

sace simest   
gruppo cdp

## **SACE SIMEST**

**Strumenti a supporto dell'export e dell'internazionalizzazione**

Assolombarda - Monza, 9 Luglio 2019

## SACE SIMEST – Gruppo CDP

Il polo dell'internazionalizzazione del gruppo CDP



### SACE SPA

- Political Risk Insurance
- Conferme di credito doc.
- Assicurazione del credito
- Garanzie contrattuali e finanziarie

### SACE FCT

- Reverse e Maturity factoring

### SACE BT

- Assicurazione credito BT
- Rischi delle costruzioni

### SACE SRV

- Recupero Crediti

### SIMEST

- Partecipazione al capitale
- Finanziamenti agevolati per internazionalizzazione
- Contributo conto interessi per Credito Fornitore

sace simest  
gruppo cdp

## SACE SIMEST – Gruppo CDP

Un gruppo finanziario-industriale unico nel panorama italiano

Il Polo dell'export e dell'internazionalizzazione del Gruppo CDP, compost da SACE e SIMEST, offre alle imprese una gamma completa di strumenti finanziari ed assicurativi per crescere in Italia e all'estero



# SACE SIMEST – Gruppo CDP

La nostra rete commerciale in Italia

## Sedi MID e PMI

4 sedi territoriali  
10 uffici territoriali  
42 agenti\*

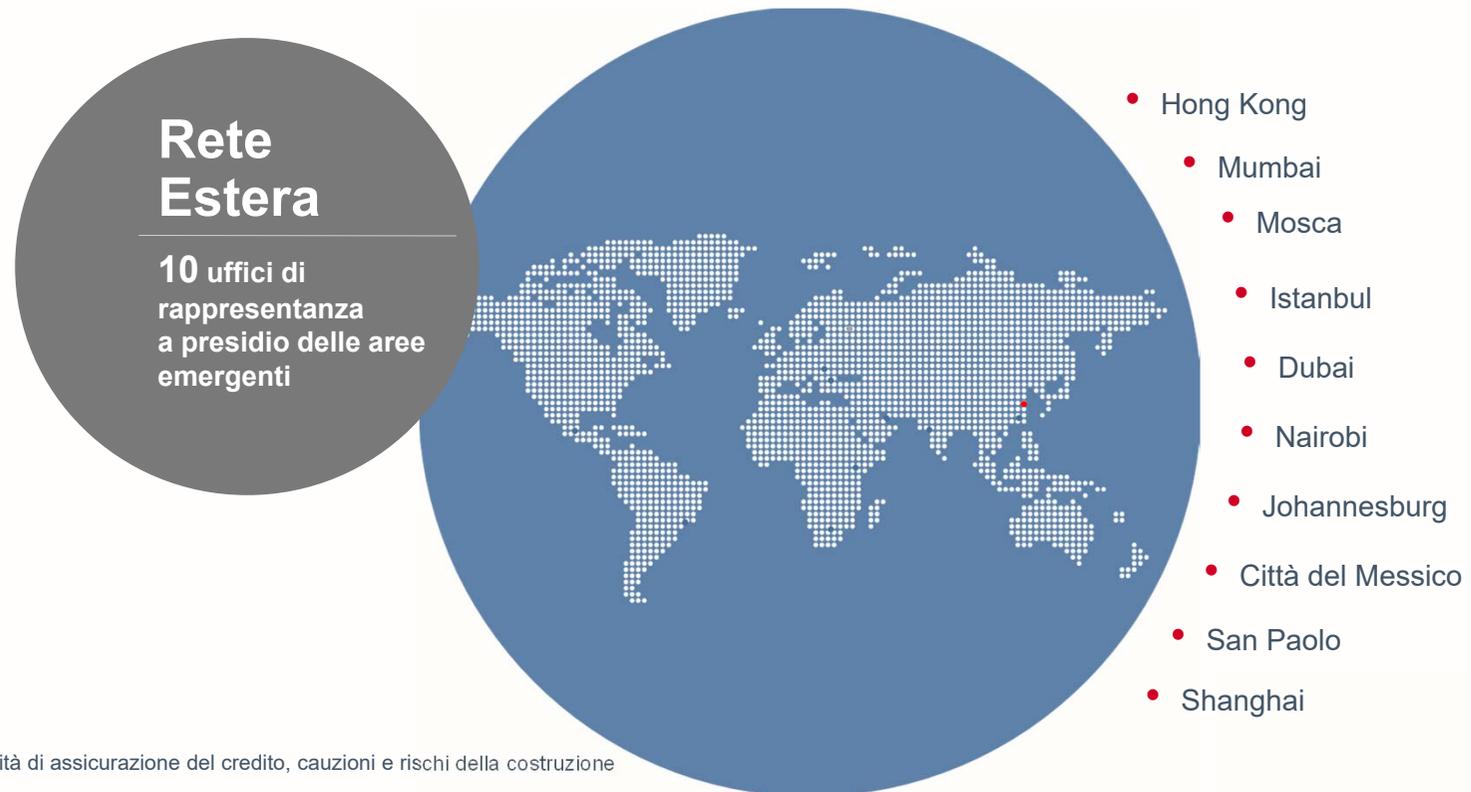


- Torino
- Milano
- Monza
- Brescia
- Verona
- Venezia/Mestre
- Bologna
- Ancona
- Firenze
- Lucca
- Roma
- Napoli
- Bari
- Palermo

\* Limitatamente alle attività di assicurazione del credito, cauzioni e rischi della costruzione

# SACE SIMEST – Gruppo CDP

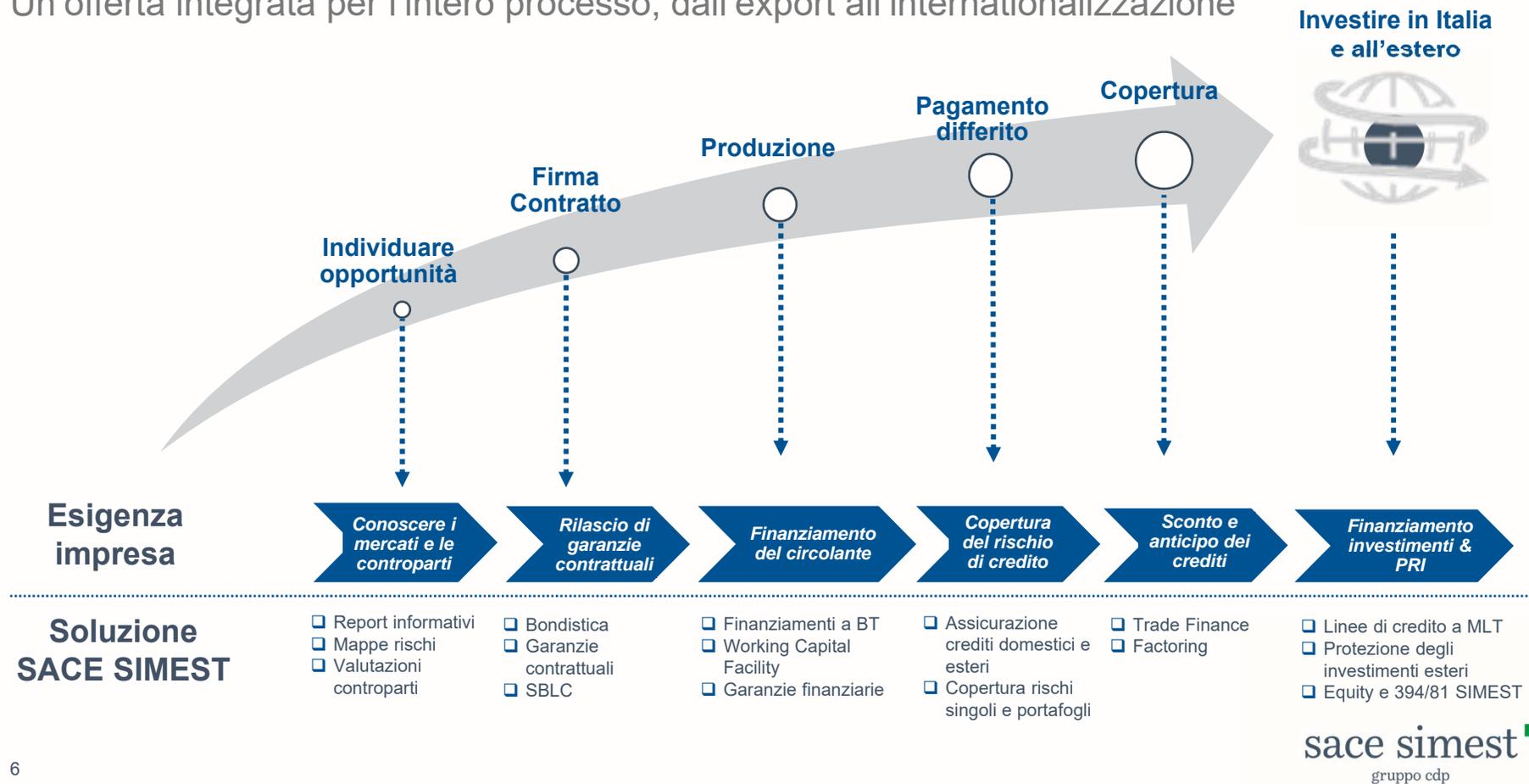
La nostra rete commerciale all'estero



\* Limitatamente alle attività di assicurazione del credito, cauzioni e rischi della costruzione

# SACE SIMEST – Gruppo CDP

Un'offerta integrata per l'intero processo, dall'export all'internationalizzazione



# SACE SIMEST – Gruppo CDP

Catena del valore ed esigenze dell'impresa

## 1. INDIVIDUAZIONE OPPORTUNITÀ ALL'ESTERO



Valutare nuovi  
clienti e mercati

Il nostro Ufficio Studi

Favorire l'accesso a  
controparti e commesse  
internazionali

## 2. FIRMA CONTRATTI



Assicurare le vendite  
offrendo dilazioni ai clienti

Concedere le garanzie per  
gare e commesse in Italia  
e all'estero

## 3. ESECUZIONE CONTRATTI



Finanziare l'approntamento  
di contratti e  
l'internazionalizzazione

## 4. AFTER SALE



Trasformare i crediti  
commerciali in liquidità

Migliorare la gestione dei  
flussi di pagamento

Recuperare i crediti  
insoluti in Italia e  
all'estero

## 5. INVESTIMENTI IN ITALIA E ALL'ESTERO



Investire in società estere  
e proteggere l'investimento

Partecipazione al capitale  
di società controllate  
estere

Finanziare a tassi  
agevolati iniziative estere

# 1. INDIVIDUAZIONE OPPORTUNITA' ALL'ESTERO

Valutare nuovi clienti e mercati

Valutare l'affidabilità dei tuoi clienti in Italia e all'estero, ottenendo:

**Report informativi** (fido max concedibile)

**Stima gratuita del prezzo dell'assicurazione** (basta indicare paese, importo e dilazione)

**Preventivo finale dell'assicurazione** personalizzato e bloccato per tre mesi.



**RICHIEDI ONLINE**  
la valutazione  
su [www.sacesimest.it](http://www.sacesimest.it)

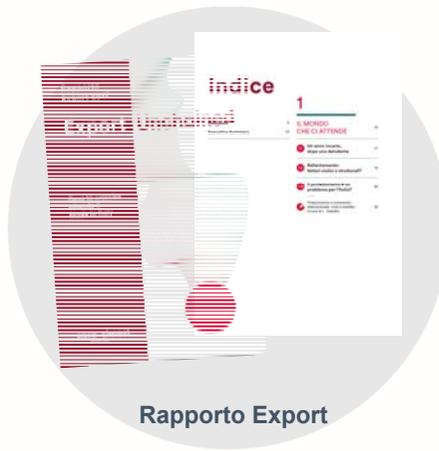
## I VANTAGGI PER L'ESPORTATORE

- Ottenere un'analisi preventiva della solvibilità dei tuoi clienti
- Cogliere nuove opportunità di business con controparti e/o in Paesi poco conosciuti o rischiosi

# 1. INDIVIDUAZIONE OPPORTUNITA' ALL'ESTERO

Il nostro Ufficio Studi

I nostri analisti studiano i trend dell'economia globale, con particolare attenzione all'evoluzione del rischio paese, all'andamento dei settori industriali e ai trend dell'export italiano, monitorando 189 paesi nel mondo



Risk & Export Map  
[www.sace.it/map](http://www.sace.it/map)



sace simest  
gruppo cdp

# 1. INDIVIDUAZIONE OPPORTUNITA' ALL'ESTERO

Favorire l'accesso a controparti e commesse internazionali

## La Push Strategy

**Finanziamento a medio-lungo termine**, erogato da banche internazionali e **garantito da SACE fino all'80%**. A differenza di quanto previsto nell'export credit, il finanziamento è svincolato da specifici contratti (i.e. **untied**).

Incoraggiare il *Buyer/borrower* estero ad **aumentare il flusso di acquisti dall'Italia**, con un conseguente impatto positivo sul sistema economico italiano.

Obiettivo Push nel Piano Industriale di SACE 2016-2020 **+ 4,5 mld €**

Nel 2017 SACE ha lanciato la 'Push Strategy' con l'**obiettivo di intercettare buyer esteri** e consolidare il loro flusso di import dall'Italia

Un finanziamento 'Push' sviluppa tutto il suo potenziale con gli **eventi di business matching organizzati da SACE**

**Il Buyer/borrower è incentivato ad aumentare i propri flussi di import dall'Italia** attraverso specifiche clausole inserite nel contratto di finanziamento

## 2. FIRMA CONTRATTI

Assicurare le vendite offrendo dilazioni di pagamento ai clienti

Export up

Con SACE puoi proteggere le **singole vendite** o il **fatturato globale** dal rischio di insolvenza del tuo cliente per eventi di natura commerciale e politica, con possibilità di scontare il credito assicurato

**Polizza Credito Fornitore**  
**Polizze SACE BT**

Anche per contratti regolati con **LC** con conferma, copertura per eventi di natura commerciale e politica

**Polizza Conferma Credito Documentario**

### I VANTAGGI PER L'ESPORTATORE

- Offrire al tuo cliente estero **dilazioni di pagamento** competitive
- Proteggere il tuo business dal **rischio di mancato pagamento**
- **Monetizzare il tuo credito assicurato**



## 2. FIRMA CONTRATTI

### Polizza Credito Fornitore con Voltura

#### CARATTERISTICHE e VANTAGGI

- ✓ **A chi si rivolge:** ad aziende italiane che concedono dilazioni di pagamento ai propri acquirenti esteri.
- ✓ **Rischi coperti:** **rischio di produzione** (mancato recupero costi per revoca commessa) e **rischio di credito** legato ad eventi di natura politica e commerciale
- ✓ **Livello di copertura:** **a breve termine** (entro 24 mesi) fino al 100% del valore del contratto commerciale; **a medio lungo termine** fino all'85% del valore del contratto, a fronte di un anticipo di almeno il 15%.
- ✓ **Durata:** fino a **10 anni** (estendibili ai sensi della regolamentazione vigente)
- ✓ **Impresa italiana:** offerta commerciale più competitiva; possibilità di **monetizzare i crediti** tramite voltura di polizza SACE presso le banche.
- ✓ **Impresa straniera:** beneficiare di **dilazioni di pagamento a condizioni vantaggiose**



## 2. FIRMA CONTRATTI

Concedere le garanzie per gare e commesse in Italia e all'estero

Con SACE puoi ottenere dalla tua banca (garantita da noi) **l'emissione delle fideiussioni contrattuali richieste dai tuoi clienti**

**Polizza Fideiussione:**

**Bid Bond, Performance Bond, Advance Payment Bond, Maintenance & Warranty Bond, Money Retention Bond**

### I VANTAGGI PER L'ESPORTATORE

- Partecipare a gare in tutto il mondo, **fornendo le garanzie richieste dal committente**
- **Incrementare le linee di fido** disponibili presso il sistema bancario, senza costi aggiuntivi

## 2. FIRMA CONTRATTI

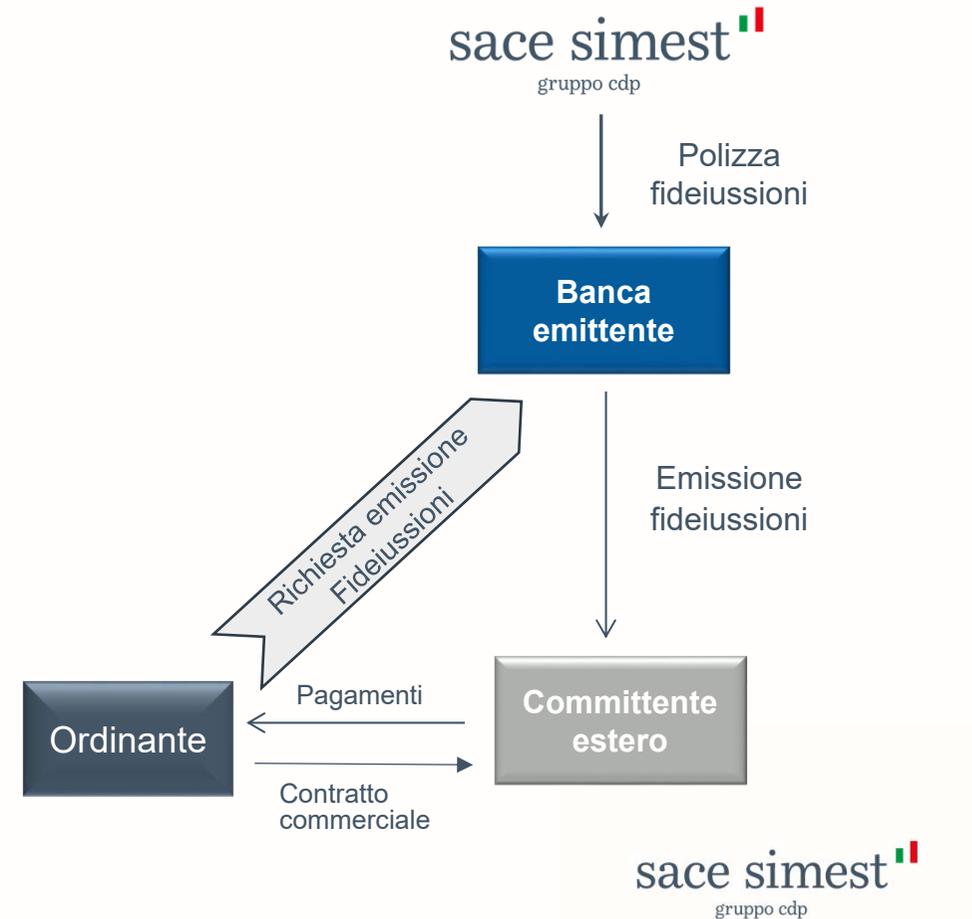
### Polizza Fideiussioni

#### CARATTERISTICHE e VANTAGGI

- ✓ **A chi si rivolge:** ad aziende italiane che devono prestare garanzie contrattuali a committenti esteri
- ✓ **Rischi coperti:** rischio di performance e escussione indebita delle garanzie
- ✓ **Livello di copertura:** fino al 50%

**Sottostante la copertura:** Bid Bond, Advanced Payment Bond, Performance Bond, Money Retention Bond, Warranty Bond

- ✓ **Impresa italiana:** soddisfare requisiti per partecipare a gare d'appalto e svolgere commesse estere; **accrescere il volume di fidi disponibili** incrementando il volume di operatività, **miglioramento gestione finanziaria**
- ✓ **Per la Banca:** incrementare la capacità di affidare i propri clienti lato firma

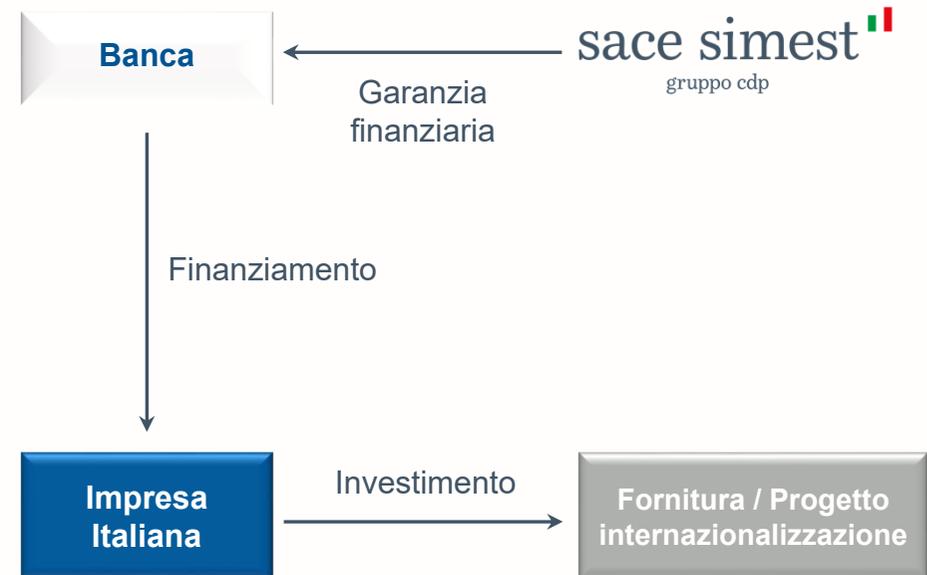


### 3. ESECUZIONE COMMESSE E CONTRATTI

Garanzie Finanziarie: Finanziare l'approntamento di commesse e l'internazionalizzazione

#### CARATTERISTICHE e VANTAGGI

- ✓ **A chi si rivolge:** ad imprese italiane, incluse loro controllate estere, che necessitano di finanziare il capitale circolante per commesse estere, o investimenti in internazionalizzazione.
- ✓ **Rischi coperti: rischio di credito**
- ✓ **Livello di copertura: 50%**
- ✓ **Sottostante la copertura:** finanziamento o linea di credito concessi ad imprese italiane
- ✓ **Tipologia garanzia: a prima richiesta, irrevocabile, incondizionata**
  
- ✓ **Impresa italiana:** incremento delle linee di fido disponibili e accesso più agevole a finanziamenti a medio-lungo termine.
- ✓ **Banca:** minor assorbimento di capitale regolamentare, sulla quota garantita da SACE



sace simest   
gruppo cdp

### 3. ESECUZIONE COMMESSE E CONTRATTI

Garanzie Finanziarie: Finanziare l'approntamento di commesse e l'internazionalizzazione

#### Spese finanziabili

- i. Costi di impianto ed ampliamento
- ii. Costi promozionali e pubblicitari
- iii. Costi di ricerca e sviluppo capitalizzati in bilancio
- iv. Diritti di brevetto industriale e diritti per utilizzo delle opere dell'ingegno
- v. Spese per tutelare il "Made in Italy" (marchi, brevetti, applicazione denominazione origine controllata)
- vi. Concessioni, licenze, marchi e diritti simili
- vii. Acquisto o ristrutturazione di beni immobili (anche ad uso ufficio)
- viii. Costi relativi all'acquisto di terreni
- ix. Acquisto, riqualificazione o rinnovo degli impianti e macchinari
- x. Acquisto o rinnovo di attrezzature industriali e commerciali
- xi. Spese per partecipare a fiere internazionali tenute in Italia
- xii. Spese per partecipare a fiere e mostre all'estero
- xiii. Spese per acquisire partecipazioni non finanziarie in imprese estere
- xiv. Spese relative a consulenze specialistiche per la predisposizione di accordi di cooperazione e Joint
- xv. Venture con imprese estere (valutazione fiscale, legale, finanziaria, progettazione ed engineering)
- xvi. Spese relative all'approntamento di beni e/o servizi o l'esecuzione di lavori commissionati da committenti esteri (capitale circolante)

## 4. AFTER SALE

Trasformare i crediti in liquidità



### MIGLIORARE LA LIQUIDITA' DELL'IMPRESA

**Factoring tradizionale:** smobilizzo dei crediti vantati dall'impresa verso uno o più debitori attraverso i tradizionali prodotti di factoring (pro soluto, pro solvendo e maturity)

**Reverse Factoring:** sistema di pagamento garantito che, tramite uno schema contrattuale trilaterale tra SACE, ente della P.A. debitore e impresa fornitrice, prevede lo sconto delle fatture a scadenza, previa certificazione del credito da parte dell'ente

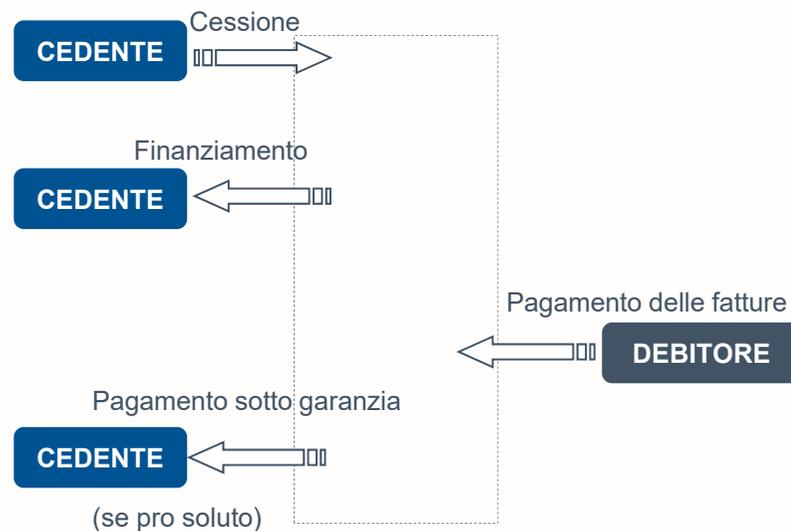
### VANTAGGI PER L'IMPRESA

- Certezza dei tempi di incasso ed efficienza amministrativa
- Maggiore capacità di offerta e minori oneri finanziari
- Riduzione del contenzioso con la Pubblica Amministrazione

## Servizi di Factoring

Tradizionale: sconto Pro-Soluto e Pro-Solvendo

Il Factoring è pensato per **migliorare la liquidità aziendale** tramite la gestione e il finanziamento di tutto o parte del portafoglio crediti commerciali. Nel caso di *Pro Soluto*, unisce servizi dedicati di gestione e di finanziamento totale o parziale del portafoglio crediti alla copertura del rischio di insolvenza dei debitori.



### CARATTERISTICHE e VANTAGGI

- **Ottimizzazione dei flussi di cassa**, armonizzando il ciclo di incassi e pagamenti;
- Opportunità di affidare la **gestione** e il **monitoraggio** del portafoglio crediti ad un **operatore specializzato**;
- Copertura dei rischi commerciali tramite il **trasferimento del rischio di credito** a SACE, se pro soluto
- **Miglioramento dei ratio patrimoniali** tramite la *derecognition* dei crediti ceduti dall'attivo di bilancio, se operazione pro soluto a titolo definitivo

## Servizi di Factoring

Lo sconto tramite il servizio di Reverse

### COME FUNZIONA

Il **Reverse Factoring** è uno **schema contrattuale trilaterale tra Debitore, Fornitore e SACE** volto a trasferire il credito commerciale dal fornitore a SACE in un contesto di cooperazione tra quest'ultima ed il debitore ceduto

Le modalità di pagamento delle forniture da parte del Debitore sono quindi disciplinate nell'ambito di un Accordo-quadro tra lo stesso e SACE

### VANTAGGI PER L'IMPRESA

- ❖ il **Debitore e SACE stabiliscono le modalità di comunicazione dell'accordo ai Fornitori**, al fine di promuovere la diffusione e l'utilizzo da parte loro dei servizi di Factoring;
- ❖ i **Fornitori interessati** ai servizi di Factoring **stipulano il contratto con SACE** ed iniziano a cedere i propri crediti verso il Debitore;
- ❖ la **cessione** viene **notificata al Debitore**, che rilascia la propria accettazione ed **effettua il pagamento** delle fatture cedute **direttamente a favore di SACE**;
- ❖ SACE **anticipa ai Fornitori il corrispettivo** delle fatture cedute, **provvede alla gestione dell'incasso** e chiude l'operazione con il Fornitore, riconoscendogli **la differenza fra quanto ricevuto in pagamento e quanto anticipato**, al netto delle competenze maturate.

## 4. AFTER SALE

Recuperare i tuoi crediti insoluti

### BISOGNI e SOLUZIONI

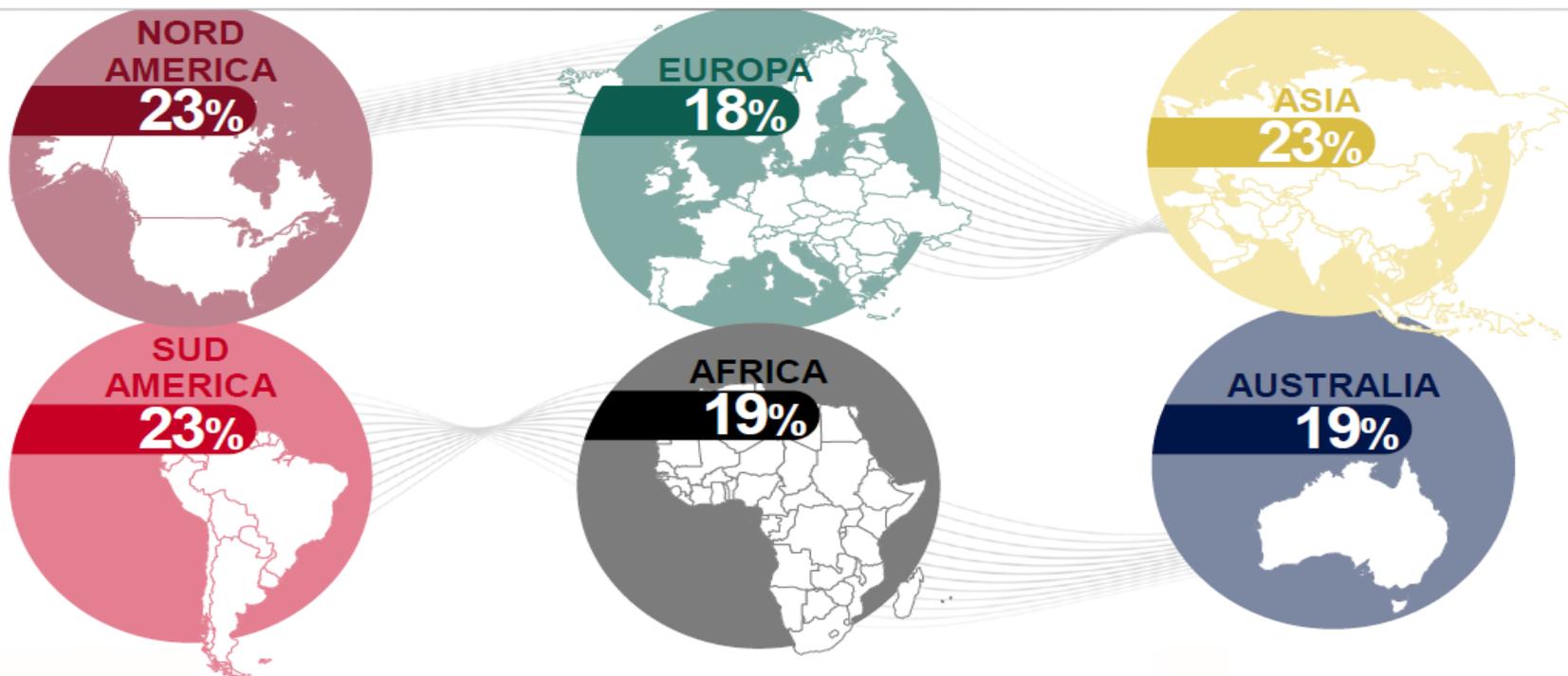
- ✓ **Gestire le attività di recupero crediti** domestici ed esteri
  
- ✓ Team multilingue esperto negli interventi stragiudiziali e giudiziali, per **servizi di recupero crediti sia in Italia che all'estero**, verso controparti private che sovrane
  
- ✓ **Assistenza a 360°** in caso di:
  - Procedure fallimentari e concordati preventivi
  - Piani di risanamento e accordi di ristrutturazione
  
- ✓ **Pagamento solo in caso di recupero**



## 4. AFTER SALE

Recuperare i tuoi crediti insoluti

Il nostro tariffario su base *Success Fee*



## 5. INVESTIMENTI IN ITALIA E ALL'ESTERO

Partecipazione di Simest al capitale di società controllate estere



**Non-UE**

- ✓ Partecipazione diretta **SIMEST**
- ✓ **Finanziamenti agevolati** su equity loan
- ✓ **Fondo Venture Capital**: accesso a finanza complementare/addizionale a condizioni favorevoli (solo per alcuni paesi eleggibili)

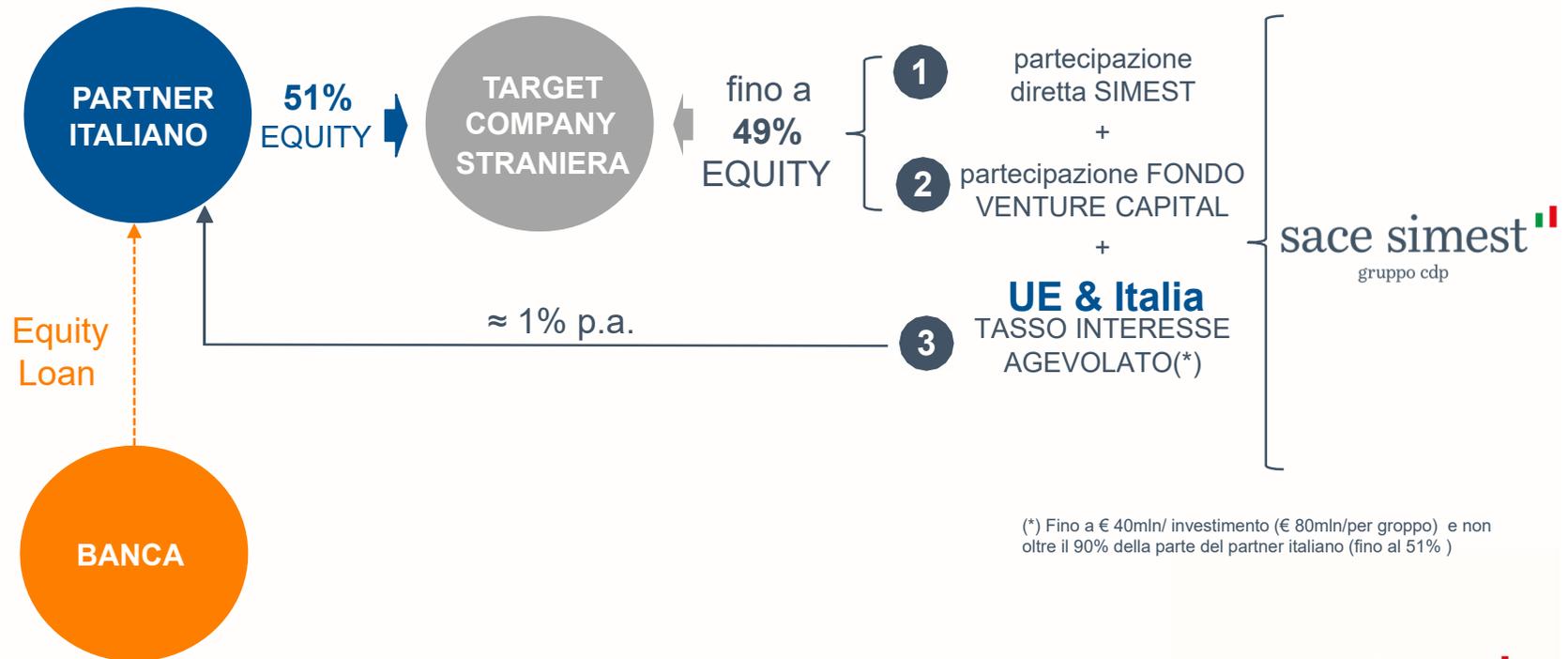


**UE & Italia**

- ✓ Partecipazione diretta **SIMEST**

## 5. INVESTIMENTI IN ITALIA E ALL'ESTERO

Partecipazione di Simest al capitale di società controllate estere



(\*) Fino a € 40mln/ investimento (€ 80mln/per gruppo) e non oltre il 90% della parte del partner italiano (fino al 51%)

## 5. INVESTIMENTI IN ITALIA E ALL'ESTERO

Partecipazione di Simest al capitale di società controllate estere

<b>PRINCIPALI TIPOLOGIE DI INVESTIMENTO</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Greenfield - SPV di progetto</li> <li>▪ Aumenti di capitale</li> <li>▪ Acquisition Financing</li> </ul>	<b>REMUNERAZIONE</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Di norma fissa, o in forma semi-variabile, in relazione alle caratteristiche dell'operazione;</li> <li>▪ I dividendi distribuiti dalla Società Target vengono dedotti dalla remunerazione predeterminata</li> </ul>
<b>PRINCIPALI TIPOLOGIE DI INVESTIMENTO</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Paesi Extra-UE</li> <li>▪ Italia e UE</li> </ul>	<b>WAY OUT</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Opzione PUT/CALL a prezzo predeterminato verso la Società Partner italiana, a partire dal 4-5° anno e fino all'8°</li> <li>▪ Disinvestimento attraverso vendita a terzi</li> <li>▪ IPO</li> </ul>
<b>PRINCIPALI TIPOLOGIE DI INVESTIMENTO</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Max 49% del capitale della società target</li> <li>▪ Max €15 mln per singolo investimento</li> </ul>	<b>CONTRATTO</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Patto Parasociale tra SIMEST e la Società Partner italiana.</li> </ul>
<b>DURATA</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Fino a 8 anni</li> </ul>	<b>BLENDING ATTIVABILE INVESTIMENTI EXTRA-UE</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Contributi sul tasso d'interesse pagato sull'equity loan – riduzione costo finanziario per impresa italiana (all in)</li> <li>▪ Intervento sino a € 2 mln dei Fondi agevolati in Paesi qualificati di interesse strategico</li> </ul>

## 5. INVESTIMENTI IN ITALIA E ALL'ESTERO

Finanziamenti agevolati

### SIMEST

accompagna le imprese italiane **lungo tutto il ciclo di internazionalizzazione**, dalla prima valutazione di apertura a un nuovo mercato fino all'espansione con investimenti diretti.

### IMPRESE ITALIANE DI QUALSIASI DIMENSIONE

**Programmi di inserimento sui mercati extra UE** per l'apertura di una struttura commerciale stabile e per il lancio e la diffusione del proprio marchio e/o prodotto/servizio in area extra UE

**Studi di fattibilità** per la valutazione preliminare delle opportunità di investimento in nuovi mercati extra UE

**Programmi di assistenza tecnica** per la formazione del personale coinvolto nelle iniziative di investimento in Paesi extra UE

### PMI

**Patrimonializzazione PMI esportatrici** per il consolidamento patrimoniale delle PMI italiane costituite in forma di società di capitali, che nell'ultimo triennio abbiano realizzato all'estero in media almeno il 35% del proprio fatturato

**Partecipazione a fiere e mostre** per la partecipazione a manifestazioni espositive all'estero (anche a manifestazioni diverse nello stesso paese extra UE) e per una maggiore visibilità del brand della PMI presso i buyer di settore

# Finanziamenti agevolati per l'internazionalizzazione

I vantaggi per le imprese supportate



## MAGGIORI AGEVOLAZIONI PER LE IMPRESE

- Riduzione del tasso di interesse agevolato (10% del tasso di riferimento UE)
- Ampliamento delle tipologie di spesa ammesse
- Riduzione delle garanzie richieste («Inserimento su mercati extra UE» e «Patrimonializzazione PMI» prevedono anche l'intervento del Fondo per la Crescita Sostenibile)

## EROGAZIONE SEMPLIFICATA E ONLINE

- Accelerazione dei tempi di istruttoria
- Riduzione della documentazione richiesta
- Proceduta completamente paperless



**RICHIEDI  
E GESTISCI ONLINE**  
i finanziamenti

## Finanziamenti agevolati per l'internazionalizzazione

L'intero range delle soluzioni offerte

### ■ **Partecipazione a fiere, esibizioni e business mission**

Supportiamo la partecipazione a fiere commerciali internazionali, esibizioni e business missions per promuovere aziende italiane su nuovi mercati: fino a **€ 100.000**

### ■ **Studi di fattibilità**

Finanziamo studi di fattibilità per investimenti all'estero: fino a **€ 150.000** per investimenti commerci e fino a **€ 300.000** per quelli industriali

### ■ **Programmi di inserimento in mercati non-UE**

Facilitiamo l'entrata in nuovi mercati finanziando la creazione/apertura di filiali commerciali: fino a **€ 2,5 mln**

### ■ **Patrimonializzazione di PMI**

Supportiamo la solidità delle PMI rinforzando la loro competitività internazionale: fino a **€ 400.000**

### ■ **Programma di assistenza tecnica**

Finanziamo programmi di training per iniziare investimenti extra-EU: fino a **€ 300.000**



**Tasso interesse  
agevolato:  
0,086%\***

\* Tasso di interesse agevolato a giugno 2018 è pari al 10% del tasso di riferimento UE, il quale varia mensilmente

## 5. INVESTIMENTI IN ITALIA E ALL'ESTERO

### Finanziamenti agevolati

Valutazione mercato  
potenziale



L'impresa vuole analizzare le opportunità offerte da un mercato extra UE



Finanziamento a tasso agevolato per studi di fattibilità finalizzati a valutare l'opportunità di investire all'estero

#### STUDI DI FATTIBILITA'

##### A CHI È DEDICATO

A tutte le imprese, in forma singola o aggregata



##### DURATA DEL FINANZIAMENTO

4 anni, di cui 12 mesi di preammortamento

##### QUOTA E TIPOLOGIA SPESE FINANZIABILI

spese per personale, viaggi, soggiorni e consulenze, finalizzate a valutare la fattibilità di investimenti produttivi o commerciali in Paesi extra UE



##### IMPORTO FINANZIABILE

- ≤ € 150.000 per studi su investimenti commerciali
- ≤ € 300.000 per studi su investimenti produttivi
- ≤ 12,5% del fatturato medio dell'ultimo triennio

##### TASSO DI INTERESSE AGEVOLATO

10% del tasso di riferimento UE



##### CONDIZIONI

- lo studio deve essere relativo a un unico Paese di interesse
- è possibile presentare più domande per studi di fattibilità in Paesi diversi

## 5. INVESTIMENTI IN ITALIA E ALL'ESTERO

### Finanziamenti agevolati

Diffusione del marchio



L'impresa vuole diffondere il proprio marchio e/o prodotto in un Paese extra UE



Finanziamento a tasso agevolato per la realizzazione di strutture commerciali

#### PROGRAMMI DI INSERIMENTO SUI MERCATI EXTRA UE

<b>A CHI È DEDICATO</b> A tutte le imprese, in forma singola o aggregata		<b>DURATA DEL FINANZIAMENTO</b> • 6 anni, di cui 2 di preammortamento
<b>QUOTA E TIPOLOGIA SPESE FINANZIABILI</b> spese per la realizzazione di un ufficio, show room, negozio o corner in un Paese extra UE e relative attività pubblicitarie, di promozione e consulenza		<b>IMPORTO FINANZIABILE</b> ≤ 25% del fatturato medio dell'ultimo triennio ≤ € 2,5 milioni
<b>TASSO DI INTERESSE AGEVOLATO</b> • 10% del tasso di riferimento UE • possibili ulteriori agevolazioni in termini di garanzie richieste		<b>CONDIZIONI</b> • può riguardare la diffusione di prodotti o servizi su nuovi mercati geografici e/o il lancio di nuovi prodotti o servizi in aree già presidiate • è possibile presentare più domande per programmi in Paesi di destinazione diversi

## 5. INVESTIMENTI IN ITALIA E ALL'ESTERO

### Finanziamenti agevolati

Diffusione del  
marchio



L'impresa vuole diffondere il proprio marchio e/o prodotto in un Paese extra UE



Finanziamento a tasso agevolato per la partecipazione a fiere e mostre

#### dedicato alle PMI - PARTECIPAZIONE A FIERE E MOSTRE

##### A CHI È DEDICATO

A tutte le PMI, in forma singola o aggregata



##### DURATA DEL FINANZIAMENTO

4 anni, di cui 12 mesi di preammortamento

##### QUOTA E TIPOLOGIA SPESE FINANZIABILI

spese per spazi espositivi, allestimenti, personale esterno, attività promozionali e consulenze legate alla partecipazione a una fiera o mostra in Paesi extra UE



##### IMPORTO FINANZIABILE

- ≤ € 100.000
- ≤ 10% del fatturato dell'ultimo bilancio approvato

##### TASSO DI INTERESSE AGEVOLATO

10% del tasso di riferimento UE



## 5. INVESTIMENTI IN ITALIA E ALL'ESTERO

### Finanziamenti agevolati

Rafforzamento presenza  
commerciale



L'impresa vuole rafforzare la propria presenza sul mercato estero



Finanziamento a tasso agevolato a supporto della solidità patrimoniale delle PMI

#### dedicato alle PMI - PATRIMONIALIZZAZIONE PMI ESPORTATRICI

##### A CHI È DEDICATO

Alle PMI italiane, costituite in forma di società di capitali, che nell'ultimo triennio abbiano realizzato all'estero almeno il 35% del proprio fatturato



##### DURATA DEL FINANZIAMENTO

7 anni, di cui 1 o 2 di preammortamento

##### TASSO DI INTERESSE AGEVOLATO

- tasso di riferimento UE per i primi due anni; in caso di raggiungimento o superamento del livello soglia di solidità patrimoniale, negli anni successivi sarà applicato il tasso agevolato pari 10% del tasso di riferimento UE
- possibili ulteriori agevolazioni in termini di garanzie richieste



##### IMPORTO FINANZIABILE

- ≤ € 400.000
- ≤ 25% patrimonio netto



##### CONDIZIONI

- la domanda di finanziamento deve essere presentata da una società di capitali
- il finanziamento deve essere finalizzato al miglioramento o mantenimento del livello di solidità patrimoniale (patrimonio netto/attivo immobilizzato)

## 5. INVESTIMENTI IN ITALIA E ALL'ESTERO

### Finanziamenti agevolati

Rafforzamento presenza  
commerciale



L'impresa vuole rafforzare la propria presenza sul mercato estero



Finanziamento a tasso agevolato per la formazione del personale nelle iniziative di investimento in Paesi extra UE

#### PROGRAMMI DI ASSISTENZA TECNICA

<p>A CHI È DEDICATO A tutte le imprese, in forma singola o aggregata</p>		<p>DURATA DEL FINANZIAMENTO 4 anni, di cui 12 mesi di preammortamento</p>	
<p>QUOTA E TIPOLOGIE DI SPESA FINANZIABILI spese per personale, viaggi, soggiorni e consulenze, sostenute per la formazione del personale operativo all'estero</p>		<p>IMPORTO FINANZIABILE • ≤ € 300.000 • ≤ 12,5% del fatturato medio dell'ultimo triennio</p>	
<p>TASSO DI INTERESSE AGEVOLATO 10% del tasso di riferimento UE</p>		<p>CONDIZIONI • il programma deve riguardare un unico paese extra UE di interesse • è possibile presentare più domande per programmi in Paesi diversi</p>	

# SACE

## Contatti di riferimento

**Francesco De Cillis**

Responsabile Lombardia Nord

[f.decillis@sace.it](mailto:f.decillis@sace.it)

tel. +39 02 434499768

cel. +39 334 6940314

**Andrea Di Nicolantonio**

Responsabile PMI Nord

[a.dinicolantonio@sace.it](mailto:a.dinicolantonio@sace.it)

tel. +39 045 8099460

cel. +393666194122