

Gli strumenti SACE SIMEST a supporto dell'Export e dell'internazionalizzazione

Roma 10 giugno 2019

Chi siamo

EXPORT



SACE e **SIMEST**,
unite nel Polo dell'export
e dell'internazionalizzazione
del Gruppo Cassa Depositi e
Prestiti, offrono alle imprese
una gamma completa di
strumenti finanziari
e assicurativi per crescere
in Italia e all'estero.



Esperienza

Valutiamo e assicuriamo
rischi da

40 anni

Solidità



€ 5,3 MILIARDI
di patrimonio netto
e rating **BBB+**
(Fitch)

Flessibilità

Supportiamo oltre
25.000 PMI
e grandi imprese
in **198 paesi**



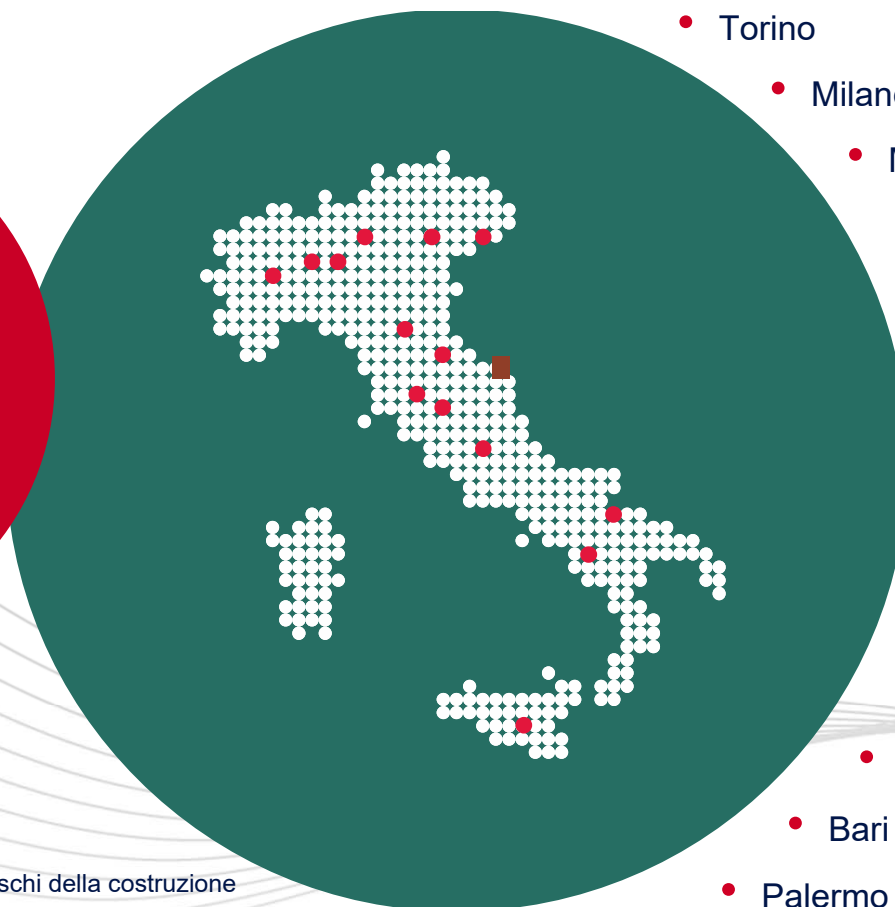
La nostra rete commerciale in Italia

EXPORT



Sedi MID e PMI

4 sedi territoriali
10 uffici territoriali
42 agenti*



- Torino
- Milano
- Monza
- Brescia
- Verona
- Venezia/Mestre
- Bologna
- Ancona
- Firenze
- Lucca
- Roma
- Napoli
- Bari
- Palermo

* Limitatamente alle attività di assicurazione del credito, cauzioni e rischi della costruzione

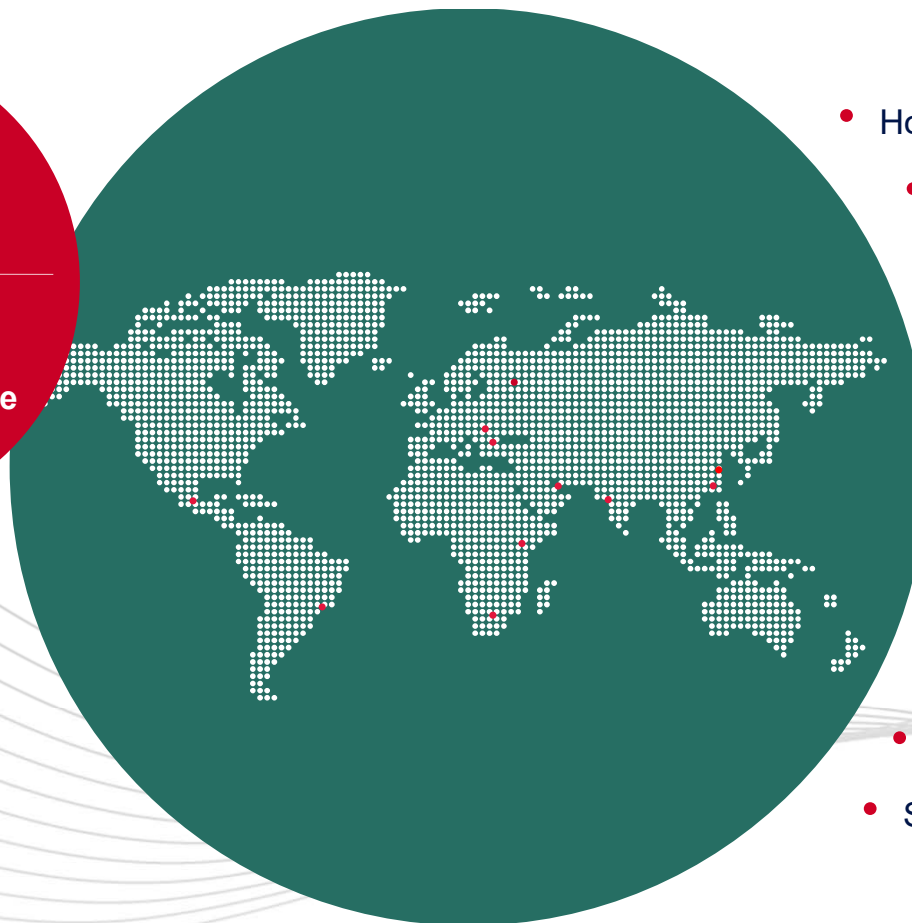
La nostra rete commerciale all'estero

EXPORT



Rete Estera

10 uffici di rappresentanza a presidio delle aree emergenti



- Hong Kong
- Mumbai
- Mosca
- Istanbul
- Dubai
- Nairobi
- Johannesburg
- Città del Messico
- San Paolo
- Shanghai

Catena del valore ed esigenze dell'impresa

EXPORT



Valutare nuovi
clienti e mercati

Il nostro Ufficio Studi

Favorire l'accesso a
controparti e commesse
internazionali

2. FIRMA CONTRATTI



Assicurare le vendite
offrendo dilazioni ai clienti

Concedere le garanzie per
gare e commesse in Italia
e all'estero



Finanziare l'approntamento
di contratti e
l'internazionalizzazione

4. AFTER SALE



Trasformare i crediti
commerciali in liquidità

Migliorare la gestione dei
flussi di pagamento

Recuperare i crediti
insoluti in Italia e
all'estero

5. INVESTIMENTI IN ITALIA E ALL'ESTERO



Investire in società estere
e proteggere l'investimento

Partecipazione al capitale
di società controllate
estere

Finanziare a tassi
agevolati iniziative estere

1. INDIVIDUAZIONE OPPORTUNITA' ALL'ESTERO

Valutare nuovi clienti e mercati

EXPORT



Valutare l'affidabilità dei tuoi clienti in Italia e all'estero, ottenendo:

Report informativi (fido max concedibile)

Stima gratuita del prezzo dell'assicurazione
(basta indicare paese, importo e dilazione)

Preventivo finale dell'assicurazione
personalizzato e bloccato per tre mesi.

I vantaggi per l'esportatore

- ✓ Ottenere **un'analisi preventiva della solvibilità** dei tuoi clienti
- ✓ **Cogliere nuove opportunità di business** con controparti e/o in Paesi poco conosciuti o rischiosi



RICHIEDI ONLINE
la valutazione
su **www.sacesimest.it**

1. INDIVIDUAZIONE OPPORTUNITA' ALL'ESTERO

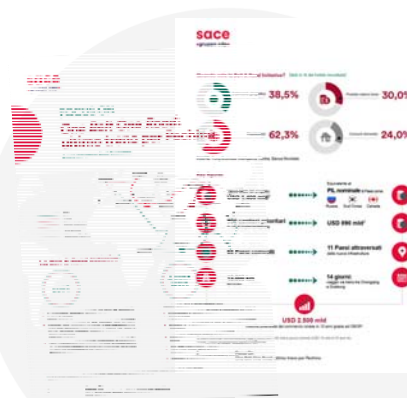
Il nostro Ufficio Studi



I nostri analisti studiano i **trend dell'economia globale**, con particolare attenzione **all'evoluzione del rischio paese**, all'andamento dei **settori industriali** e ai **trend dell'export italiano**, monitorando **189 paesi nel mondo**



Rapporto Export



Focus On



Update Espresso



Risk & Export Map
www.sace.it/map



Schede Paese

1. INDIVIDUAZIONE OPPORTUNITA' ALL'ESTERO

Favorire l'accesso a controparti e commesse internazionali

EXPORT



La Push Strategy

Finanziamento a medio-lungo termine, erogato da banche internazionali e **garantito da SACE fino all'80%**. A differenza di quanto previsto nell'export credit, il finanziamento è svincolato da specifici contratti (i.e. **untied**).

Incoraggiare il *Buyer/borrower* estero ad **aumentare il flusso di acquisti dall'Italia**, con un conseguente impatto positivo sul sistema economico italiano.

Obiettivo Push nel Piano Industriale di SACE 2016-2020 **+ 4,5 mld €**

Nel 2017 SACE ha lanciato la 'Push Strategy' con l'**obiettivo di intercettare buyer esteri** e consolidare il loro flusso di import dall'Italia

Un finanziamento 'Push' sviluppa tutto il suo potenziale con gli **eventi di business matching** organizzati da SACE

Il Buyer/borrower è incentivato ad aumentare i propri flussi di import dall'Italia attraverso specifiche clausole inserite nel contratto di finanziamento

2. FIRMA CONTRATTI

Assicurare le vendite offrendo dilazioni di pagamento ai clienti

EXPORT



Export up



Con SACE puoi proteggere le **singole vendite** o il **fatturato globale** dal rischio di insolvenza del tuo cliente per eventi di natura commerciale e politica, con possibilità di scontare il credito assicurato

Polizza Credito Fornitore
Polizze SACE BT

Anche per contratti regolati con **LC** con conferma, copertura per eventi di natura commerciale e politica

Polizza Conferma Credito Documentario

I vantaggi per l'esportatore

- ✓ Offrire al tuo cliente estero **dilazioni di pagamento** competitive
- ✓ Proteggere il tuo business dal **rischio di mancato pagamento**
- ✓ Monetizzare il tuo credito **assicurato**



2. FIRMA CONTRATTI

EXPORT



Polizza Credito Fornitore con Voltura

A chi si rivolge: ad aziende italiane che concedono dilazioni di pagamento ai propri acquirenti esteri

Rischi coperti: rischio di produzione (mancato recupero costi per revoca commessa) e **rischio di credito** legato ad eventi di natura politica e commerciale

Livello di copertura: fino al 100%

Durata: fino a 5 anni

I vantaggi

- ✓ **Impresa italiana:** offerta commerciale più competitiva; possibilità di **monetizzare i crediti** tramite voltura di polizza SACE presso le banche.
- ✓ **Impresa straniera:** beneficiare di **dilazioni di pagamento a condizioni vantaggiose**
- ✓ **Banca:** offrire al cliente assicurato da SACE lo **smobilizzo pro soluto** del credito (voltura della polizza SACE)



2. FIRMA CONTRATTI

EXPORT



Conferma di Credito Documentario

A chi si Rivolge: Banche che confermano lettere di credito e impegni simili

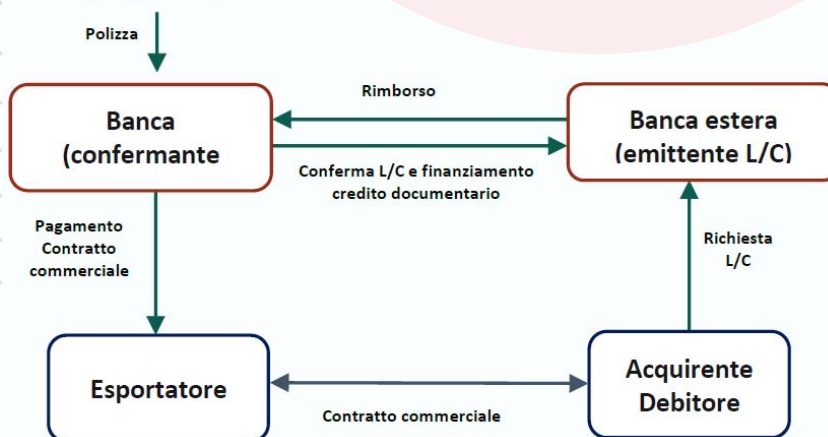
Rischi coperti: Rischio del credito, ovvero mancato rimborso del CD da parte della banca estera emittente, a seguito del verificarsi di eventi di natura politica o commerciale.

Livello di copertura massimo: fino al 100%.

I vantaggi

- ✓ **L'impresa Italiana:** riceve **pagamenti in linea con le condizioni contrattuali** previste e **amplia l'offerta commerciale**, avendo la possibilità di negoziare con il cliente estero finanziamenti a medio/lungo termine a condizioni competitive.
- ✓ **La banca italiana:** vi è un potenziale aumento del business dei crediti documentari, grazie alla **condivisione del rischio con SACE**.

sace
•gruppo cdp•



2. FIRMA CONTRATTI

Concedere le garanzie per gare e commesse in Italia e all'estero

EXPORT



Con SACE puoi ottenere dalla tua banca (garantita da noi) **l'emissione delle fideiussioni contrattuali richieste dai tuoi clienti**

Polizza Fideiussione:

Bid Bond, Performance Bond, Advance Payment Bond, Maintenance & Warranty Bond, Money Retention Bond

I vantaggi per l'esportatore

- ✓ Partecipare a gare in tutto il mondo, **fornendo le garanzie richieste dal committente**
- ✓ **Incrementare le linee di fido** disponibili presso il sistema bancario, senza costi aggiuntivi



2. FIRMA CONTRATTI

EXPORT



Polizza Fideiussioni

A chi si rivolge: imprese italiane che devono prestare garanzie contrattuali a committenti esteri

Rischi coperti: rischi di performance e escussione indebita delle garanzie

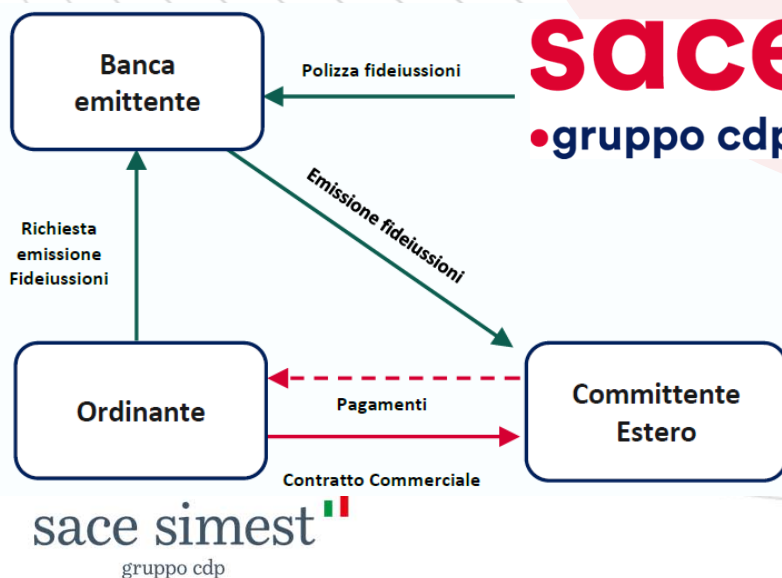
Livello di copertura: fino al 50%

Sottostante la copertura: Bid Bond, Advanced Payment Bond, Performance Bond, Money Retention Bond, Warranty Bond

sace
•gruppo cdp•

I vantaggi

- ✓ **Impresa italiana:** soddisfare requisiti per partecipare a gare d'appalto e svolgere commesse estere; **accrescere il volume di fidi disponibili** incrementando il volume di operatività, **miglioramento gestione finanziaria**
- ✓ **Per la Banca:** incrementare la capacità di affidare i propri clienti lato firma



3. ESECUZIONE COMMESSE E CONTRATTI

Finanziare l'approntamento di commesse e l'internazionalizzazione

EXPORT

360°

Le Garanzie Finanziarie

Puoi ottenere con la nostra garanzia su finanziamenti bancaria breve e a medio/lungo termine

Garanzia finanziaria

I vantaggi

Incrementare le linee di fido disponibili presso il sistema bancario

sace
•gruppo cdp•

Garanzia

Accordo diretto

Rimborso

Finanziamento

Banca

Debitore

Garante

Con banche convenzionate procedure semplici e veloci per le PMI

I requisiti:

- ✓ Società di capitali con fatturato fino a euro 250 mln e quota export pari almeno al 10%
- ✓ Mutuo chirografario
- ✓ Durata: min 6 mesi e max 84 mesi (sempre +3 mesi di pre-ammortamento)
- ✓ Importo: min euro 100k e max euro 5 mln
- ✓ Garanzia **SACE**: 50%
- ✓ Pricing: stabilito sulla base del **rating della banca** (griglia predefinita)

sace simest
gruppo cdp

3. ESECUZIONE COMMESSE E CONTRATTI

Finanziare l'approntamento di commesse e l'internazionalizzazione

EXPORT

360°

Spese finanziabili

- a. Costi di impianto ed ampliamento
- b. Costi promozionali e pubblicitari
- c. Costi di ricerca e sviluppo capitalizzati in bilancio
- d. Diritti di brevetto industriale e diritti per utilizzo delle opere dell'ingegno
- e. Spese per tutelare il "Made in Italy" (marchi, brevetti, applicazione denominazione origine controllata)
- f. Concessioni, licenze, marchi e diritti simili
- g. Acquisto o ristrutturazione di beni immobili (anche ad uso ufficio)
- h. Costi relativi all'acquisto di terreni
- i. Acquisto, riqualificazione o rinnovo degli impianti e macchinari
- j. Acquisto o rinnovo di attrezzature industriali e commerciali
- k. Spese per partecipare a fiere internazionali tenute in Italia
- l. Spese per partecipare a fiere e mostre all'estero
- m. Spese per acquisire partecipazioni non finanziarie in imprese estere
- n. Spese relative a consulenze specialistiche per la predisposizione di accordi di cooperazione e Joint
- o. Venture con imprese estere (valutazione fiscale, legale, finanziaria, progettazione ed engineering)
- p. Spese relative all'approntamento di beni e/o servizi o l'esecuzione di lavori commissionati da committenti esteri (capitale circolante)

4. AFTER SALE

Trasformare i crediti in liquidità

EXPORT



SACE Factoring

Con SACE FCT le imprese possono....

Ricevere un'anticipazione dei crediti, con possibile garanzia e gestione specializzata dei debitori ceduti

Factoring pro soluto
Factoring pro solvendo

Sostenere la propria filiera produttiva attraverso accordi di Reverse Factoring, per consentire ai fornitori di ottenere un'anticipazione sui loro crediti commerciali. I crediti possono essere ceduti sia pro soluto sia pro solvendo

Reverse Factoring

I vantaggi per l'impresa

- ✓ Ottenere la **valutazione e il monitoraggio dell'affidabilità dei clienti** con la garanzia contro il rischio di insolvenza, in caso di cessione pro soluto o di polizza assicurativa
- ✓ **Rafforzare la partnership con i fornitori** attraverso una linea di credito «ad hoc» con la certezza dei flussi cassa
- ✓ Favorire la **standardizzazione e l'allungamento dei termini di pagamento dei fornitori**, anche con la riduzione del prezzo di acquisto di beni e servizi
- ✓ Aumentare la **gamma di possibili fornitori**

4. AFTER SALE

Recuperare i tuoi crediti insoluti

EXPORT



SACE Servizi

Con SACE SRV le imprese possono....

Recuperare i tuoi crediti insoluti in Italia e all'estero attraverso negozianti esperti specialisti del settore e la diffusa rete di corrispondenti fiduciari di SACE in tutto il Mondo, usufruendo di servizi di:

- recupero stragiudiziale (direttamente e attraverso site visits)
- recupero giudiziale attraverso l'assistenza nelle azioni giudiziali (i.e. esecutive, concorsuali e fallimentari) ed extra-giudiziali (i.e. piani di risanamento e accordi di ristrutturazione)

| **Recupero crediti**

I vantaggi per l'impresa

- ✓ Risparmiare risorse, grazie a un listino basato su una **commissione a success fee**
- ✓ **Accelerare i tempi di recupero** attraverso la definizione bonaria in tempistiche contenute e la possibilità di avere un referente unico per tutte le fasi di recupero del credito
- ✓ **Accrescere le possibilità di recupero** grazie all'intervento di esperti e salvaguardando la relazione commerciale con il tuo cliente estero
- ✓ Ricevere **un servizio *tailor made*** che risponde alle tue esigenze specifiche

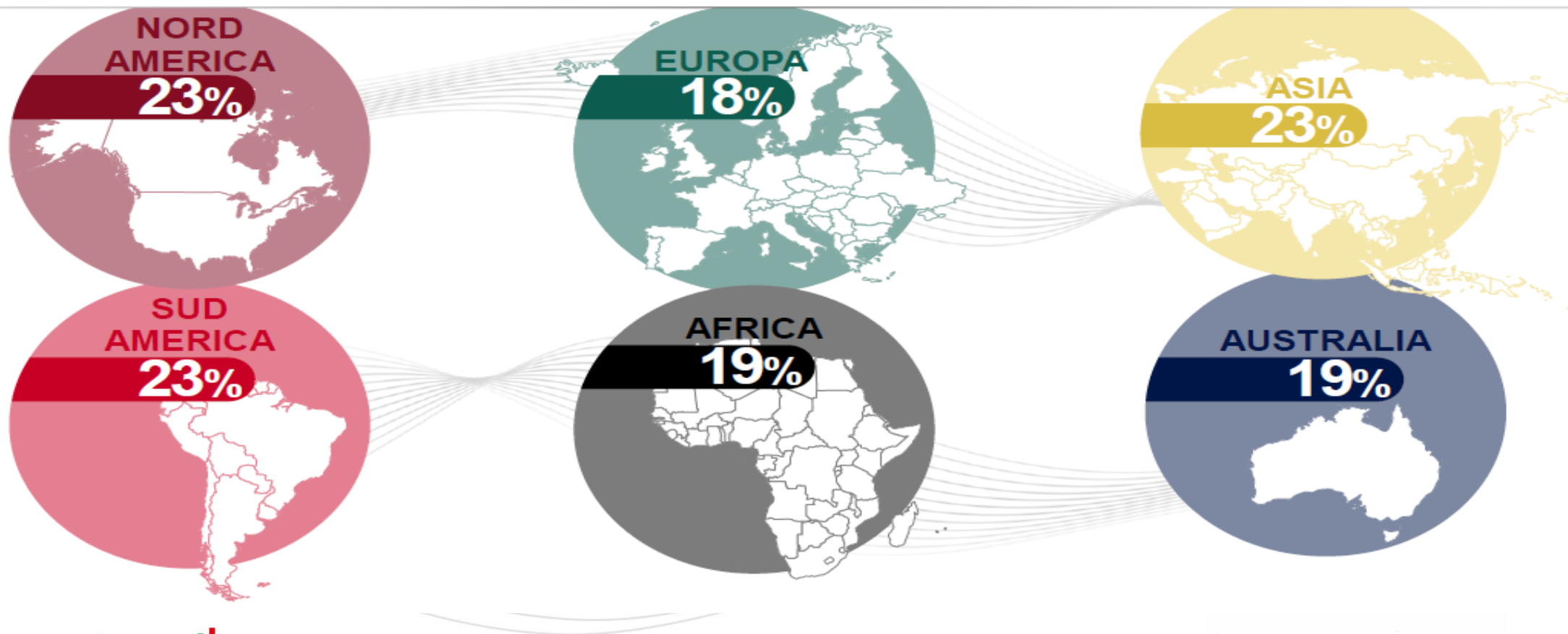
4. AFTER SALE

Recuperare i tuoi crediti insoluti

EXPORT



Il nostro tariffario su base *Success Fee*



5. INVESTIMENTI IN ITALIA E ALL'ESTERO

Investire in società estere e proteggere l'investimento

EXPORT



Polizza IDE – SACE Spa

A chi si rivolge: banche o società italiane o loro controllate estere che effettuano investimenti esteri in forma di apporto di capitale, di beni strumentali, di servizi e di finanziamenti

Rischi coperti:

- il rischio di perdita parziale o totale dei capitali, utili, interessi e somme derivante da eventi di natura politica riferibili ad atti espropriativi, guerra e disordini civili, restrizioni valutarie e violazione di contratto stipulato con controparte pubblica locale.
- Il rischio di mancato guadagno dell'impresa estera dovuto a una temporanea interruzione dell'attività
- produttiva a seguito di guerra e disordini civili.

Livello di copertura: fino al 100%

I vantaggi

Vantaggi per Banca o azienda italiana: Consolidare e ampliare il business in mercati ad alto rischio, ma con grandi potenzialità. **Migliorare termini e condizioni dei finanziamenti concessi** alle partecipate estere, grazie alla cessione dei diritti di polizza alla banca finanziatrice. condivisione del rischio con SACE.

sace
•gruppo cdp•

Polizza IDE

Società
Italiana

Apporto di Equity

Finanziamento o
Garanzia su
finanziamento

Società estera

sace simest
gruppo cdp

sace
•gruppo cdp•

Polizza IDE

Controllata
estera

Apporto di Equity

Società estera

Finanziamento o
Garanzia su
finanziamento

Società Italiana

Contatti SACE

Stefano Bellucci

Responsabile Divisione PMI
s.bellucci@sace.it - PMI@sace.it
tel. +39 051 0227438



Fabio Colombo

Responsabile PMI Centro - Sud
f.colombo@sace.it - PMI@sace.it
tel. +39 06 6736507



Andrea Di Nicolantonio

Responsabile PMI Nord
a.dinicolantonio@sace.it - PMI@sace.it
tel. +39 045 8099460

Elisa Lodi

Account Manager PMI Centro - Sud
e.lodi@sace.it - PMI@sace.it
tel. +39 051 0227447



Rossella Zurlo

Account Manager PMI Centro - Sud
r.zurlo@sace.it - PMI@sace.it
tel. +39 080 8492201



Luca Labanca

Account Manager PMI Nord - Ovest
l.labanca@sace.it - PMI@sace.it
tel. +39 02 434499710



Pasquale Busiello

Account Manager PMI Centro - Sud
p.busiello@sace.it - PMI@sace.it
tel. +39 06 6736487



Giulia Curcio

Account Manager PMI Nord - Est
g.curcio@sace.it - PMI@sace.it
tel. +39 041 2905114



Denis Meraj

Account Manager PMI Centro - Sud
d.meraj@sace.it - PMI@sace.it
tel. +39 051 0227490



Emanuele Trivisonne

Account Manager PMI Nord - Est
e.trivisonne@sace.it - PMI@sace.it
tel. +39 3346130467

