

# **SACE SIMEST**

## **L'export motore per la crescita delle PMI**

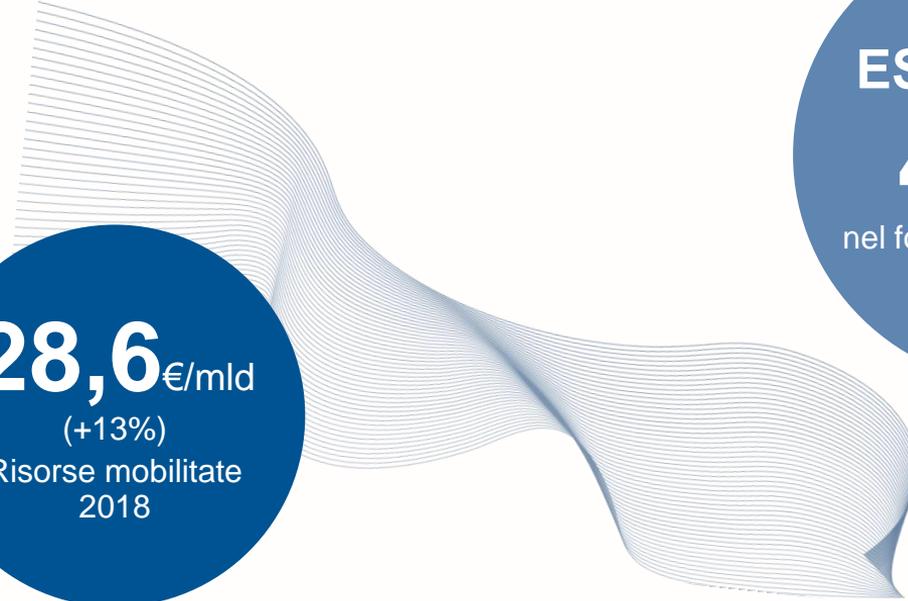
Il ruolo del Polo dell'export e dell'internazionalizzazione del Gruppo CDP

Salerno, 29 ottobre 2019

# SACE SIMEST – Gruppo CDP

Un gruppo finanziario-industriale unico nel panorama italiano

Il Polo dell'export e dell'internazionalizzazione del Gruppo CDP, compost da SACE e SIMEST, offre alle imprese una gamma completa di strumenti finanziari ed assicurativi per crescere in Italia e all'estero



**28,6** €/mld  
(+13%)  
Risorse mobilitate  
2018



**ESPERIENZA**  
**40** anni  
nel fornire soluzioni di risk  
management



**Solidità  
Finanziaria**  
**5.6** €/mld  
di patrimonio netto e  
un rating **BBB+**  
(Fitch)



**Flessibilità**  
Assistito oltre  
**20,000** PMI  
e grandi imprese  
in **198** paesi

# SACE SIMEST – Gruppo CDP

Il polo dell'internazionalizzazione del gruppo CDP



## SACE SPA

- Political Risk Insurance
- Conferme di credito doc.
- Assicurazione del credito
- Garanzie contrattuali e finanziarie

## SACE FCT

- Factoring pro-soluto e pro-solvendo

## SACE BT

- Assicurazione credito BT
- Rischi delle costruzioni

## SACE SRV

- Recupero Crediti

## SIMEST

- Partecipazione al capitale
- Finanziamenti agevolati per internazionalizzazione
- Contributo conto interessi per Credito Fornitore

# SACE SIMEST – Gruppo CDP

## Rete internazionale del Polo dell'internazionalizzazione

### Rete Domestica

4 sedi territoriali  
10 uffici  
42 agenti



- ANCONA
- BARI
- BOLOGNA
- BRESCIA
- FIRENZE
- LUCCA
- MILANO
- MONZA
- NAPOLI
- PALERMO
- **ROMA**
- TORINO
- VENEZIA MESTRE
- VERONA

### Rete Estera

10 uffici di  
rappresentanza  
a presidio delle aree  
emergenti



- DUBAI
- HONG KONG
- ISTANBUL
- JOHANNESBOURG
- MEXICO CITY
- MOSCOW
- MUMBAI
- NAIROBI
- SAN PAOLO
- SHANGHAI

# SACE SIMEST – Gruppo CDP

Un modello di servizio funzionale alle tipologie di imprese in base alle loro diverse esigenze

Tipologie di imprese	Copertura e approccio commerciale	Prodotti chiave
 <b>Large</b>	<p>10 uffici rete estera a presidio delle aree emergenti</p> <ul style="list-style-type: none"><li>▪ <b>Copertura specialistica:</b> Gestori senior</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>▪ Credito acquirente</li><li>▪ Garanzie finanziarie</li><li>▪ Fondo Sviluppo Export</li><li>▪ Political Risk Insurance</li><li>▪ Partecipazione al capitale</li><li>▪ Factoring (accordi di <i>reverse</i> e filiera)</li></ul>
 <b>Mid Cap</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>▪ <b>Copertura territoriale:</b> Gestori Rete domestica (<b>14 uffici</b>)</li><li>▪ Partnership con <i>broker</i>, associazioni di categoria e territoriali Confindustria</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>▪ Credito fornitore</li><li>▪ Garanzie finanziarie</li><li>▪ <i>Express Buyer Credit</i></li><li>▪ Factoring (accordi di <i>reverse</i> e filiera)</li><li>▪ Partecipazione al capitale</li><li>▪ <i>Business matching buyer</i> esteri</li></ul>
 <b>SME</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>▪ <b>Copertura territoriale:</b> Gestori PMI / <i>Customer Care</i> specializzato</li><li>▪ Partnership con Reti Terze (banche, <i>broker</i>, agenzie assicurative), consulenti e commercialisti</li><li>▪ Soddisfacimento dei bisogni della clientela <i>small</i> con prodotti più semplificati e standardizzati e supporto dei canali digitali</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>▪ Credito fornitore (nuovo prodotto digitalizzato a €5 mln)</li><li>▪ Garanzie finanziarie internazionalizzazione PMI</li><li>▪ Assicurazione credito/valutazione controparti</li><li>▪ Finanziamenti agevolati per l'internazionalizzazione</li><li>▪ Cauzioni digitali</li><li>▪ Nuovo portale <a href="https://sacesimest.it">sacesimest.it</a></li><li>▪ Education to Export</li></ul>

Digitalizzazione e facilità di accesso come key success factor

# SACE SIMEST – Gruppo CDP

## Accordo con Confindustria Piccola Industria

Lo scorso dicembre SACE SIMEST e Confindustria Piccola Industria hanno siglato un accordo di collaborazione volto a supportare il processo di internazionalizzazione delle PMI italiane attraverso:

- ✓ un accesso facilitato agli strumenti assicurativo-finanziari, di valutazione e gestione del credito offerti dal Polo SACE SIMEST mediante una pagina web dedicata;
- ✓ la partecipazione a eventi di business matching dedicati alle filiere produttive e a tavoli di incontro periodici fra imprenditori, Polo SACE SIMEST e Piccola Industria, per cogliere le nuove esigenze delle imprese e le tutte opportunità offerte dei mercati internazionali;
- ✓ la partecipazione a iniziative formative nell'ambito del programma formativo di Education to Export di SACE SIMEST, per affiancare e sostenere le PMI in ogni fase del loro processo di internazionalizzazione;
- ✓ condizioni dedicate: prime 5 valutazioni gratuite per la polizza Sviluppo Export SACE BT, 1 Valutazione azienda gratuita SACE SRV, riduzione del 10% sulle success fee per il servizio di Recupero Crediti rispetto ai prezzi praticati al pubblico

# SACE SIMEST – Gruppo CDP

## Nei primi sei mesi del 2019 l'export campano ha raggiunto i 5,9 miliardi di euro, +10,4%, rispetto allo stesso periodo del 2018.

Guardando alle geografie, cresce l'export campano di beni verso 10 delle prime 11 geografie: in contrazione solo la Francia, terzo mercato. In forte aumento Svizzera (+30,3%) e Stati Uniti (+17,7%), primi due mercati.



### Farmaceutica

Le esportazioni del settore sono cresciute significativamente nel 2018, raggiungendo quasi il miliardo (soprattutto in Cina) e nella prima metà del 2019 sono aumentate di oltre il 50% sull'anno precedente.



### Mezzi di trasporto

Aerospaziale e automotive trainano il comparto, che pesa per quasi la metà dell'export totale di beni della Campania. Ed i primi 6 mesi del 2019 indicano una crescita di circa il 20% YoY.



### Alimentari e bevande

Nel 2018, circa il 25% dell'export campano è stato rappresentato da prodotti del settore (ca. € 2,7mld). Interessanti crescite in Brasile e Giappone. Nei primi 6 mesi del 2019 le esportazioni sono cresciute del 5% rispetto allo stesso periodo del 2018.



### Tessile e abbigliamento

Il settore è in lieve contrazione nel I semestre 2019 (-2,2%) ma resta sempre tra quelli trainanti.

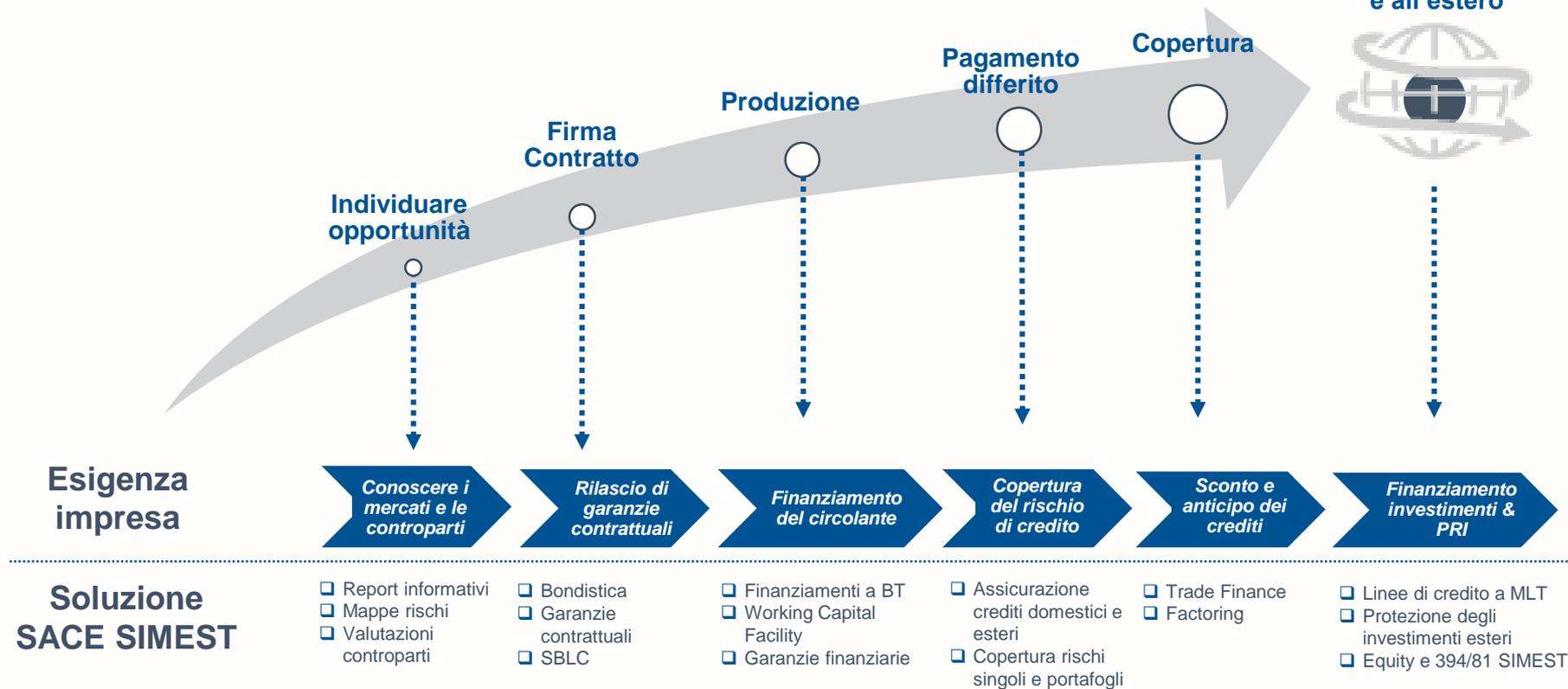


### Apparecchi elettrici

Significativo l'aumento del 2018 (quota vicino a € 600mln) con interessanti incrementi in Polonia e Corea del Sud.

# SACE SIMEST – Gruppo CDP

Un'offerta integrata per l'intero processo, dall'export all'internazionalizzazione



# SACE SIMEST – Gruppo CDP

Il nostro ufficio Studi

I nostri analisti studiano i trend dell'economia globale, con particolare attenzione all'evoluzione del rischio paese, all'andamento dei settori industriali e ai trend dell'export italiano, monitorando 189 paesi nel mondo



Rapporto Export



Focus On



Update Espresso



Risk & Export Map  
[www.sace.it/map](http://www.sace.it/map)



Schede Paese

# SACE SIMEST – Gruppo CDP

## La Push Strategy

**Finanziamento a medio-lungo termine**, erogato da banche internazionali e **garantito da SACE fino all'80%**. A differenza di quanto previsto nell'export credit, il finanziamento è svincolato da specifici contratti (i.e. **untied**).

Incoraggiare il *Buyer/borrower* estero ad **aumentare il flusso di acquisti dall'Italia**, con un conseguente impatto positivo sul sistema economico italiano.

Obiettivo Push nel Piano Industriale di SACE 2016-2020 **4,5 mld €**

Nel 2017 SACE ha lanciato la 'Push Strategy' con l'**obiettivo di intercettare buyer esteri** e consolidare il loro flusso di import dall'Italia

Un finanziamento 'Push' sviluppa tutto il suo potenziale con gli **eventi di business matching organizzati da SACE**

**Il Buyer/borrower è incentivato ad aumentare i propri flussi di import dall'Italia** attraverso specifiche clausole inserite nel contratto di finanziamento

# Credito all'Esportazione

Assicuriamo le imprese dal rischio di mancato pagamento dei crediti



## ASSICURARE IL FATTURATO IN ITALIA E ALL'ESTERO

Con SACE puoi proteggere le **singole vendite** o il **fatturato globale** dal rischio di insolvenza del tuo cliente per eventi di natura commerciale e politica, con possibilità di scontare il credito assicurato

Copertura **globale**: assicurazione dell'intero fatturato o suoi segmenti omogenei verso acquirenti italiani ed esteri

Copertura **parziale**: assicurazione del fatturato relativo a transazioni ripetute verso uno o un gruppo selezionato di clienti esteri

## VANTAGGI PER L'IMPRESA ASSICURATA

- Offrire al tuo cliente estero dilazioni di pagamento competitive
- Proteggere il tuo business dal rischio di mancato pagamento
- Gestione attiva dei rischi

# Assicurazione del Credito

Schema operativo – Credito Fornitore

## CARATTERISTICHE e VANTAGGI

- ✓ **A chi si rivolge:** ad aziende italiane che concedono dilazioni di pagamento ai propri acquirenti esteri.
- ✓ **Rischi coperti:** **rischio di produzione** (mancato recupero costi per revoca commessa) e **rischio di credito** legato ad eventi di natura politica e commerciale
- ✓ **Livello di copertura:** **a breve termine** (entro 24 mesi) fino al 100% del valore del contratto commerciale; **a medio lungo termine** fino all'85% del valore del contratto, a fronte di un anticipo di almeno il 15%.
- ✓ **Durata:** fino a **5 anni** (estendibili ai sensi della regolamentazione vigente)
- ✓ **Impresa italiana:** offerta commerciale più competitiva; possibilità di monetizzare i crediti tramite voltura di polizza SACE presso le banche.
- ✓ **Impresa straniera:** beneficiare di dilazioni di pagamento a condizioni vantaggiose



# Garanzie Finanziarie per PMI e Grandi Imprese

Facilitiamo l'accesso al credito, garantendo i finanziamenti erogati dal sistema bancario



## OTTENERE MAGGIORE ACCESSO AL CREDITO

Per le **PMI**: garanzia su finanziamenti per attività connesse alla crescita sui mercati internazionali erogati nell'ambito di accordi quadro con i principali intermediari finanziari

Puoi ottenere la nostra garanzia su finanziamenti bancari a breve e a medio/lungo termine

## VANTAGGI PER L'IMPRESA CHE RICEVE IL FINANZIAMENTO

Accesso a finanziamenti con durate più lunghe

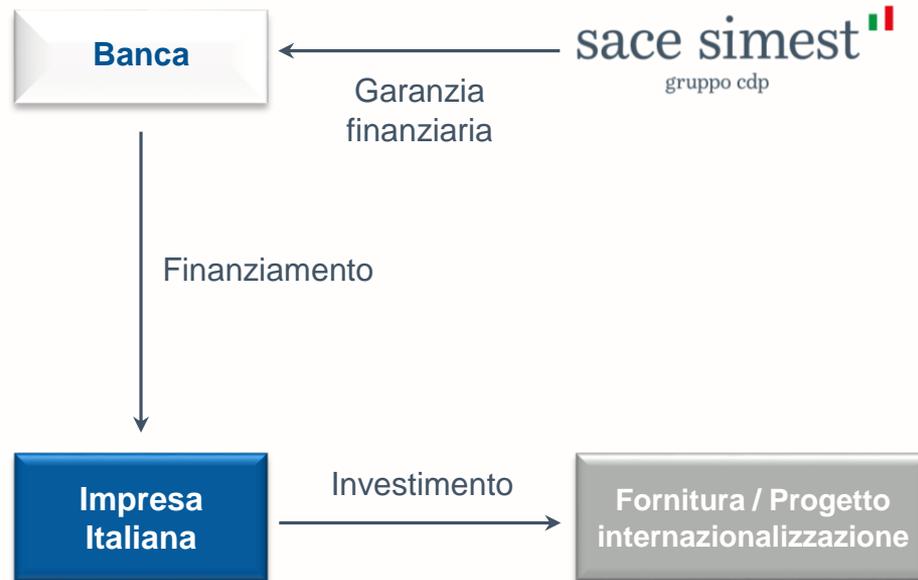
Incrementare le linee di fido disponibili presso il sistema bancario

# Garanzie Finanziarie per PMI e Grandi Imprese

## Schema operativo

### CARATTERISTICHE e VANTAGGI

- ✓ **A chi si rivolge:** ad imprese italiane, incluse loro controllate estere, che necessitano di finanziare il capitale circolante per commesse estere, o investimenti in internazionalizzazione.
- ✓ **Rischi coperti: rischio di credito**
- ✓ **Livello di copertura: 50%**
- ✓ **Sottostante la copertura:** finanziamento o linea di credito concessi ad imprese italiane
- ✓ **Tipologia garanzia: a prima richiesta, irrevocabile, incondizionata**
  
- ✓ **Impresa italiana:** incremento delle linee di fido disponibili e accesso più agevole a finanziamenti a medio-lungo termine.
- ✓ **Banca:** minor assorbimento di capitale regolamentare, sulla quota garantita da SACE

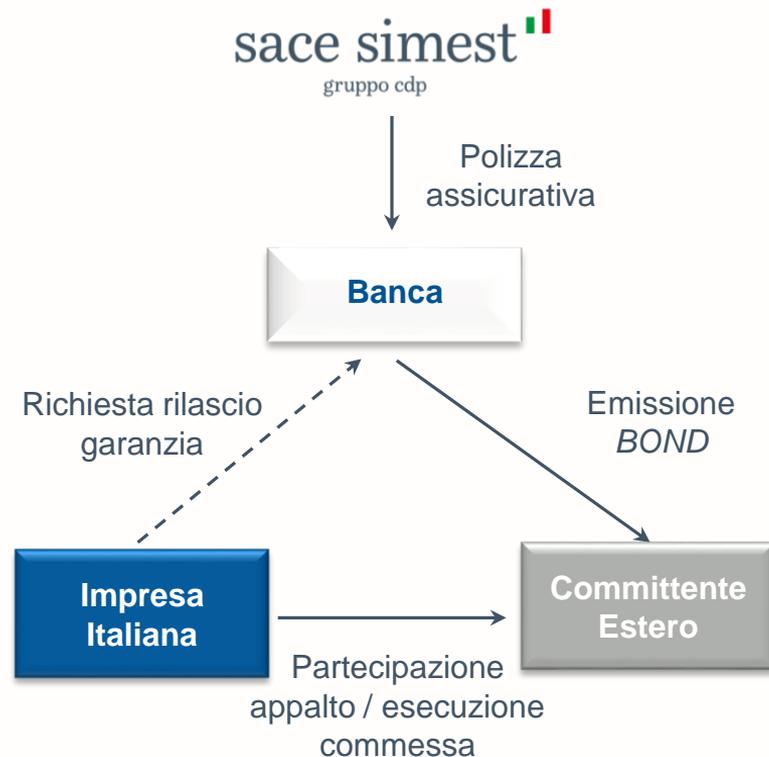


# Polizza Fideiussione per PMI e Grandi Imprese

## Rilascio di Garanzie Contrattuali

### CARATTERISTICHE e VANTAGGI

- ✓ **A chi si rivolge:** imprese italiane che devono prestare garanzie contrattuali a committenti esteri
- ✓ **Rischi coperti:** rischi di performance e escussione indebita delle garanzie
- ✓ **Livello di copertura:** fino al 50%
- ✓ **Sottostante la copertura:** *Bid Bond, Advanced Payment Bond, Performance Bond, Money Retention Bond, Warranty Bond*
  
- ✓ **Impresa italiana:** soddisfare requisiti per partecipare a gare d'appalto e svolgere commesse estere; accrescere il volume di fidi disponibili incrementando il volume di operatività, miglioramento gestione finanziaria



# Protezione degli Investimenti all'Estero

Assicuriamo gli investimenti diretti all'estero dai rischi di natura politica



## INVESTIRE ALL'ESTERO IN SICUREZZA

Copertura assicurativa del valore dell'investimento contro la perdita o il mancato rimpatrio del capitale investito per effetto di eventi di natura politica (guerra, disordini civili, restrizioni valutarie, esproprio, etc.)

## VANTAGGI PER L'IMPRESA CHE INVESTE ALL'ESTERO

- Possibilità di espandersi all'estero in paesi ad alto potenziale ma non privi di rischio politico e normativo
- Flessibilità della copertura (potendo selezionare i singoli rischi assicurabili)
- Miglioramento dei termini di finanziamento grazie alla cessione dei diritti di polizza alla banca finanziatrice

# Servizi di Factoring

Convertiamo in liquidità i crediti delle imprese



## MIGLIORARE LA LIQUIDITA' DELL'IMPRESA

**Ricevere un'anticipazione dei crediti**, con possibile garanzia e gestione specializzata dei debitori ceduti

**Sostenere la propria filiera produttiva** attraverso accordi di Reverse Factoring, per consentire ai fornitori di ottenere un'anticipazione sui loro crediti commerciali. I crediti possono essere ceduti sia pro soluto sia pro solvendo

## VANTAGGI PER L'IMPRESA

- Certezza dei tempi di incasso ed efficienza amministrativa
- Maggiore capacità di offerta e minori oneri finanziari
- Ottenere la valutazione e il monitoraggio dell'affidabilità dei clienti

# Recuperare i Crediti Incagliati

In caso di mancato pagamento, un team di esperti a disposizione

## BISOGNI e SOLUZIONI

- ✓ **Gestire le attività di recupero crediti** domestici ed esteri
- ✓ Team multilingue esperto negli interventi stragiudiziali e giudiziali, per **servizi di recupero crediti sia in Italia che all'estero**, verso controparti private che sovrane
- ✓ **Assistenza a 360°** in caso di:
  - Procedure fallimentari e concordati preventivi
  - Piani di risanamento e accordi di ristrutturazione
- ✓ **Pagamento solo in caso di recupero**



# SACE SIMEST – Gruppo CDP

## Storie di successo

### Imprese del territorio che crescono nel mondo con il Polo SACE SIMEST



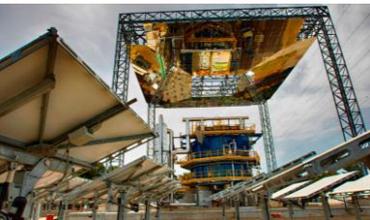
#### Negli USA con Magnaghi Aeronautica

Con un finanziamento da 11 milioni di euro erogato da UniCredit con garanzia di SACE e un aumento di capitale grazie all'ingresso di SIMEST con una quota di circa il 49% della controllata statunitense, per un importo pari a 7 milioni di euro, la campana Magnaghi Aeronautica ha rafforzato la sua presenza negli USA. Le nuove risorse sono rivolte a completare l'acquisizione della Blair, affermata azienda americana, attiva dagli anni '50 nella produzione di sistemi completi di atterraggio e componenti per i settori civile e militare.



#### Nel mondo con SAPA

SACE ha garantito un'obbligazione da 15 milioni di euro della durata di sette anni, emessa dalla beneventana SAPA e sottoscritta dal Fondo Sviluppo Export, gestito da Amundi, per l'acquisizione della piemontese SELMAT. L'operazione ha l'obiettivo di ampliare le risorse di SAPA, che sarà così capace di servire nuovi segmenti di mercato (veicoli industriali e commerciali, macchine agricole e autobus), rafforzare il proprio know-how e i processi industriali e ampliare le relazioni con i principali car makers nazionali e internazionali (FCA, Volkswagen, Audi, Porsche e BMW).



#### In Messico con Gruppo Magaldi

Con la garanzia su due bond emessi da UniCredit e relativi alla corretta esecuzione del contratto e alla restituzione degli anticipi versati, la salernitana Magaldi Power si è aggiudicata la fornitura di due impianti di estrazione e trasporto di ceneri per due unità produttive della centrale termoelettrica "Carbon Dos" situata nello Stato del Cohauila in Messico, del valore totale di 19 milioni di euro.

# SACE SIMEST – Gruppo CDP

I tuoi riferimenti

## **Pasquale Busiello**

*Account Manager PMI Centro Sud*

p.busiello@sace.it

Mob. +39 3351346900

## **Gianluca Amero**

*Senior Relationship Manager Campania*

g.amero@sace.it

T. +39 081 5836204

## **Antonio Bartolo**

*Global Senior Relationship Manager*

a.bartolo@sace.it

T. +39 081 5836131

## **Giuseppe Pagano**

*Agenzia SACE BT*

AgenziaCampania@sacebt.it

T. +39 0825 36601