

Comunicato Stampa

Da Vicenza a Bogotá: la tecnologia di Matex conquista il mercato sudamericano

Con il supporto di SACE SIMEST (Gruppo CDP), l'Azienda vicentina ha ottenuto una commessa da 2,9 milioni di euro per la fornitura di un impianto per la produzione di ecopelle

Vicenza, 17 febbraio 2020 – SACE, che con SIMEST costituisce il Polo dell'export e dell'internazionalizzazione del Gruppo CDP, ha assicurato le vendite in Colombia di Matex, azienda veneta leader nella progettazione e realizzazione di macchinari e impianti per la produzione di tessuti e non-tessuti spalmati.

Nello specifico, l'azienda ha assicurato, direttamente online sul portale sacesimest.it, la vendita a un cliente colombiano di un impianto per la produzione di ecopelle del valore di 2,9 milioni di euro. Si tratta di una commessa strategica per Matex, l'importo rappresenta circa il 30% del suo fatturato. Grazie alla copertura di SACE, l'azienda ha potuto aumentare la competitività della propria offerta commerciale, concedendo dilazioni di pagamento più lunghe e proteggendosi dal rischio di mancato pagamento.

L'operazione è stata seguita dalla squadra di Export Coach, una nuova figura della rete commerciale SACE SIMEST dedicata al segmento PMI, che unisce l'esperienza su tematiche di export e internazionalizzazione a competenze in ambito digitale e di formazione. Attraverso questa figura, SACE SIMEST intende affiancare e supportare, con una logica di accompagnamento ai mercati esteri, le aziende direttamente sul territorio, aiutando gli imprenditori a orientarsi nelle strategie internazionali e scegliere le soluzioni migliori per la crescita dell'azienda.

“Si tratta infatti di un'operazione commerciale molto importante per la Matex ed avere avuto la possibilità di proporre all'acquirente una facilitazione di pagamento a lungo termine, ci ha aiutato a concludere la trattativa – ha dichiarato Monica Frigo, Area Sales Manager di Matex -. Grazie al team SACE SIMEST siamo stati guidati passo passo nelle varie fasi operative, con estrema professionalità e rapidità”.

Matex nasce nel 1973 a Brendola, in provincia di Vicenza, dall'esperienza maturata sul campo dal suo fondatore Gino Troncon, specializzandosi nel settore della progettazione e produzione di impianti e macchinari per la realizzazione di tessuti e non-tessuti spalmati ed accoppiati. Le tecnologie Matex sono apprezzate in tutto il mondo per le loro soluzioni “su misura” e l'attenzione all'innovazione e alla qualità. Matex è oggi una multinazionale tascabile, che opera in oltre 30 paesi nel mondo, attraverso una rete di agenti altamente qualificati. I macchinari targati Matex trovano applicazione in diversi settori:



#promuoviamoilfuturo

Contatti per i media
SACE | Ufficio Stampa
T. +39 06 6736888
ufficiostampa@sace.it

Contatti per aziende
SACE | Customer Care
Numero Verde 800 269 264
info@sace.it

SACE SIMEST, il Polo dell'export e dell'internazionalizzazione del Gruppo CDP, valorizza l'eccellenza delle imprese italiane - soprattutto quelle piccole e medie - nel mondo ed offre un'ampia gamma di strumenti assicurativo-finanziari in grado di soddisfare tutte le esigenze connesse alle attività sui mercati esteri. In particolare, SACE mette a disposizione delle imprese servizi di export credit, assicurazione del credito, protezione degli investimenti esteri, garanzie finanziarie, cauzioni, factoring e recupero crediti. SIMEST (controllata al 76% da SACE e al 24% da primarie banche italiane e associazioni imprenditoriali) affianca le imprese nel loro percorso di internazionalizzazione attraverso finanziamenti a tasso agevolato e partecipazioni al capitale. Con € 114 miliardi di operazioni sostenute, il Polo serve oltre 21mila aziende, soprattutto Pmi, supportando la loro crescita in 198 Paesi.

automobilistico, pelletteria di lusso (di famosi *brand*), abbigliamento, arredamento e design, dai film per la produzione di pellicole e grafiche, ai tessuti per l'edilizia, nonché nel settore farmaceutico.

La Colombia, nonostante un quadro politico complesso, è un mercato che offre un interessante potenziale per l'export italiano. Le nostre esportazioni verso Bogotá hanno fatto segnare un aumento dell'11% nei primi undici mesi del 2019 rispetto all'anno precedente, complice una domanda colombiana di prodotti Made in Italy sempre più intensa, diversificata e sofisticata. Si aprono spazi interessanti per le esportazioni italiane in particolare nei settori della meccanica strumentale, dei prodotti alimentari e delle bevande, degli articoli in gomma e plastica e degli apparecchi elettrici ed elettronici. Secondo le previsioni di SACE SIMEST, le vendite italiane verso il paese Sudamericano cresceranno in media del 3,4% nel triennio 2020-2022.



#promuoviamoilfuturo

Contatti per i media
SACE | Ufficio Stampa
T. +39 06 6736888
ufficiostampa@sace.it

Contatti per aziende
SACE | Customer Care
Numero Verde 800 269 264
info@sace.it

SACE SIMEST, il Polo dell'export e dell'internazionalizzazione del Gruppo CDP, valorizza l'eccellenza delle imprese italiane - soprattutto quelle piccole e medie - nel mondo ed offre un'ampia gamma di strumenti assicurativo-finanziari in grado di soddisfare tutte le esigenze connesse alle attività sui mercati esteri. In particolare, SACE mette a disposizione delle imprese servizi di export credit, assicurazione del credito, protezione degli investimenti esteri, garanzie finanziarie, cauzioni, factoring e recupero crediti. SIMEST (controllata al 76% da SACE e al 24% da primarie banche italiane e associazioni imprenditoriali) affianca le imprese nel loro percorso di internazionalizzazione attraverso finanziamenti a tasso agevolato e partecipazioni al capitale. Con € 114 miliardi di operazioni sostenute, il Polo serve oltre 21mila aziende, soprattutto Pmi, supportando la loro crescita in 198 Paesi.