e servizi italiani, rafforzare i rapporti commerciali esistenti e sviluppare il procurement delle imprese italiane. L'approccio della Push Strategy non si limita solo alla fase finanziaria dell'operazione. Parte integrante

del programma è l'organizzazione di incontri di business matching tra le imprese italiane interessate e il top management e il procurement team dei buyer esteri beneficiari dei finanziamenti garantiti da SACE.

Un'ulteriore iniziativa per creare in modo proattivo nuove opportunità per il Made in Italy, rafforzando al tempo stesso le relazioni con buyer esteri dalla consolidata esperienza con la filiera italiana, è Export Boost. Nell'ambito di questo programma, SACE garantisce finanziamenti ai buyer esteri con l'impegno di incrementare le forniture provenienti dall'Italia. L'importo dei finanziamenti dipende dall'ammontare medio di forniture italiane sottoscritte dal buyer nei due anni precedenti e può essere utilizzato per finanziare nuovi progetti. L'obiettivo di questo strumento è duplice: trattandosi di un plafond, il buyer estero è incentivato a richiedere sempre più fornitori italiani per i suoi progetti; inoltre, con Export Boost, SACE amplifica al massimo gli impatti del proprio intervento, sostenendo l'intera filiera delle imprese fornitrici, incluse anche quelle non direttamente assicurate da SACE.

Anche al di fuori dei programmi Push Strategy ed Export
Boost, SACE promuove costantemente incontri di business
matching, coinvolgendo primari buyer con cui ha consolidate
relazioni commerciali. Negli incontri, gli esportatori hanno
l'opportunità di stabilire un contatto diretto con il potenziale
buyer e ottenere informazioni su futuri piani di investimenti
e sulle modalità di accredito nell'albo fornitori. Nelle
circa 130 iniziative realizzate ad oggi nell'ambito delle attività
di Business Promotion, in presenza, in modalità digitale
e in occasione di primari eventi fieristici in Italia e all'estero,
sono stati coinvolti circa 4.000 esportatori, in larga misura
Pmi, e buyer provenienti da un'ampia gamma di settori,
dall'energia, alle infrastrutture, all'agroalimentare.





La rete domestica e internazionale

Il network di SACE conta 9 sedi collocate in aree strategiche per l'export italiano.

"

Con 14 sedi in Italia e quarantacinque anni di esperienza alle spalle, SACE assiste le imprese direttamente sul territorio, lavorando al loro fianco per costruire strategie internazionali vincenti. Una rete territoriale con competenze trasversali, dall'export al digitale, per trovare insieme alle aziende le soluzioni più adatte alla loro crescita in Italia e all'estero Le sedi in Italia svolgono anche un importante ruolo per ampliare e rafforzare la collaborazione con banche, associazioni di categoria e istituzioni locali per offrire un servizio sempre più sinergico e dedicato alle imprese.

A livello internazionale, il network di SACE conta

9 sedi collocate in aree strategiche per l'export italiano.
Gli uffici esteri svolgono un ruolo di sentinella del potenziale del Paese, coltivando rapporti con banche e istituzioni, ma anche con primarie controparti locali. Il presidio delle economie emergenti e di frontiera è particolarmente importante per l'export Made in Italy, al fine di facilitare la diversificazione dei mercati di sbocco delle imprese italiane, spesso orientate su geografie vicine e tradizionali.





Italia

ROMA

Piazza Poli, 37/42 - 00187 Roma T. +39 06 67361 - roma@sace.it

ANCONA

Largo Sacramento, 4 - 60122 Ancona T. +39 07129048248/9 - ancona@sace.it

BARI

Largo Nitti Valentini, 4 - 70122 Bari T. +39 080 8492201 - bari@sace.it

BOLOGNA

Via M.e. Lepido, 182/2 - 40132 Bologna T. +39 051 0227440 - bologna@sace.it

BRESCIA

Via Pietro Nenni 30 - 25124 Brescia T. +39 030 2292259 - brescia@sace.it

FIRENZE

Piazza Della Repubblica, 6 - 50123 Firenze T. +39 055 5365705 - firenze@sace.it

LUCCA

Piazza Bernardini, 41 55100 Lucca T. +39 0583 444234 - lucca@sace.it

MILANO

Via Felice Cavallotti, 14 - 20122 Milano T. +39 02 4344991 - milano@sace.it

MONZA

Viale Francesco Petrarca, 10 - 20900 Monza T. +39 039 3638247 - monza@sace.it

NAPOLI

Via Giuseppe Verdi, 18 80133 Napoli T. +39 081 18405205 - napoli@sace.it

TORINO

Via Corte D'appello, 10 - 10122 Torino T. +39 02 434499710 - torino@sace.it

PALERMO

Via Principe Di Belmonte, 103/C - 90139 Palermo T. +39 091 7666670 - palermo@sace.it

VENEZIA

Via Alessandro Poerio, 28, 30171 Venezia T. +39 041 2905111 - venezia@sace.it

VERONA

Palazzo Giusti Via Giardino Giusti, 2 - 37129 Verona T. +39 045 597014 - verona@sace.it



Inquadra il **QR code** oppure **clicca qui** e guarda il video sulle sedi SACE.

Mondo

CITTÀ DEL MESSICO

Torre Chapultepec, Rubén Darío 281 15th floor, office 1503 Colonia Bosques de Chapultepec Alcaldía Miguel Hidalgo, C.P. 11580 CDMX +52 55 24536377 - mexicocity@sace.it

DUBAI

Emirates Financial Towers Unit 2103 T. +971 (0) 4 554 3465 - dubai@sace.it

HONG KONG

China Resourse Building. Nr. 26
Harbour Road, Whanchai, Hong Kong,
Room 4308, 43th Floor
T. +852 35076190 - hongkong@sace.it

IL CAIRO

3 Abou El Feda, Zamalek - 11211 Cairo T. +20 227356875 - cairo@sace.it

ISTANBUL

Zorlu Center, Teras Evler, Kat 2 Daire No 254 Besiktas - 34340 - Istanbul (Turkey) T. +90 212 2458430/1 - istanbul@sace.it

Tiziana Giustiniani

JOHANNESBURG

The Crossing, 372 Main Road, Bryanston, Johannesburg, 2191 Johannesburg, South Africa T. +27 11 4635131 - johannesburg@sace.it

MUMBAI

84, Maker Chamber Vi, Backbay Reclamation, Nariman Point Mumbai - 400021, India T. +91 2243473471 - mumbai@sace.it

SAN PAOLO

Edificio Jau - Cerqueira César Al. Min. Rocha Azevedo, 456 Cjto 101 01410-000 San Paolo (Sp) T. +55 11 31712138 - saopaulo@sace.it

SHANGHAI

Level 20 - Office 2046, The Center 989, Changle Road, Xuhui District 200031 Shanghai - P.r. China T. +8621 51175446 - shanghai@sace.it