

Due accordi e una Golden Card a supporto dell'export delle PMI

SACE SIMEST (Gruppo CDP) firma oggi due intese con UCIMU e Fiera Milano per sostenere le attività di internazionalizzazione rispettivamente dei loro associati e dei loro espositori

Formazione, incontri B2B, accesso all'ampia gamma di strumenti offerti dal Polo, sono tra i temi oggetto degli accordi

Milano, 18 luglio 2019 – SACE SIMEST, il Polo dell'export e dell'internazionalizzazione del Gruppo CDP, entra a far parte del circuito Golden Card. Un progetto, nato su iniziativa di UCIMU-SISTEMI PER PRODURRE, AMAPLAST e Fiera Milano, che offre, agli oltre 60.000 possessori della carta, l'ingresso alle manifestazioni fieristiche aderenti e l'accesso a una piattaforma digitale con servizi professionali dedicati alle aziende. Tra questi rientrano, da oggi, anche gli strumenti digitali SACE SIMEST a sostegno delle attività di internazionalizzazione delle imprese.

L'annuncio viene dato in occasione della firma di due accordi a supporto dell'internazionalizzazione delle PMI italiane.

Il primo accordo, firmato da Beniamino Quintieri, Presidente di SACE e da Massimo Carboniero, Presidente di UCIMU-SISTEMI PER PRODURRE - l'associazione dei costruttori italiani di macchine utensili, robot e automazione -, è principalmente finalizzato ad avvicinare gli associati ai prodotti SACE SIMEST e a creare opportunità di incontro con grandi gruppi esteri interessati ad incrementare le forniture dall'Italia. Quest'ultima attività rientra nella Push Strategy di SACE SIMEST, il programma che agevola, attraverso incontri *B2B*, le occasioni di contatto tra primarie corporate estere e PMI italiane interessate ad entrare nelle loro catene di fornitura.

Il secondo accordo, firmato da Beniamino Quintieri, Presidente di SACE e da Fabrizio Curci, Amministratore Delegato di Fiera Milano - uno dei maggiori *player* fieristici internazionali -, ha come primario obiettivo la cooperazione nello sviluppo di nuove iniziative fieristiche, che SACE SIMEST sarà in grado di supportare grazie a prodotti specifici per la partecipazione a fiere in Italia e all'estero, come finanziamenti agevolati o garanzie finanziarie, e alla presenza di Uffici locali nei mercati target per Fiera Milano. Il primo appuntamento che beneficerà di questo accordo sarà E-PACK TECH by Ipack Ima, il nuovo evento internazionale dedicato a tecnologie e soluzioni di packaging progettate per il mercato dell'e-commerce, che si terrà in Cina, a Shanghai, dal 23 al 26 ottobre 2019.

Contatti per la stampa
SACE | Ufficio Stampa
Tel. +39 06 6736888
ufficio.stampa@sace.it

Contatti per le imprese
SACE | Customer Care
Numero Verde: 800 269 264
info@sace.it

SACE SIMEST, il Polo dell'export e dell'internazionalizzazione del Gruppo CDP, valorizza l'eccellenza delle imprese italiane - soprattutto quelle piccole e medie - nel mondo ed offre un'ampia gamma di strumenti assicurativo-finanziari in grado di soddisfare tutte le esigenze connesse alle attività sui mercati esteri. In particolare, SACE mette a disposizione delle imprese servizi di export credit, assicurazione del credito, protezione degli investimenti esteri, garanzie finanziarie, cauzioni, factoring e recupero crediti. SIMEST (controllata al 76% da SACE e al 24% da primarie banche italiane e associazioni imprenditoriali) affianca le imprese nel loro percorso di internazionalizzazione attraverso finanziamenti a tasso agevolato e partecipazioni al capitale. Con € 114 miliardi di operazioni sostenute, il Polo serve oltre 21mila aziende, soprattutto Pmi, supportando la loro crescita in 198 Paesi.

*“Siamo molto orgogliosi degli accordi firmati oggi con due importanti realtà che lavorano ogni giorno a stretto contatto con le PMI, contribuendo alla loro valorizzazione anche sui mercati esteri – ha dichiarato **Beniamino Quintieri, Presidente di SACE**. - Aiutare le imprese ad utilizzare al meglio i nostri prodotti assicurativo-finanziari, ad accedere alla nostra offerta formativa gratuita e alle nostre iniziative di business matching, significa metterle nelle condizioni di esportare di più e meglio, in tutta sicurezza. Per questo, gli accordi firmati oggi sono fondamentali per raggiungere un numero sempre maggiore di imprese, migliorando la proiezione internazionale di chi è già attivo sul mercato globale e accompagnando nel mondo dell'export chi ancora è poco esperto.”*

Massimo Carboniero, presidente UCIMU-SISTEMI PER PRODURRE, ha così commentato: *“Siamo molto soddisfatti degli accordi sottoscritti questa mattina poiché entrambi sono pensati per sostenere le PMI italiane nella necessaria attività di internazionalizzazione. Ottimo è l'accordo dedicato alle imprese del settore delle macchine utensili, che destina oltre confine circa il 55% della produzione nazionale di comparto, e ottimo è quello sottoscritto con Fiera Milano che valorizza e arricchisce l'offerta dei servizi garantiti da Golden Card, progetto nato da un'idea di UCIMU-SISTEMI PER PRODURRE e AMAPLAST per le loro manifestazioni espositive e ora adottato anche da altri eventi ospitati a Fiera Milano”.*

La Push Strategy è il programma sviluppato da SACE SIMEST per favorire proattivamente la competitività delle imprese italiane nel mondo. Questo approccio, che fa da apripista per l'export italiano in mercati emergenti ad alto potenziale, mette a disposizione di importanti controparti estere linee di credito a medio-lungo termine a un tasso competitivo, con l'obiettivo di favorire l'acquisto di beni e servizi italiani o rafforzare rapporti commerciali esistenti. Nel corso degli ultimi due anni, SACE SIMEST ha garantito più di 1,7 miliardi di euro di finanziamenti a grandi *buyer* indiani, brasiliani, emiratini, messicani, kuwaitiani e turchi, operativi principalmente nei settori oil&gas, minerario, infrastrutturale ed energetico. L'approccio della Push Strategy non si limita solo alla fase finanziaria dell'operazione. Parte integrante del programma è l'organizzazione di incontri di *business matching* tra le imprese italiane interessate, il top management e il *procurement team* delle controparti estere. Sono già 600 le aziende italiane che hanno partecipato agli incontri, entrando in contatto con i grandi player beneficiari delle linee di credito.

Contatti per la stampa
SACE | Ufficio Stampa
Tel. +39 06 6736888
ufficio.stampa@sace.it

Contatti per le imprese
SACE | Customer Care
Numero Verde: 800 269 264
info@sace.it

SACE SIMEST, il Polo dell'export e dell'internazionalizzazione del Gruppo CDP, valorizza l'eccellenza delle imprese italiane - soprattutto quelle piccole e medie - nel mondo ed offre un'ampia gamma di strumenti assicurativo-finanziari in grado di soddisfare tutte le esigenze connesse alle attività sui mercati esteri. In particolare, SACE mette a disposizione delle imprese servizi di export credit, assicurazione del credito, protezione degli investimenti esteri, garanzie finanziarie, cauzioni, factoring e recupero crediti. SIMEST (controllata al 76% da SACE e al 24% da primarie banche italiane e associazioni imprenditoriali) affianca le imprese nel loro percorso di internazionalizzazione attraverso finanziamenti a tasso agevolato e partecipazioni al capitale. Con € 114 miliardi di operazioni sostenute, il Polo serve oltre 21mila aziende, soprattutto Pmi, supportando la loro crescita in 198 Paesi.