Comunicato stampa

SACE: una partnership con Opportunity Network per guidare la crescita delle aziende italiane a livello globale

SACE annuncia una nuova partnership con Opportunity Network, una delle più importanti reti di *business matchmaking* a livello globale. La partnership mira a creare nuove opportunità di business per le aziende italiane, mettendole in contatto con una vasta rete globale di *buyer*.

Roma, 13 marzo 2023 - Oggi inizia una nuova collaborazione tra SACE e Opportunity Network, una delle più importanti piattaforme di digital business matching a livello mondiale. L'obiettivo della collaborazione è quello di facilitare la creazione di nuove relazioni commerciali, connettendo aziende italiane e i potenziali partner stranieri.

La creazione di un network di opportunità, di conoscenze e relazioni a livello internazionale è tra gli obiettivi del piano industriale INSIEME 2025 di SACE nell'ambito della *Business Promotion,* il programma dedicato a facilitare occasioni di incontro tra aziende italiane, in particolare PMI, e buyer esteri attivi in Paesi ad alto potenziale per l'export italiano.

Attraverso questa collaborazione, le aziende clienti di SACE potranno iscriversi alla piattaforma digitale di Opportunity Network, che conta oltre 50.000 utenti in tutto il mondo. Ciò consentirà loro di sfogliare i profili e le diverse opportunità di business commerciali e finanziarie in tutto il mondo, facilitando la formazione di relazioni commerciali. La piattaforma di *matchmaking* beneficerà dell'opportunità di estendere la sua rete grazie all'iscrizione delle aziende clienti di SACE. Allo stesso tempo, il gruppo finanziario assicurativo potrà favorire e facilitare la crescita delle aziende italiane, in particolare delle PMI, nei mercati internazionali attraverso uno spazio online incentrato sulle sue offerte di prodotto e sui servizi informativi e formativi.

Opportunity Network non solo moltiplicherà le opportunità di sviluppo commerciale per i clienti di SACE, ma fornirà loro anche ulteriori servizi di supporto come la stesura e la pubblicazione di offerte di partnership e la consulenza sulle tecniche di sviluppo per massimizzare la visibilità e garantire la prontezza delle controparti.

"*Creare nuove opportunità per le imprese italiane all'estero e accompagnarle nei loro processi di internazionalizzazione è in linea con i nostri obiettivi del piano industriale INSIEME 2025*" - dichiara **Antonio Frezza Chief Marketing and Sales PMI di SACE, -** *"Grazie a questa partnership con uno dei principali player mondiali del settore, sottolineiamo ancora una volta il nostro impegno ad agire insieme per creare soluzioni agili alle esigenze di evoluzione delle imprese italiane attraverso un network di relazioni, conoscenze e servizi finanziari che alimentano la nostra "open platform": l'ecosistema digitale di SACE per le PMI italiane ."*

"SACE condivide appieno il nostro impegno nel migliorare l'accesso ad opportunità di crescita per tutte le PMI sul territorio italiano e con la sua vasta rete di quasi 100.000 aziende e grazie a prodotti assicurativi, finanziari ed educativi di alta qualità, rappresenta il partner ideale per Opportunity Network. Crediamo che le nostre competenze nel facilitare l'individuazione di partner affidabili per transazioni strategiche si integrino perfettamente con l'offerta di SACE. Insieme, SACE e Opportunity Network possono generare un contributo significativo e duraturo alla crescita e l'internazionalizzazione dell'ecosistema delle PMI italiane." - dichiara **Brian Pallas, CEO e fondatore di Opportunity Network.**

SACE è il gruppo assicurativo-finanziario italiano, direttamente controllato dal Ministero dell'Economia e delle Finanze, specializzato nel sostegno alle imprese e al tessuto economico nazionale attraverso un'ampia gamma di strumenti e soluzioni a supporto della competitività in Italia e nel mondo. Da quarantacinque anni, il Gruppo SACE è il partner di riferimento per le imprese italiane che esportano e crescono nei mercati esteri. Supporta, inoltre, il sistema bancario per facilitare, con le sue garanzie finanziarie, l'accesso al credito delle aziende con un ruolo recentemente ampliato da nuovi strumenti per sostenere la liquidità, gli investimenti per la competitività e per la sostenibilità nell'ambito del Green New Deal italiano, a partire dal mercato domestico. Con un portafoglio di operazioni assicurate e investimenti garantiti pari a 165 miliardi di euro, SACE, insieme a tutte le società del Gruppo – SACE FCT che opera nel factoring, SACE BT attiva nei rami Credito, Cauzioni e Altri danni ai beni e SACE SRV, specializzata nelle attività di recupero del credito e di gestione del patrimonio informativo – serve oltre 32,5 mila aziende, soprattutto PMI, supportandone la crescita in Italia e in circa 200 mercati esteri.

Contatti per i media

SACE
ufficiostampa@sace.it
Media gallery

Opportunity Network è la piattaforma leader di mercato che consente ad Amministratori Delegati di scegliere partner affidabili per le loro transazioni commerciali e finanziarie più strategiche.Fondata nel 2014 da Brian Pallas, lo scopo dell'azienda è quello di fornire a ogni Amministratore Delegato pari accesso alle opportunità di business. Opportunity Network opera in oltre 130 paesi e fino ad oggi ha facilitato oltre 540 miliardi di dollari in affari. La rete ospita oltre 12.000 opportunità di business dal vivo che vanno dalla fornitura, alla distribuzione, al finanziamento, agli investimenti e alle fusioni e acquisizioni. La piattaforma offre una gamma di funzionalità, tra cui consigli personalizzati sulle offerte e un sistema di messaggistica sicuro.

Contatti media

Malak Abdelghaffar
malak@opporutnitynetwork.com