

**Soluzioni assicurativo-finanziarie  
SACE a supporto della crescita  
aziendale in Italia e all'estero**

**SACE** 



## Dal 1977 Sosteniamo la Competitività Delle Imprese

SACE è la società assicurativo-finanziaria italiana, interamente controllata dal Ministero dell'economia e delle finanze, specializzata nel sostegno alle imprese e al tessuto economico nazionale attraverso un'ampia gamma di strumenti e soluzioni a supporto della competitività in Italia e nel mondo.

Da oltre quarant'anni, SACE è il *partner* di riferimento per le imprese italiane che esportano e crescono nei mercati esteri. Supporta inoltre il sistema bancario per facilitare con le sue garanzie finanziarie l'accesso al credito delle aziende, con un ruolo rafforzato dalle misure straordinarie previste dal Decreto "Liquidità" e dal Decreto "Semplificazioni". Le recenti misure hanno, infatti, ampliato il mandato di SACE oltre il tradizionale supporto all'*export* e all'internazionalizzazione, aggiungendo importanti tasselli come il sostegno agli investimenti delle imprese sul mercato domestico e le garanzie per i progetti green nell'attuazione del *Green New Deal* italiano.

Esperienza

**45 anni**

a servizio delle  
imprese italiane

Network

**37.000**

imprese  
supportate  
in oltre 250 Paesi  
nel mondo

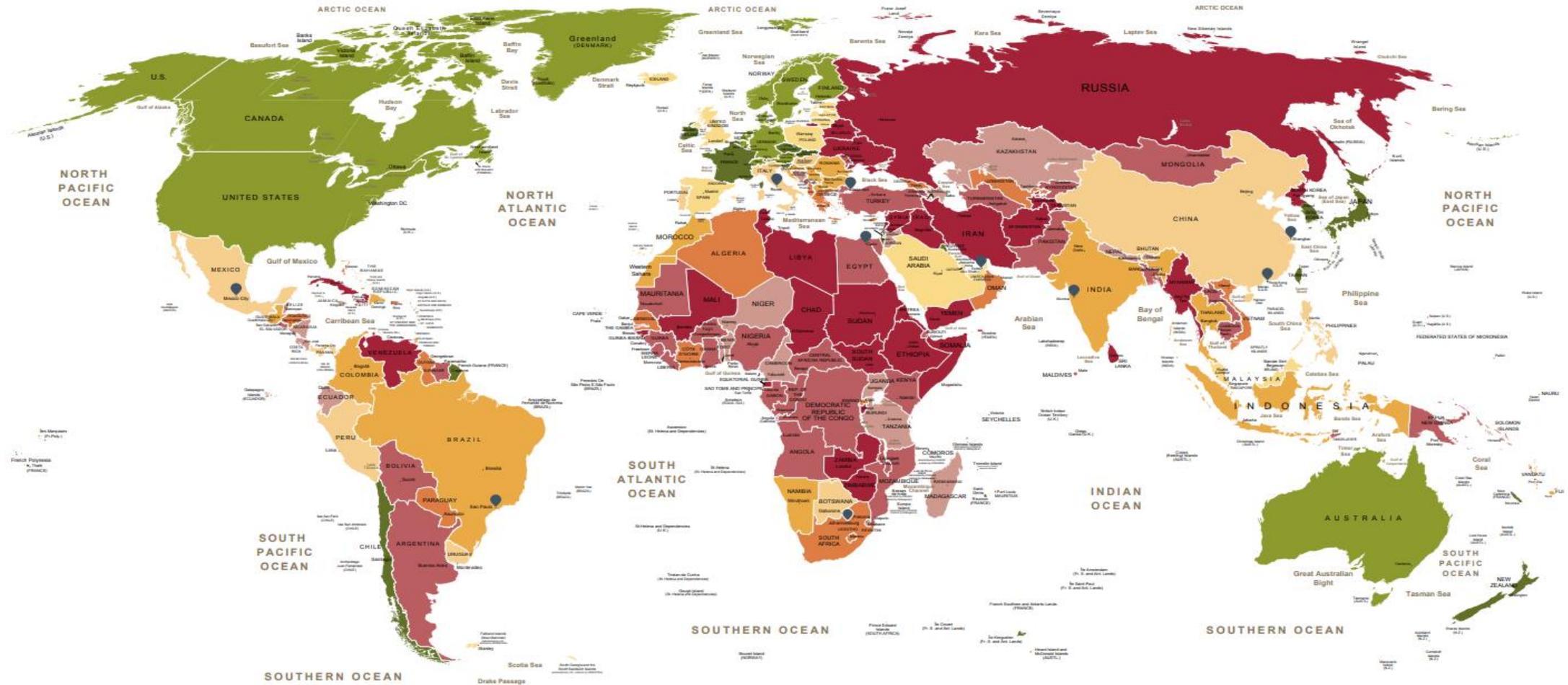
Impegno

**€164 mld**

di operazioni in  
portafoglio



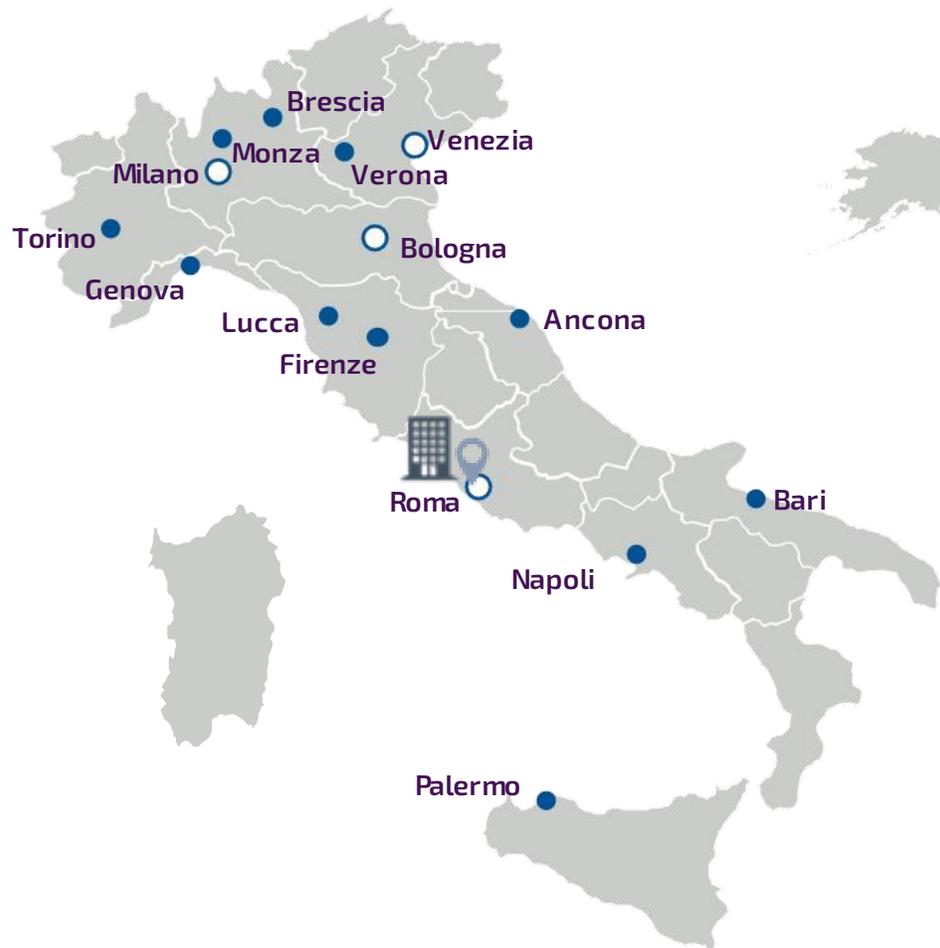
# SACE Risk Map 2023





# Prossimità alle imprese in Italia e sui mercati internazionali

## RETE DOMESTICA



## RETE INTERNAZIONALE



# Principali prodotti e servizi del Gruppo SACE



**Assicurazione del Credito  
all'Esportazione (M-L Term)**

**Garanzie su Finanziamenti  
Bancari**  
*(Internazionalizzazione,  
SupportItalia, Green New  
Deal)*

**Garanzie Contrattuali**

**Business Matching**

**SACE Education**



**Assicurazione credito BT  
Globali**

**Assicurazione credito BT  
Selettive Export**

**Cauzioni**

**Rischi delle Costruzioni e  
Rami Elementari**



**Digital Factoring**

**Factoring Domestico**

**Crediti PPAA e Crediti IVA**

**Reverse e Maturity Factoring**

**Trade Finance**



**Gestione e Recupero Crediti**

**Dichiarazioni di  
Irrecuperabilità del Credito**



# SCHEMA DI ASSICURAZIONE DEL CREDITO



## ASSICURARE I CREDITI COMMERCIALI SIGNIFICA

- Protezione dal rischio di insolvenza
- Valutazione preventiva della solvibilità della clientela
- Riduzione del *credit risk*
- Indennizzo a data certa
- Gestione dell'intero ciclo del recupero del credito in caso di insolvenza
- Accesso al credito finanziario facilitato attraverso la cessione dei diritti di polizza e la possibilità di ottenere condizioni vantaggiose dal sistema bancario



# Assicurazione del Credito Estero



RISCHIO (eventi di natura politica e commerciale)	PERIODO
1) <b>Rischio di produzione</b> (revoca della commessa o impossibilità a spedire)	A
2) <b>Rischio di distruzione</b> dei macchinari	A
3) <b>Rischio di indebita escussione</b> delle fideiussioni	A+B
4) <b>Rischio del credito</b> (mancato pagamento del corrispettivo dovuto)	B

## SERVIZI DI ANALISI DEL RISCHIO

### VALUTAZIONE AZIENDA

Offre una valutazione  
sull'affidabilità di un cliente  
sia in Italia che all'estero

## COPERTURE GLOBALI

### BT FACILE PMI

Copertura Globale dedicata  
alle micro e piccole imprese con  
un fatturato fino a 5 mln

### BT 360°

Copertura globale:  
Assicurazione dell'intero  
fatturato o sui segmenti  
omogenei verso clienti italiani  
ed esteri

## COPERTURE SELETTIVE

### BT EXPORT 24

Copertura dedicata  
all'impresa che esporta **beni  
prodotti su commessa**  
(operatività SACE BT sotto i 24  
mesi)

### BT SVILUPPO EXPORT

Copertura dedicata all'impresa  
che esporta **beni  
di consumo e fornisce servizi**

### BT TOP UP

Copertura di **II livello** su  
singolo debitore o sull'intero  
portafoglio

# CASE STUDY: Credito Fornitore Digital

È possibile inserire Pareri di Assicurabilità e perfezionare operazioni\* direttamente nell'Area Riservata MyArea del sito SACE. Qui il [link](#) per accedere al nostro simulatore online.

**ESPORTATORE**

PMI con fatturato di circa € 2,2 mln

**PAESE**

Algeria

**FORNITURA**

Sementi

**IMPORTO**

€ 335.000

**DURATA**

4 mesi

**COPERTURA  
SACE**

100%

**Prezzo: 3.949,60**

## Bentornato Claudio

Qui puoi controllare lo storico delle tue operazioni, effettuare nuovi acquisti e gestire il tuo account.

Ultimo accesso: venerdì 18 gennaio ore 10:32

### SACE Education

La formazione gratuita per la tua crescita in Italia e all'estero. Scopri l'hub formativo di SACE a sostegno di imprese e professionisti.

Scopri di più >

### Copertura dal rischio di produzione

Con la copertura dal rischio di produzione, ti assicuriamo il mancato recupero dei costi di produzione.

Scopri di più >

### Le tue ultime assicurazioni

Vedi bozze

Vedi tutte

Nuova assicurazione

Valutazione del 24 luglio 2018	Paese	Importo assicurabile	Rischi	Hai tempo fino al 22/03/2020
<b>Nexus Consultoria</b>	Brasile	45.000€	Credito	<b>gratuito</b> >
<small>Richiedibile fino al 04 marzo 2020</small>				
Valutazione del 04 febbraio 2020	Paese	Importo assicurato	Rischi	Data fine copertura
<b>Agricola Cantagalo</b>	Brasile	70.000€	Produz.	31/08/2021 >

**SACE**

(\*) per importi inferiori ai € 5 milioni



# Garanzie Finanziarie

SACE permette alle Aziende Italiane di accedere più facilmente a finanziamenti e linee di credito per supportare la crescita in Italia e all'Estero.

SACE garantisce i finanziamenti erogati da Banche a Società Italiane per:

- Realizzazione di *investimenti all'estero*
- Supporto al *capitale circolante* connesse all'esecuzione di contratti con committenti esteri o, comunque, funzionali ad uno sviluppo dell'operatività verso i mercati esteri;
- La realizzazione di *investimenti strategici in Italia*

La Banca, grazie alla ponderazione della copertura SACE può liberare risorse per ulteriori impieghi.

- SACE assicura il rischio di mancato rimborso da parte del Debitore di capitale e interessi sul finanziamento.
- È possibile assicurare fino al 80% dell'importo del finanziamento





# GarFin Internazionalizzazione PMI in convenzione (*esempio*)

Le principali caratteristiche delle Garanzie di Internazionalizzazione PMI in convenzione, al fine di semplificare l'*Iter* istruttorio e deliberativo, sono:

## IMPRESE ELEGGIBILI

- Imprese italiane tassativamente in forma di società di capitali o cooperativa;
- Imprese con *rating* compreso all'interno delle soglie concordate;
- Imprese con **fatturato** non superiore a € 500.000.000,00 come risultante dall'ultimo bilancio approvato precedentemente alla data della Richiesta di Garanzia SACE;

## IMPORTO DEL FINANZIAMENTO

- L'**importo** in linea capitale di ciascun **Finanziamento** assistito da una Garanzia SACE, considerato singolarmente, dovrà essere **compreso** tra l'ammontare minimo di € 50/100.000,00 e l'ammontare massimo di € 10/5.000.000,00.
- **Periodo** massimo di erogazione entro 60gg.

## DURATA MASSIMA

- Fino a 8 anni
- **Preammortamento** compreso tra 0 e 24 mesi

## GARANZIA SACE

Tendenzialmente del 50%

### Documentazione Richiesta per parere preliminare:

- Bilanci (ultimo depositato + eventuale provvisorio)
- Centrale Rischi con storico di almeno 3 mesi
- Lista Affidamenti con dettaglio Istituto e BT/MLT
- Portafoglio Ordini (se azienda lavora per commessa)
- *Business Plan* (ove disponibile)
- Dettagli sul progetto di internazionalizzazione
- *Rating* Banca

# Green New Deal – Principali caratteristiche

Principali Milestones

1

Green New Deal  
ITALIANO

Il Governo, con il DL **Semplificazioni** di luglio 2020, identifica **SACE** come attuatore del *Green New Deal italiano*\* attraverso il rilascio di garanzie «green»

2

AMBITION E  
SET-UP OPERATIVO

Aiutare le aziende italiane a diventare *champions* della *green economy* e consentire all'Italia di giocare un ruolo di primo piano a livello internazionale

3

BENEFICIARI  
TARGET

Tutte le aziende italiane, di qualsiasi dimensione, attraverso coperture assistite dalla Garanzia dello Stato italiano

4

OBIETTIVI  
AMBIENTALI

PROTEZIONE ACQUE E  
RISORSE MARINE

ADATTAMENTO AI  
CAMBIAMENTI CLIMATICI

ECONOMIA  
CIRCOLARE

PROTEZIONE E RIPRISTINO  
BIODIVERSITÀ E  
ECOSISTEMI

PREVENZIONE E  
RIDUZIONE  
INQUINAMENTO

MITIGAZIONE DEL  
CAMBIAMENTO CLIMATICO

5

STRUTTURE  
AMMISSIBILI

- Finanziamenti (anche in *project finance*) senior, mezzanine e subordinati
- Emissioni obbligazionarie
- Cauzioni

# Operatività in Convenzione (esempio)

## IMPRESE ELEGGIBILI

- **Imprese** italiane tassativamente in forma di **società di capitali o cooperativa**;
- Imprese con *rating* compreso all'interno delle soglie indicate nei *Termini e Condizioni Particolari*.
- Imprese con **fatturato** non superiore a **€ 500.000.000,00** come risultante dall'ultimo bilancio approvato precedentemente alla data della Richiesta di Garanzia SACE;

## IMPORTO DEL FINANZIAMENTO

L'importo in linea capitale di ciascun Finanziamento assistito da una Garanzia SACE dovrà essere compreso tra **l'ammontare minimo** di € 50.000,00 e **l'ammontare massimo** di € 15.000.000,00

## DURATA MASSIMA

- Compresa tra **24 mesi e 240 mesi**
- Preammortamento compreso tra **0 e 36 mesi**

## SCOPO FINANZIAMENTO

Progetti di investimento in Italia, eleggibili ai sensi del *Green New Deal* (autodichiarazione del debitore *ex ante*, inserimento obblighi nella documentazione finanziaria, *reporting* trimestrale e controlli *ex post* a campione)<sup>1</sup>

## GARANZIA SACE

- Percentuale di copertura fissa all'**80%**<sup>2</sup>
- Remunerazione SACE pre-concordata con la banca in funzione del *rating* assegnato e della durata

## BANCHE CONVENZIONATE

**MPS, UNICREDIT, INTESA, BPER, BNL, BPM, CREDEM**

### Note:

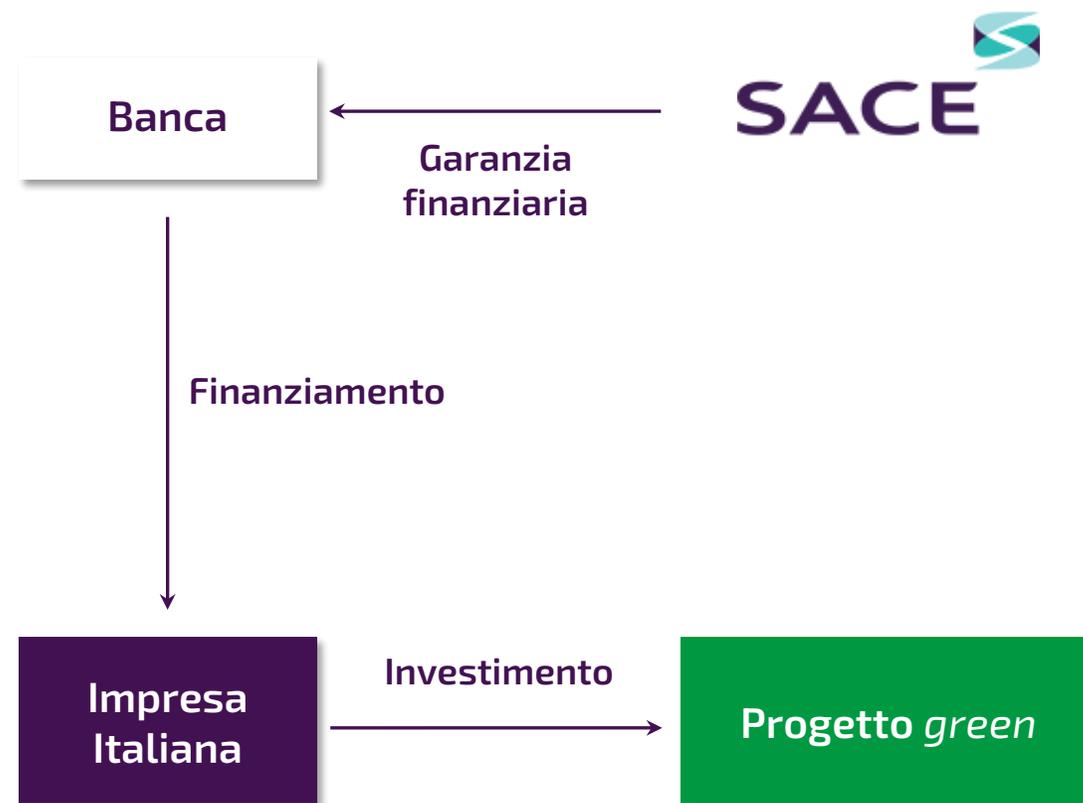
La valutazione di *eligibility* è condotta in autonomia da SACE e non comporta aggravii di costi per l'operazione

(1) La garanzia non può essere revocata neanche in caso di inadempimenti del progetto in materia di *eligibility*

(2) in ossequio alla Normativa UE sugli aiuti di Stato



# CASE STUDY: Garanzia SACE Green in Convenzione





# Temporary Crisis Framework - Overview

## DESTINATARI DELLA MISURA

Società non in difficoltà, non soggette a sanzioni e colpite dagli effetti diretti o indiretti dell'aggressione russa in Ucraina, riconducibili a:

- Perturbazioni *supply-chain*
- Rincari fattori produttivi
- Cancellazioni contratti con controparti Russe o Ucraine
- Limitazione/Interruzione di attività imputabili a rincari costi energetici

## FORME TECNICHE

- Finanziamenti (No rifinanziamento)
- Factoring (pro solvendo)
- Leasing e lease-back

## IMPORTO ASSISTITO DA GARANZIA

MAX

- 15% del fatturato annuo totale medio in Italia negli ultimi tre periodi contabili chiusi
- 50% dei costi energetici sostenuti in Italia nei 12 mesi precedenti la richiesta di finanziamento

## OPERATIVITA' PMI

- Nessuna limitazione.

Una PMI può accedere direttamente a SACE senza dover saturare prima il plafond

## OGGETTO GARANZIA e % COPERTURA SACE

La garanzia SACE potrà essere rilasciata per finanziamenti destinati ad investimenti, canoni di locazione o affitto di ramo d'azienda, capitale circolante o costi del personale, con copertura del:

- 90% aziende con <5000 dipendenti in Italia e Fatturato <1,5Mld€
- 80% aziende con >5000 dipendenti in Italia o Fatturato 1,5Mld € V 5Mld€
- 70% aziende con fatturato >5Mld€

## IMPEGNI IMPRESA

Non delocalizzare la parte sostanziale della produzione

## IMPEGNI BANCA

Finanziamenti da erogare entro 30gg

## DURATA E COSTO DELLA GARANZIA

Impresa beneficiaria	1 anno	2- 3 anno	4-6 anno
PMI	25 bps	50bps	100bps
Non PMI	50bps	100bps	200bps

Se tenor > 6 anni

	1 anno	2- 3 anno	4-6 anno	7-8 anno
	75 bps	100bps	150bps	250bps
	100bps	150bps	250bps	350bps

## PROCEDURA ACCREDITAMENTO

Invio tramite PEC – firmato dal Leg. Rapp. o da Soggetto munito di poteri di:

- Modulo di adesione alle CG
- Modulo referente prodotto





# L'attività di Business Matching in SACE

supportiamo lo sviluppo di relazioni commerciali tra grandi buyer esteri e PMI appartenenti alle filiere strategiche italiane

## Buyer esteri

  
**+120**  
Eventi in  
Presenza e  
Digitali

  
**+5000**  
Aziende



**+1500**  
B2Bs

1

### Push Strategy

Business Matching come attività strumentale al raggiungimento degli obiettivi

2

### Operazioni export credit

Massimizzazione contenuto italiano e accesso opportunità alle PMI

3

### Relazioni Strategiche

Business Matching come leva commerciale per l'origination di nuovo business



## Settori strategici per l'export e filiere sottostanti: alcuni esempi

 Energetico	 Turbine	 Caldaie	 Componenti elettriche	 Impianti di ventilazione	 Materiali da costruzione
 Infrastrutture ospedaliere	 Diagnostica per immagini	 Strumenti da laboratorio	 Sale operatorie	 Medical Gas supply	 Soluzioni energetiche
 Trasformazione alimentare	 Trasformazione	 Packaging	 Bottling	 Conservazione a freddo	 Trattamento acque reflue

## Eccellenze Italiane nei settori 3F



Food



Furniture



Fashion

Il contenuto di questa presentazione è riservato e destinato esclusivamente al destinatario specificato nel messaggio. È severamente vietato condividere qualsiasi parte di questo messaggio con terzi, senza il consenso scritto del mittente.

# SACE EDUCATION

SACE Education offre un **servizio di accompagnamento a 360° rivolto alle imprese, in particolare PMI**, chiamate a raccogliere le sfide attuali e a disegnare un nuovo modo di fare impresa potendo contare su strumenti e soluzioni di carattere finanziario e assicurativo.

In quest'ottica, sono previsti percorsi pensati per rispondere alle esigenze legate all'operatività di SACE: non solo **export e internazionalizzazione**, ma anche **infrastrutture, green e digital**.



## SACE EDU



### Education to Export

Percorsi digitali organizzati in export kit e incontri specialistici sul territorio «a misura di PMI», in tema export e internazionalizzazione, tarati sulle reali esigenze aziendali

VISITA 



### SACE Academy

Formazione accademica certificata, in collaborazione con selezionate Università e *Business School*, volta al rafforzamento delle competenze manageriali tecnico-specialistiche e alla promozione di una nuova cultura di impresa

VISITA >> 



### Infrastructure, green & digital

L'esperienza di SACE a disposizione di imprese e professionisti per favorire innovativi modelli di business e contribuire alla crescita green, digitale e infrastrutturale del nostro Paese.

VISITA >> 

# Contatti



**Stefano Retrosi**

*Regional Manager Sales PMI Nord*

**SACE S.p.A.**

T: +39 02 434499753

M: +39 331 6938080

s.retrosi@sace.it

*Le informazioni contenute nel presente documento sono strettamente riservate.*

*Questa presentazione è stata redatta da SACE S.p.A. a solo scopo informativo. In nessun caso questo documento deve essere utilizzato o considerato come un'offerta di vendita o come proposta di acquisto dei prodotti assicurativo-finanziari descritti.*

*SACE S.p.A. si riserva la facoltà di modificare in qualunque momento e senza preavviso i prodotti ed i servizi descritti in questo documento.*

*Le informazioni qui riportate non possono essere riprodotte o pubblicate in nessuna misura, per nessuna finalità, o distribuite a terzi senza il consenso espresso scritto di SACE S.p.A.*

