



Export Champion Program

Obiettivo EMIRATI ARABI UNITI

Edizione I

Il progetto



L'Export Champion Program è un programma di formazione tecnico-manageriale promosso da **SACE SIMEST** in collaborazione con **LUISS Business School** e **Ambasciata d'Italia negli Emirati Arabi Uniti** rivolto a un cluster di PMI esportatrici, interessate ad approfondire la conoscenza del mercato emiratino e intercettare opportunità commerciali, anche nell'ambito di operazioni di filiera presidiate da SACE SIMEST

Perché gli Emirati Arabi Uniti?



Gli **Emirati Arabi Uniti** costituiscono una delle economie più floride del Medio Oriente grazie a una posizione strategica di crocevia, all'apertura agli scambi commerciali e alla diversificazione economica.



Il programma **Vision 2021**, varato nel 2010, contiene le linee strategiche della politica nazionale, finalizzate a rendere gli EAU uno dei migliori esempi di sviluppo al mondo.



La **National Agenda** punta a far diventare gli EAU un centro economico, turistico e commerciale grazie a un'economia basata su innovazione, ricerca e sviluppo.



L'assegnazione a **Dubai** dell'**Expo 2020** ha portato ottime aspettative di crescita in termini di investimenti, in particolare nel settore del turismo, delle infrastrutture e delle costruzioni.



Gli Emirati Arabi Uniti sono il più grande mercato per le vendite online nell'area del Medio Oriente e Nord Africa.

Obiettivi

- Rafforzare le competenze tecnico-specialistiche aziendali in tema di export e internazionalizzazione
- Promuovere una maggiore conoscenza delle soluzioni assicurativo-finanziarie offerte da SACE SIMEST per operare in maniera sicura e solida in EAU
- Favorire lo scambio di buone prassi e creare nuove sinergie di filiera tra le imprese partecipanti



Benefici per le aziende

- Partecipazione gratuita
- Fruizione dei contenuti in modalità *blended*
- Formazione peer-to-peer con scambio di best practice
- Coaching specialistico

Il Programma

23 settembre
Mercoledì
16.00-18.00

Doing Business in UAE: Outlook economico

- Contesto macro-economico e industriale
- UAE Vision 2021: la domanda di Made in Italy tra turismo, innovazione e mobilità sostenibile
- La presenza italiana in EAU e i settori di maggior traino per l'export italiano

24 settembre
Giovedì
15.00-18.30

Le modalità d'ingresso nel mercato emiratino

- Esportare in EAU: canali distributivi e modalità di promozione
- Politiche commerciali e organizzazione delle reti vendita
- Costruzione di una business entity in EAU
- Free zones di Dubai: un modello di politica di attrazione degli investimenti stranieri
- Operare negli Emirati: aspetti doganali
- L'impatto del digitale sulle strategie di vendita in EAU: e-commerce e marketplace

8 ottobre
Giovedì
15.00-18.30

Operare in EAU: aspetti contrattuali e fiscali

- Il sistema giuridico in EAU
- Risoluzione delle controversie internazionali: legge applicabile, giurisdizione e foro competente, arbitrato
- Contrattualistica ITA-EAU
- La Tutela dell'identità Aziendale in EAU
- La competitività del sistema fiscale emiratino
- La Convenzione Italia-Emirati contro la doppia imposizione

22 ottobre
Giovedì
15.00-18.30

Gli strumenti e le soluzioni assicurativo - finanziarie a supporto dell'export e dell'internazionalizzazione in EAU

- L'analisi dei rischi di una strategia di internazionalizzazione in EAU
- Il supporto del Sistema Italia: attori e strumenti
- Le soluzioni assicurativo-finanziarie offerte da SACE SIMEST
- Gli strumenti ICE a supporto delle PMI italiane

31 ottobre
Sabato
09.00-12.30

Laboratorio Manageriale (in presenza) Villa Blanc, Roma



Sessione 1
Focus su Expo Dubai 2021

Sessione 2
La negoziazione commerciale in EAU

- La comprensione dei modelli di comportamento del consumatore emiratino
- Le caratteristiche socio-culturali ed economiche della domanda B2B in EAU
- La business etiquette
- Il marketing islamico e certificazioni halal

Target

40 PMI*

(CEO e figure aziendali deputate alla gestione dei processi di internazionalizzazione) con esperienza pregressa all'estero, senza preclusione di settore di attività che vogliono approfondire il mercato del Middle East.

* Ai fini dell'ammissione, dovranno essere rispettati i criteri di selezione e le aziende saranno ammesse in ordine cronologico, fino ad esaurimento dei posti disponibili. Sarà ammesso un solo partecipante per azienda. È in ogni caso esclusa la partecipazione di consulenti.

I partecipanti entreranno nel Club degli Export Champions di SACE SIMEST

Come partecipare?

- 1 Scarica il modulo **QUI**
- 2 Compila e firma tutte le parti
- 3 Invia a **educationtoexport@sace.it** con l'oggetto **"Candidato [nome azienda] ECP 2020"**
- 4 Attendi **5 giorni lavorativi** e scopri se sei stato selezionato!

La partecipazione è gratuita.

Alle aziende che ne faranno richiesta sarà rilasciato un attestato di partecipazione.