



GRUPPO SACE E GRUPPO BANCA POPOLARE DELL'EMILIA ROMAGNA AL FIANCO DELLE PMI

Siglati due accordi per il supporto alla crescita sui mercati esteri

Modena, 7 aprile 2006 - Il Gruppo SACE e il Gruppo Bancario Banca popolare dell'Emilia Romagna (BPER) hanno siglato oggi **due accordi di collaborazione**, con l'obiettivo di fornire supporto alle imprese italiane (soprattutto PMI) nel processo di crescita e penetrazione sui mercati esteri.

Gli accordi, siglati entrambi dal Vice-Presidente di BPER Vittorio Fini, hanno riguardato l'uno SACE SpA e l'altro SACE BT (società controllata da SACE per le operazioni a Breve Termine) e sono stati sottoscritti per SACE dal Direttore Generale Alessandro Castellano, per SACE BT dal Direttore Generale della società, Tullio Ferrucci. Grazie a queste intese, va ad ampliarsi ulteriormente il ventaglio di soluzioni che il Gruppo BPER mette a disposizione delle migliaia di imprese clienti con vocazione all'export, attraverso il proprio network di banche regionali operanti in 15 regioni, con oltre 1.100 filiali.

L'ACCORDO CON SACE SpA

L'accordo tra BPER e SACE SpA prevede una Convenzione quadro per la copertura assicurativa delle "conferme dei crediti documentari" erogate dalla banca. Assicurare le "conferme dei crediti documentari" consente alle banche e alle aziende italiane di operare anche in paesi "rischiosi" e con controparti sconosciute o con le quali non c'è un rapporto avviato. Questo permette al Gruppo BPER e a SACE di ampliare le proprie possibilità d'intervento a sostegno dell'export italiano, in particolare verso le aree geografiche emergenti e in forte crescita.

L'ACCORDO CON SACE BT

La seconda intesa consente a BPER di proporre ai propri clienti le **coperture assicurative di SACE BT e della sua controllata Assedile** (società del Gruppo specializzata nel ramo Cauzioni), che coprono dai rischi del credito sia sui mercati esteri che su quello domestico.

La collaborazione fra Gruppo SACE e Gruppo BPER potrà trovare in futuro ulteriore sviluppo, attraverso nuove iniziative e una costante evoluzione delle offerte a favore delle PMI. Le società del Gruppo SACE sono particolarmente attente alle esigenze delle imprese di piccola e media dimensione, che costituiscono il target primario di SACE BT e di Assedile e a cui SACE SpA ha dedicato una specifica "linea di business". SACE, inoltre, da sempre attenta alle esigenze delle aziende dell'Emilia Romagna e del Centro-nord, ha aperto proprio in questi giorni una **nuova sede a Modena** per essere ancora più vicina ai suoi clienti del territorio.