











Il concetto contemporaneo di **guoqing** in Cina ha influenzato notevolmente il modo in cui si svolge il business tra imprese cinesi e straniere.

La mancanza di sviluppo economico e sociale dovuto alle invasioni e allo sfruttamento straniero tra il XIX e l'inizio del XX secolo ne è un fattore determinante: l'**umiliazione** e il trauma hanno disposto per lungo tempo i cinesi a diffidare profondamente degli stranieri.

La rapidità dell'ascesa di potenza e dello sviluppo economico e sociale, invece, hanno generato un forte senso di urgenza tra i leader cinesi per recuperare la scienza e la tecnologia, che spiega l'insistenza dei negoziatori cinesi sul trasferimento tecnologico dalle imprese occidentali.

sace simest







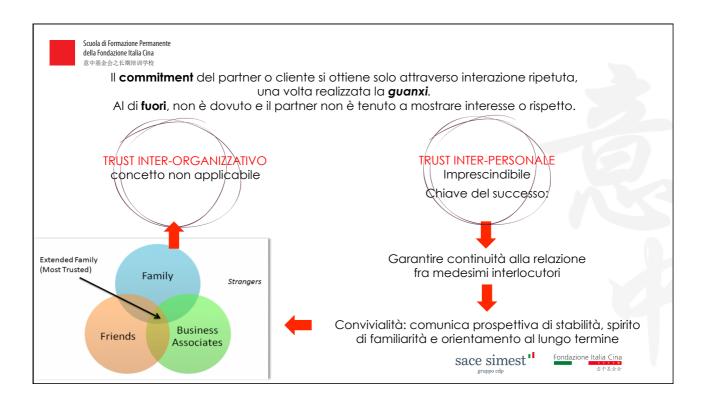
















C'era una volta un armaiolo che vendeva lance e scudi. Prese uno scudo e disse:

"Ecco il mio scudo, è cosi solido che nessuna lancia può scalfirlo".

Poi prese una lancia e disse:

"Ecco la mia lancia, è così affilata che nessuno scudo può resisterle".

Un uomo tra i presenti chiese all'armaiolo:

"La tua lancia è così affilata che nessuno scudo può resisterle e il tuo scudo è così solido che nessuna lancia può scalfirlo. Ma se conficchi la tua lancia nel tuo scudo cosa succede?"

Han Feizi filosofo legista, III sec. A.C.



