

SACE E VENETO BANCA: € 20 MILIONI PER LA CRESCITA DELLE PMI SUI MERCATI INTERNAZIONALI

Le imprese con fatturato non superiore a € 250 milioni, realizzato per almeno il 10% all'estero, potranno richiedere i finanziamenti presso le filiali del Gruppo Veneto Banca presenti sul territorio

Venezia, 12 novembre 2012 – SACE e Gruppo Veneto Banca annunciano oggi la firma di un accordo che metterà a disposizione delle Pmi € 20 milioni di finanziamenti a medio e lungo termine per progetti di internazionalizzazione.

Firmata dal responsabile della direzione *corporate* della Capogruppo Veneto Banca, Fabrizio Mora, e dal direttore della sede SACE di Venezia, Simonetta Acri, l'intesa permetterà alle imprese con fatturato non superiore a € 250 milioni di richiedere presso le filiali della banca finanziamenti della durata di 36, 60 o 84 mesi, che saranno garantiti da SACE e destinati a nuovi investimenti volti a sostenere la crescita sui mercati internazionali.

Sono varie le attività finanziabili, quali ad esempio:

- acquisto, riqualificazione o rinnovo degli impianti e dei macchinari, nonché delle attrezzature industriali e commerciali
- attivo circolante
- promozione, pubblicità e partecipazione a fiere nazionali e internazionali
- attività di ricerca e sviluppo
- acquisizione di partecipazioni non finanziarie in imprese estere
- acquisto di terreni, immobili o loro ristrutturazioni.

“Attraverso l'accordo di oggi, la capillarità del Gruppo Veneto Banca e l'*expertise* di SACE nell'assunzione di rischi a medio lungo termine si uniscono per raggiungere le piccole imprese e offrire loro un sostegno concreto alle esigenze di liquidità non adeguatamente soddisfatte - ha spiegato Simonetta Acri -. È proprio alle Pmi, particolarmente esposte alle difficoltà congiunturali, che guardiamo oggi con attenzione, dedicando loro una serie di iniziative concepite per rendere i nostri prodotti più flessibili e accessibili, affinché SACE si confermi quale naturale alleato delle imprese per rafforzare le risorse finanziarie a loro disposizione necessarie ad affrontare una crisi destinata a durare ancora a lungo”.

“L'intesa con SACE - dichiara Fabrizio Mora, responsabile della direzione *corporate* Veneto Banca Scpa - va nella stessa direzione che le aziende seguono e considerano fondamentale: quella di investire in Italia per vendere all'estero. Il trend dell'export in Italia, pur nell'attuale congiuntura economica sfavorevole, mostra segnali davvero incoraggianti: secondo l'Istat, nel primo semestre del 2012 rispetto allo stesso periodo del 2011, le esportazioni delle regioni italiane sono cresciute mediamente del 4,2%. L'export italiano - ha continuato Fabrizio Mora - risente meno della crisi, per questo le Pmi che esportano possono trainare il sistema produttivo nazionale, ma occorre sostenere l'internazionalizzazione delle imprese, soprattutto quelle di minori dimensioni. L'accordo con SACE - conclude Mora - è una risposta concreta a tutte quelle imprese che credono nell'export, una strategia imprenditoriale impegnativa, certo, ma decisamente più percorribile grazie all'intesa siglata oggi”.

SACE ha recentemente lanciato PMI NO-STOP, iniziativa dedicata esclusivamente alle imprese di piccola e media dimensione, segmento strategico dell'industria italiana e strutturalmente più esposto alle conseguenze della crisi. Obiettivo dell'iniziativa è offrire alle Pmi un *one stop shop* per rispondere alle sfide poste dalla congiuntura avversa: ottenere più facilmente finanziamenti, gestire al meglio i propri crediti, ridurre i rischi di mancato pagamento e muoversi in sicurezza verso nuovi mercati - oggi scelta obbligata per controbilanciare la debolezza della domanda dei mercati domestici. Le imprese con fatturato inferiore a €50 milioni o con meno di 250 dipendenti potranno sostenere i propri piani di crescita contando su sei linee di prodotto, condizioni commerciali particolarmente vantaggiose, servizi di assistenza dedicati e una rete di uffici in Italia e all'estero a misura di Pmi. (www.sace.it/pminostop).

Profili

SACE offre servizi di export credit, assicurazione del credito, protezione degli investimenti all'estero, garanzie finanziarie, cauzioni e factoring. Con € 70 miliardi di operazioni assicurate in 180 paesi, il Gruppo SACE sostiene la competitività delle imprese in Italia e all'estero, garantendo flussi di cassa più stabili e trasformando i rischi di insolvenza delle imprese in opportunità di sviluppo.

SACE è vicina alle Pmi che segue attraverso una rete di uffici su tutto il territorio italiano (Bari, Firenze, Lucca, Milano, Modena, Monza, Pesaro, Roma, Torino, Venezia, Verona). Le sedi di SACE sono in grado di gestire autonomamente l'intero processo di domanda, valutazione ed emissione delle coperture assicurative.

Il Gruppo Veneto Banca è una delle prime 12 realtà bancarie italiane per masse amministrate.

È il risultato di un percorso di 135 anni fatto di attenzione ai luoghi in cui è presente, di prodotti e servizi innovativi e competitivi, di risposte rapide ed efficaci e di soluzioni personalizzate in base alle esigenze del cliente. Oggi si compone di 4 banche in Italia – Veneto Banca, Cassa di Risparmio di Fabriano e Cupramontana, Banca Apulia e Banca Intermobiliare - e 4 nell'Est Europa – Romania, Moldova, Albania e Croazia -, più numerose società prodotte e importanti partecipazioni. La mission del Gruppo è essere una realtà innovativa e autonoma, leader nei propri territori, capace di fornire servizi di qualità e di generare, con etica e responsabilità, valore nel tempo per soci, clienti e dipendenti.

Contatti per le imprese

SACE

Numero verde: 800269264

Email: info@sace.it

Contatti Media Relations

Ufficio stampa SACE

Tel. 06 6736.888

Email: ufficio.stampa@sace.it

Ufficio Stampa Veneto Banca

Tel. 0423 28.33.94

Email: relazioni.esterne@venetobanca.it