

# Tutte le opportunità del business matching di SACE

SACE on Tour | Potenza 26 marzo 2024



# Il piano Industriale 2023-2025 focalizzato sulle PMI

## INSIEME 2025

SACE, insieme a tutte le società del Gruppo – SACE FCT che opera nel factoring, SACE BT attiva nei rami Credito, Cauzioni e Altri danni ai beni e SACE SRV, specializzata nelle attività di data collection e di gestione del patrimonio informativo – è al fianco di oltre 40 mila aziende, soprattutto PMI, supportandone la crescita in Italia e in circa 200 Paesi nel mondo.

Sostenibilità

Green New Deal

Risorse fino 111€ Mld

Business matching

Digitalizzazione

Innovazione

Nuovi mercati

Formazione

# SACE Connects

Creiamo connessioni tra imprese italiane ed estere per dare vita a opportunità di business uniche.

SACE Connects è il programma gratuito di SACE che crea occasioni di business matching e connessioni tra imprese italiane, in particolare le PMI, e buyer esteri.

Grazie alla sua rete commerciale in Italia e all'estero, SACE entra in contatto diretto con le imprese ed è in grado di creare opportunità di business in modo semplice e innovativo. Partecipando agli incontri di business matching in presenza, oppure approfittando delle iniziative digitali, le PMI possono connettersi con nuovi clienti esteri, con il supporto della nostra squadra di esperti anche nelle principali manifestazioni fieristiche in Italia e nel mondo.

*Solo chi conosce entrambe le parti può creare il match perfetto.*

## 160 iniziative

di business matching in Italia, all'estero e online

## 6000 PMI

partecipanti

## 160 buyer esteri

coinvolti nel programma

## 1400 incontri bilaterali

organizzati in presenza e in formato digitale

# SACE Connects

## Business matching gratuito

- Eventi in presenza in Italia e all'estero organizzati in collaborazione con i partner del Sistema Paese
- Incontri mirati presso le principali manifestazioni fieristiche
- Eventi in formato digitale
- Vetrina digitale aperta alle aziende italiane per conoscere tutti in buyer del programma



# SACE Connects e la Push Strategy

Il business matching di SACE nasce con la Push Strategy: il programma che facilita gli scambi commerciali tra buyer esteri e PMI italiane

## Un approccio olistico

- SACE garantisce finanziamenti *untied* a MLT concessi da banche italiane e internazionali a buyer esteri, a fronte del loro impegno ad aumentare la quota di acquisti dall'Italia
- SACE si fa promotrice di iniziative di business matching in Italia, all'estero e online per facilitare l'incontro tra i buyer e i potenziali fornitori italiani
- Per le PMI si tratta di una grande opportunità di incontro con nuovi clienti selezionati da SACE



# Oltre la Push Strategy

Valorizziamo le relazioni che da sempre costruiamo con i grandi buyer esteri per creare opportunità per le filiere strategiche italiane

## Operatività con buyer esteri

- Export Credit: valorizzazione della quota italiana nei grandi progetti internazionali
- Push Strategy: pacchetto finanziario dedicato e impegno ad aumentare gli acquisti dall'Italia
- Strategie commerciali: l'incontro con la filiera italiana di qualità come leva commerciale nelle relazioni con buyer

Settori strategici per le filiere produttive dell'export, alcuni esempi



**NEW**

Le eccellenze nel settore delle '3F' del Made in Italy



Food



Furniture



Fashion

# SACE Connects

L'efficacia del business matching di SACE:  
creiamo connessioni e costruiamo opportunità  
concrete per le aziende italiane

Cosa offriamo:

- Contatto diretto con i buyer
- Informazioni sui piani di investimento e regole di ingaggio
- Supporto B2B

## Risultati concreti

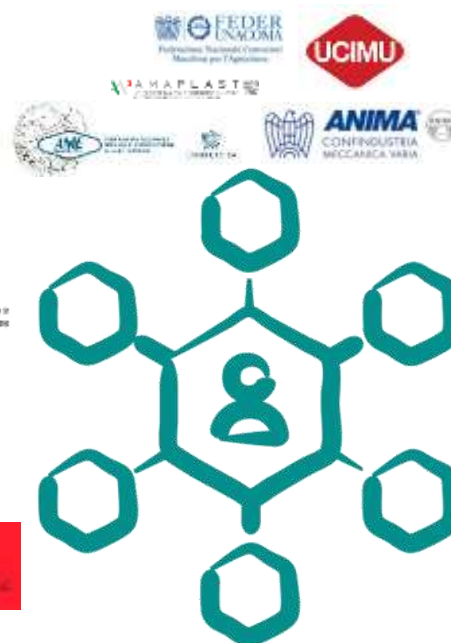
- Registrazione nella *vendor list* del buyer
- Partecipazione a gare e nuovi progetti
- Nuovi contratti

# Approccio di Sistema

**ICE:** supporto logistico/organizzativo all'estero; network distributori/partner locali; base logistica su fiere in Italia e all'estero



**Ambasciata:** network locale, supporto operativo e logistico, entry point istituzioni locali



**Associazioni Settoriali:** accreditamento offerta italiana, know-how settoriale, ottima presa sulla propria base associativa



**Confindustria:** capillare diffusione sul territorio e hosting di alcuni eventi



**Camere di commercio in Italia:** capillare diffusione sul territorio e potenziale hosting di alcuni eventi in presenza



**Camere di commercio italiane all'estero:** relazione con i buyer locali, promozione dell'offerta italiana presso il buyer



# SACE Connects su sace.it

Il programma si arricchisce con la vetrina digitale,  
accessibile dalla home page sace.it

## Obiettivi

- Aumentare la visibilità dei buyer nel programma con una vetrina digitale permanente accessibile a tutte le aziende italiane
- Creare ancora maggiori opportunità di business per le PMI italiane e promuovere il Made in Italy
- Arricchire l'offerta dei servizi digitali dedicati alle PMI



# SACE Connects in mysace.it

Dalla pagina pubblica le aziende italiane possono registrarsi all'area riservata mysace.it per accedere ai contenuti premium del programma

## Accedi con pochi clic a mysace.it

- Inserisci i tuoi dati personali
- Crea una password
- Naviga la sezione dedicata a SACE Connects all'interno di mysace.it
- Scopri gli altri servizi a misura di PMI:
  - SACE Education: l'hub formativo per le imprese che vogliono crescere in Italia e all'estero
  - Trova il tuo Temporary Export Manager
  - Mappa dei paesi sanzionati
  - Acquista i prodotti assicurativi e finanziari digitali



# SACE Connects in mysace.it

Un catalogo digitale con tutte le controparti estere che hanno aderito al programma e il calendario delle iniziative

## Vetrina digitale

- Catalogo dei buyer nel programma
- Filtri di ricerca per settore e area geografica
- Link diretto al sito web
- Descrizione dell'ambito di operatività
- Possibilità di selezionare il buyer per ricevere aggiornamenti
- Info sui principali settori di acquisto da parte del buyer

The screenshot displays the mysace.it interface with a grid of buyer profiles. Each profile includes a small image, the company name, a brief description, and a 'Seleziona' button. The highlighted profile is:

- ARCHIRODON CONSTRUCTION** (EPC Contractor internazionale di grandi opere infrastrutturali nel settore navale, civile, industriale tra cui anche impianti di alimentazione e desalinizzazione, impianti petroliferi, stazioni di pompaggio, infrastrutture come ponti, strade, ferrovie, strutture e condotte offshore.)

Below the highlighted profile, there are two arrows pointing to the 'Seleziona' button and a status bar showing 'Settori: 3' and 'Mercati: 1'.

# SACE Connects in mysace.it

Il calendario complessivo di tutte le iniziative di business matching, con la possibilità di iscriversi agli eventi in programma e scaricare i materiali degli eventi già conclusi

## Calendario eventi

- I materiali di un evento (presentazioni, documenti, registrazione della diretta, contatti dei buyer) sono disponibili solo per gli utenti registrati



The screenshot displays a webpage for an event titled "Mexico: new business opportunities in the Infrastructure and Water treatment sectors". The page is dated "16 febbraio ore 10:00". It features a header image of a building with a clock tower. Below the header, there are two columns of text: "Descrizione dell'evento" and "Programma". The "Descrizione dell'evento" section explains that SACE, in collaboration with Confindustria e ANM, is organizing an online presentation to explore business opportunities for Italian companies in Mexico. The "Programma" section lists the event's start time (10:00) and the names of the speakers, including Luigi De Chiara, Cristiano Pato, Jacopo Latta Magagnoli, and Maria del Carmen Benito Rodriguez. At the bottom of the page, there is a section titled "Contenuti premium dell'evento" with a button to "Registrati".

# Registrati a SACE Connects



**Carmen Santella**

**Education, Business  
Promotion & Supply Chain  
Associate**  
[c.santella@sace.it](mailto:c.santella@sace.it)



[www.sace.it](http://www.sace.it)

**SACE** 