

SACE Education e Business Promotion

I programmi di SACE dedicati alle PMI

Luca Passariello
Manager | Education, Business Promotion & Supply Chain

SACE X AITI
Roma, 21 Luglio 2023





SACE e i servizi per le PMI

SACE è il gruppo assicurativo-finanziario italiano, direttamente controllato dal Ministero dell'Economia e delle Finanze, specializzato nel sostegno alle imprese e al tessuto economico nazionale attraverso un'ampia gamma di strumenti e soluzioni a supporto della competitività in Italia e nel mondo.

Il nuovo Piano Industriale 2023-2025 prevede il consolidamento del ruolo di SACE a supporto dell'internazionalizzazione e degli investimenti domestici delle aziende, con particolare attenzione alle PMI. SACE Education e Business Promotion arricchiscono la gamma dei servizi dedicati proprio alle PMI.



SACE Education

L'hub formativo di SACE



Le tre direttrici



Education to Export

Percorsi digitali organizzati in export kit e incontri specialistici sul territorio «a misura di PMI», in tema export e internazionalizzazione e tarati sulle reali esigenze aziendali



SACE Academy

Formazione accademica certificata, in collaborazione con selezionate università e business school, volta al rafforzamento delle competenze manageriali tecnico-specialistiche e alla promozione di una nuova cultura di impresa



Infrastructure, green & digital

L'esperienza di SACE a disposizione di imprese e professionisti per favorire innovativi modelli di business e contribuire alla crescita green, digitale e infrastrutturale del nostro Paese.

L'offerta formativa è progettata per **affiancare le imprese** nei loro **percorsi di crescita nel mercato domestico e nei mercati esteri**. L'offerta formativa è rivolta non solo alle imprese e ai professionisti ma anche ai futuri manager che guideranno la trasformazione in chiave green e digitale del nostro Paese.



SACE Education: l'hub formativo dedicato alle PMI

SACE Education offre percorsi formativi multicanale, ibridi e gratuiti per sostenere le PMI italiane, i professionisti e i giovani laureati nel ripensare le strategie di gestione del rischio alla luce della situazione attuale, implementando approcci e modelli rigorosi di analisi e conoscenza dei mercati, favorendo una maggiore cultura aziendale in materia di sostenibilità e digitalizzazione.

Promuoviamo un nuovo modo di fare impresa in Italia e all'estero, contando su strumenti e soluzioni di carattere finanziario e assicurativo.



- Oltre **250 ore di formazione** in live webinar
- **12 nuovi format lanciati nell'ultimo biennio**
- **180 webinar** e oltre **100 eventi fisici** sul territorio
- Oltre **400 ore di formazione** sempre disponibili in piattaforma e **170 contenuti formativi on-demand**



SACE Education nella piattaforma mysace.it

- **Percorsi su misura**

Gli utenti possono costruire un percorso preferito oppure seguirne uno consigliato

- **Contenuti preferiti**

É possibile salvare i contenuti preferiti per averli sempre a portata di mano

- **Contenuti *free e premium***

I contenuti formativi sono disponibili sul sito ma alcuni visibili solo agli utenti registrati a mysace.it.



Mysace.it è la piattaforma digitale che SACE ha dedicato a tutte le imprese italiane. All'interno di questo ecosistema digitale le imprese possono accedere ai prodotti e servizi digitali di SACE e dei suoi partner. Una gamma di soluzioni per tutte le esigenze, tra cui anche la formazione offerta da SACE Education.

Business

Promotion Il programma di SACE dedicato al business matching





Business Promotion

Il servizio che offre occasioni di incontro in sessioni plenarie e *one-to-one* che si svolgono in Italia, all'estero e online

I numeri del business matching di SACE
2018-2022

- > 100 eventi di business matching
 - > 4000 imprese partecipanti
 - > 120 buyer coinvolti
- > 1400 incontri bilaterali facilitati

Eventi in presenza in Italia e all'estero organizzati in collaborazione con i partner del Sistema Paese

Eventi in formato **digitale**

Vetrina digitale aperta alle aziende italiane per conoscere tutti in buyer del programma

Business
matching

8

Il business matching di SACE nasce con la Push Strategy: il programma che facilita gli scambi commerciali tra buyer esteri e PMI italiane



L'approccio olistico di **SACE**: garantire il **pacchetto finanziario** e organizzare iniziative di **business matching** per creare occasioni di incontro tra i buyer e le PMI italiane

SACE garantisce finanziamenti *untied* a MLT concessi da banche italiane e internazionali a buyer esteri, a fronte del loro impegno ad aumentare la quota di acquisti dall'Italia

SACE si fa promotrice di iniziative di business matching in Italia, all'estero e online per facilitare l'incontro tra i buyer e i potenziali fornitori italiani

Per le PMI si tratta di una grande opportunità di incontro con nuovi clienti selezionati da SACE

Non solo Push Strategy: valorizziamo le relazioni con i grandi buyer esteri per creare opportunità per le PMI appartenenti alle filiere strategiche italiane

Operatività di SACE con buyer esteri

Export Credit

Valorizzazione della quota italiana nei grandi progetti internazionali

Push Strategy

Pacchetto finanziario dedicato e impegno ad aumentare gli acquisti dall'Italia

Strategie commerciali

L'incontro con la filiera italiana di qualità come leva commerciale nelle relazioni con buyer

Settori strategici per filiere produttive dell'export, alcuni esempi



Le eccellenze nel settore delle '3F' del Made in Italy

NEW



Food



Furniture



Fashion

SACE





L'efficacia del business matching di SACE

Costruiamo opportunità concrete per le aziende italiane

Business
matching

11

Cosa offriamo

Contatto diretto con i buyer

Informazioni sui piani di investimento e
regole di ingaggio

Supporto B2B

Registrazione nella vendor list del buyer

Partecipazione a gare e nuovi progetti

Nuovi contratti

SACE

Alcuni esempi di eventi in presenza e in formato digitale

Business session in Bahrain with Nogaholding

Manama, Bahrain | May 8-9, 2023



SACE, with the support of the Italian Embassy in Bahrain, ICE-Italian Trade Agency and Confindustria, is pleased to invite you to a business visit in Bahrain. This will cover a presentation of new business opportunities in the energy sector and a series of B2B meetings with Nogaholding representatives.

SACE's Push Strategy with Nogaholding aims to increase business opportunities for Italian exporters. The Push facility guaranteed by SACE was structured as a Sustainability-Linked Loan, under which Nogaholding commits to sustainability objectives.

Italian companies will also have the opportunity of getting insights on the energy transition strategies.

REGISTER HERE

The event will have a limited capacity, please RSVP by April 21st, 2023. The participation is free of charge and all parties will be bearing their own expenses.

The registration is mandatory to gather all information about travel suggestions and logistics.

For further information:
businesspromotion@sace.it

Manama, settore energetico

Opportunità per il Food&Beverage negli EAU

Live webinar

31/05/23 | 10:00 (CET)



SACE, insieme a BPER Banca, è lieta di invitarla ad una presentazione gratuita delle opportunità nel settore agroalimentare degli EAU.

La sessione sarà una concreta opportunità per scoprire i trend del mercato emiratino, evidenziare le caratteristiche necessarie per una export strategy vincente, conoscere alcuni dei principali Buyer locali e come SACE e BPER Banca possono aiutare a fare business con loro.

A seguito del webinar, le aziende partecipanti riceveranno un Buyers Booklet con informazioni utili relative alle controparti locali. L'incontro si svolgerà in italiano.

REGISTRATI QUI

AGENDA
10:00 Apertura lavori
Luca Passariello, Head of Business Promotion, SACE
Guido Ruggieri, Responsabile BPER Estero & Partnership per l'internazionalizzazione, BPER Banca

Business Roundtable
Verisugi Ciabottoni, Senior Relationship Manager, SACE Dubai
Giulio Celli, Business Advisory for the UAE & GCC markets
Giulia Ghemri, CEO PannaFood Group SRL
Alberto Leone, Export Manager Rustichello d'Abruzzo S.p.A.

10:30 Q&A e chiusura lavori

Modera: Stefania Voltoggio, Manager Education, Business Promotion & Supply Chain

Webinar, settore alimentari e bevande

Business Promotion a LAMIERA 2023

10 maggio ore 09:00

Business Promotion a Arab Health 2023

30 gennaio ore 09:00

Business Promotion a bauma CONEXPO INDIA 2023

31 gennaio ore 09:00

La fiera bauma (CONEXPO) INDIA, che si è svolta dal 31 gennaio al 3 febbraio 2023 a Dubai, è il punto di riferimento per il settore dei macchinari da costruzione e per l'industria italiana. SACE è stata partner con i suoi due programmi Business Promotion per realizzare la spinta digitale esportiva.

Per maggiori informazioni visitate il sito www.conexpoindia.com

Fiere, vari settori

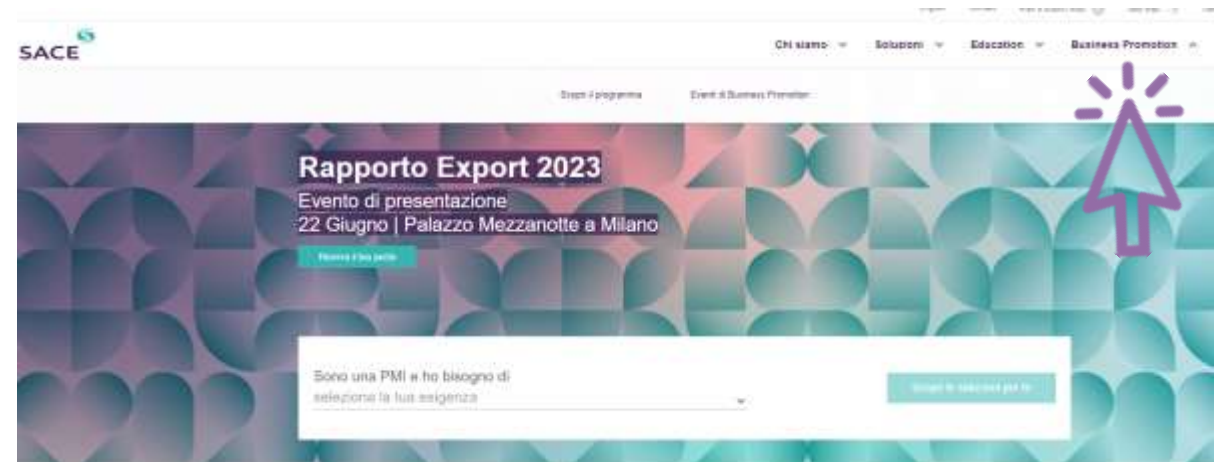
Il programma Business Promotion si arricchisce con la vetrina digitale online da ottobre 2022, accessibile dalla home page

Obiettivi:

Aumentare la visibilità dei buyer nel programma con una vetrina digitale permanente accessibile a tutte le aziende italiane

Creare ancora maggiori opportunità di business per le PMI italiane e promuovere il Made in Italy

Arricchire l'offerta dei servizi digitali dedicati alle PMI



Dalla pagina pubblica le aziende italiane possono registrarsi all'area riservata per accedere ai contenuti del programma



Business Promotion
Il programma di SACE per entrare in contatto con *buyer* esteri.

Iscriviti al programma Business Promotion
Partecipa a incontri di business matching in Italia, all'estero e online

Registrati



Business Promotion è il programma gratuito dedicato alle aziende italiane, in particolare PMI, e che offre occasioni di business matching con i buyer esteri attivi in paesi ad alto potenziale per l'export italiano.

Registrandoti gratuitamente alla nostra Area Riservata e aderendo al programma, potrai accedere ad eventi esclusivi e incontri di business one to one con buyer esteri clienti e/o partner di SACE, selezionare le controparti di interesse e richiedere di incontrarle.

Grazie alla sua Rete Internazionale e alla collaborazione con i partner del Sistema Italia, SACE promuove numerose iniziative con lo scopo di creare opportunità di incontro con Buyer internazionali. Con questo obiettivo è stata lanciata la Push Strategy, che si conferma un acceleratore di opportunità per le aziende del Made in Italy.

Con la Push Strategy infatti, SACE garantisce finanziamenti a beneficio di buyer esteri a fronte del loro impegno ad aumentare i volumi delle forniture dall'Italia.

Registrati subito alla nostra area riservata

Hai già un account? [Accedi](#)

Ti ricordiamo che è necessario inserire i tuoi dati personali e i dati del soggetto giuridico iscritto alla camera di commercio (società/ associazione/cooperativa/ente di cui sei referente). Registrandoti potrai partecipare a tutti i nostri eventi e accedere a contenuti esclusivi.

Non sei soggetto iscritto alla camera di commercio o un referente di una società/ associazione/cooperativa/ente? [Clicca qui](#)

Nome	Cognome
Nome *	Cognome *
Codice Fiscale azienda	Ragione sociale
Codice Fiscale Aziendale *	Ragione Sociale *
Telefono	
Telefono *	
Indirizzo e-mail	Conferma indirizzo e-mail
Indirizzo e-mail *	Conferma indirizzo e-mail *
Password	Conferma password
Password *	Conferma password *

Inserisci il codice partner (se SACE ti è stata indicata da qualcuno inserisci qui il suo codice di riferimento)

Codice
Codice

Voglio iscrivermi a SACE Education

Iscriviti al Hub formativo di SACE per ricevere gratuitamente in anteprima novità e approfondimenti sulle attività formative dedicate a te e alla tua impresa. [Scopri di più](#)

Registrandoti dichiari di aver preso visione dell' [avviso](#) fornito ai sensi dell'art. 13 del GDPR e presso il trattamento dei miei dati personali al fine di ricevere le comunicazioni in merito all'offerta formativa di SACE S.p.A. relativa al Programma SACE Education.

Iscriviti al programma di business matching "Business Promotion"

Business Promotion è il programma di Sace dedicato al business matching tra aziende italiane, in particolare PMI, e Buyer stranieri operanti in paesi ad alto potenziale per l'export italiano.

Un catalogo digitale con tutte le controparti estere che hanno aderito al programma e il calendario delle iniziative di business matching

I buyer che hanno aderito al programma Business Promotion

Filtra per settore: Tutti

ALSM ALARKO CONTRACTING

EPC Contractor che opera nel settore delle infrastrutture in diverse aree tra cui l'edilizia civile, pubblica, industriale, energetica e dei trasporti.

[Seleziona](#)

📍 Settori: | 📄 Visualizza

ARCHIRODON CONSTRUCTION

EPC Contractor internazionale di grandi opere infrastrutturali nel settore navale, civile, industriale tra cui anche impianti di alimentazione e desalinizzazione, impianti petroliferi, stazioni di pompaggio, infrastrutture come porti, strade, ferrovie, strutture e condotte offshore.

[Seleziona](#)

📍 Settori: | 📄 Visualizza

BEE'AH

Azienda che opera nei settori dell'ambiente, del riciclaggio e della gestione dei rifiuti. Fornitore di soluzioni come la gestione integrata dei rifiuti, l'energia rinnovabile, la pulizia pubblica, la protezione ambientale.

[Seleziona](#)

📍 Settori: | 📄 Visualizza

BLUEBIRD FINANCE AND ...

Società di consulenza che offre soluzioni finanziarie complesse per grandi progetti infrastrutturali in collaborazione con banche internazionali di sviluppo, multilaterali, FICA e accordatori privati.

[Seleziona](#)

📍 Settori: | 📄 Visualizza

BRASKEM

Impresa industriale che opera nel settore chimico e petrolchimico. Produttore mondiale di materiali termoplastici derivati dal petrolio, come il polietilene (PE) e il polipropilene (PP).

[Seleziona](#)

📍 Settori: | 📄 Visualizza

CALIK HOLDING

Gruppo che opera in vari settori tra cui l'edilizia civile e industriale, l'energia, il minerario, il bancario, il finanziario e il digitale.

[Seleziona](#)

📍 Settori: | 📄 Visualizza

Calendario eventi

Consulta gratuitamente il nostro calendario eventi, potrai trovare l'elenco aggiornato di tutti i nostri **convegni, seminari e workshop**. Disponibile per te, insieme all'elenco, la possibilità di iscriverti per partecipare subito al prossimo evento.

Inizia subito la tua ricerca e scegli l'evento più adatto al tuo business!

I nostri webinar

La partecipazione ai nostri webinar ti offre la possibilità di approfondire tematiche particolarmente rilevanti per il tuo business e di confrontarti con i nostri specialisti.

Scopri gli eventi del mese

📅 **Ottobre 2022 (7)**

	L	M	M	G	V	S	D
Business Matching (2)							
Convegni (0)						1	2
Corsi Educativi (0)							

Il catalogo dei buyer esteri contiene informazioni reperite da fonti pubbliche, con alcune funzionalità per l'utente

Collegamento diretto al sito web del buyer

ARCHIRODON CONSTRUCTION 🌐

EPC Contractor internazionale di grandi opere infrastrutturali nel settore navale, civile, industriale tra cui anche impianti di alimentazione e desalinizzazione, impianti petroliferi, stazioni di pompaggio, infrastrutture come ponti, strade, ferrovie, strutture e condotte offshore.

Seleziona

🏠 Settori: 4 🌐 Mercati: 1

Descrizione dell'ambito di operatività del buyer

Possibilità di selezionare il buyer per ricevere aggiornamenti sulle iniziative in programma con la specifica controparte

Principali settori di acquisto del buyer: informazione molto interessante per le aziende italiane per identificare un potenziale cliente

Area geografica del buyer

Il calendario complessivo di tutte le iniziative di business matching, con la possibilità di iscriversi agli eventi in programma e scaricare i materiali degli eventi già conclusi

Calendario eventi

Consulta gratuitamente il nostro calendario eventi, potrai trovare l'elenco aggiornato di tutti i nostri convegni, seminari e workshop.
Disponibile per te, insieme all'elenco, la possibilità di iscriverci per partecipare subito al prossimo evento.

Inizia subito la tua ricerca e scegli l'evento più adatto ai tuoi business!

I nostri webinar

La partecipazione ai nostri webinar ti offre la possibilità di approfondire tematiche particolarmente rilevanti per il tuo business e di confrontarti con i nostri specialisti.

Scopri gli eventi del mese

Ottobre 2022 (7)							
	L	M	M	G	V	S	D
Business meeting (2)							
Convegni (2)						1	2
Corsi Educativi (2)							

16 settembre ore 10:00

Mexico: new business opportunities in the Infrastructure and Water treatment sectors

Descrizione dell'evento:

SACE, in collaborazione con Cofinvelvetia e ASM, ha organizzato un webinar di presentazione per illustrare le potenziali opportunità di business per le PMI Italiane con SANCORSA L, la banca statale messicana per lo sviluppo.

Nell'ambito del Programma Punt Strategy, SACE e il Ministero delle Finanze messicano stanno collaborando per aumentare il volume degli accordi dell'Italia. Con questo scopo, l'incontro di business matching, insieme al comitato le entità del Ministero delle Finanze messicano con le imprese e molte imprese italiane attive nei settori industriali industriali del Governo messicano.

Durante il webinar è stato ospitato inoltre la presentazione dei progetti nella piattaforma digitale di SANCORSA L, con focus sui settori delle infrastrutture, del trattamento delle acque e delle tecnologie aziendali.

Programma

16:00 Opening remarks
N.E. Luigi De Chiara, Ambassador of Italy in Mexico
Cristiano Pavesi, International Affairs - Cofinvelvetia
Jesero Luis Valquez, Head of Events Office - SACE
Mario del Carmen Benítez Rodríguez, Head of the Debt office - Secretaría de Hacienda de Crédito Público

16:10 Business opportunities for Italian Companies on SANCORSA L digital platform
Luigi Roberto Ampudia Pineda, Project Information Director - SANCORSA L

16:40 Italian business events in Mexico
Introduced by Leleca Magaña, Chairman - ASM
Guillermo Lora, Director General Mexico - Magnit Group
Stefano D'Agostino, Sales Manager - Magnit Group
Alexandra Roldán, Global Exhibition Director Green & Technology - Italian Exhibition Group

16:50 Wrap up and Q&A
Moderator: Luca Pizzarello, Head of Europe - SACE

Contenuti premium dell'evento

Per visualizzare i materiali dell'evento, accedi o registrati sul portale

I materiali di un evento (presentazioni, documenti, registrazione della diretta, contatti) sono disponibili solo per gli utenti registrati

Naviga le sezioni dedicate e registrati su mysace.it

SACE Education
L'hub formativo a sostegno di imprese, professionisti e giovani talenti.

Benvenuto in SACE Education

Benvenuti nell'hub formativo di SACE, progettato per offrire un mix di iniziative, assistenza, servizi, strategie e specialità, multicanale e integrata sui temi di imprese, professionisti e giovani talenti che desiderano migliorare le proprie conoscenze e competenze manageriali in un contesto globale, sostenibile e innovativo.

SACE Education offre un accompagnamento a 360° che si compone di servizi formativi, eventi, Masterclass, contenuti multimediali, webinar e webinar specializzati, consulenza personalizzata e coaching specialistici, opportunità di networking ed occasioni costanti di scambio, confronto e crescita.

Il nuovo spazio d'azione del nostro hub formativo vi offre:

- percorsi formativi specializzati in tema di export e di internazionalizzazione
- programmi di accompagnamento verso le strategie green, digitali e industriali in provincia di Italia e all'estero
- una formazione accademica certificata in collaborazione con prestigiose università

Come avete? Amici tutti il tuo know-how e formato con noi il futuro delle tue aziende



Business Promotion
Il programma di SACE per entrare in contatto con buyer esteri

iscriviti al programma Business Promotion
Partecipa a eventi di business matching, fairs, showroom e oltre

iscriviti

Business Promotion è il programma gratuito dedicato alle imprese italiane, in particolare PMI, e che offre occasioni di business matching con i buyer esteri attivi in paesi ad alto potenziale di crescita.

Registrandosi gratuitamente alla nostra Area Promote e aderendo al programma potrete accedere ad eventi esclusivi e incontri di business one to one con buyer esteri clienti e partner di SACE, potrete inoltre esprimere di interesse e richiedere di incontrare.

Grazie alla sua Rete internazionale e alla collaborazione con i partner del Sistema Italia, SACE promuove numerose iniziative con lo scopo di creare opportunità di incontro con buyer internazionali. Con questo obiettivo è stata lanciata la Push Strategy, che si conferma un acceleratore di opportunità per le aziende del Made in Italy.

Con la Push Strategy infatti, SACE garantisce finanziamenti pre-ordini al buy order e fronte del loro impegno ad aumentare i volumi delle forniture dall'Italia.

