

MISSIONE MESSICO: SACE, 100 MILIONI DI EURO DI NUOVO PROGETTI ALLO STUDIO

Città del Messico, 9 marzo 2015 – SACE partecipa alla missione promossa dal Ministero degli Affari Esteri in Messico e conferma l'impegno a sostenere la penetrazione delle imprese italiane in uno dei mercati più promettenti per l'export Made in Italy, sia nel breve che nel medio-lungo periodo.

SACE, che nel 2013 è stata la prima società di export credit europea ad aprire un ufficio di rappresentanza nel Paese, conta oggi su un portafoglio di impegni da 1,2 miliardi di euro in questo mercato (secondo solo al Brasile per esposizione in America Latina), e sta lavorando su nuovi progetti per 100 milioni di euro in un'ampia varietà di settori, con un crescente protagonismo delle Pmi oltre che dei grandi gruppi industriali italiani.

Il Messico rientra nella rosa di mercati a elevato potenziale identificati da SACE verso cui favorire il rafforzamento dei flussi dell'export italiano nei prossimi tre anni*. Il Paese offrirà infatti crescenti opportunità non solo come *hub* produttivo ma anche come meta per l'export.

Contribuisce all'outlook positivo del Paese il piano di liberalizzazioni avviato dal Governo in una pluralità di comparti strategici (energia *in primis*), per diversificare l'economia e rafforzare lo sviluppo industriale, insieme al trend di crescita del Pil, che ha chiuso il 2014 con un +2,2% e prospettive positive anche per gli anni a venire.

Le vendite italiane in Messico, oggi pari a circa 3,3 miliardi di euro, si concentrano prevalentemente nei settori della meccanica strumentale (33% dell'export totale), della metallurgia (14%) e dei mezzi di trasporto (12%), ma hanno un potenziale di crescita ulteriore di 1,7 miliardi di euro nel prossimo biennio, secondo le stime di SACE. Le migliori opportunità di crescita proverranno soprattutto dal segmento della componentistica *automotive* (trainata dalla domanda degli Stati Uniti), dai settori delle energie rinnovabili e delle tecnologie specifiche per lo sfruttamento di giacimenti *offshore*.

*SACE ha recentemente identificato un gruppo di 15 mercati emergenti, caratterizzati da meriti creditizi ormai stabilmente positivi (Brasile, Cina, India, Malaysia, Messico, Polonia, Sudafrica, Perù) o medi, ma in progressivo miglioramento (Algeria, Colombia, Filippine, Indonesia, Kenya, Marocco, Turchia) che potrebbero generare 38,5 miliardi di nuovo export per l'Italia nel 2014-2016, a patto che le nostre imprese riorientino verso di essi le proprie attività. (Cfr. FOCUS ON, SACE, Mappa dei Rischi 2014. Quali opportunità in un mondo sempre più incerto e volatile?)

SACE offre servizi di export credit, assicurazione del credito, protezione degli investimenti all'estero, garanzie finanziarie, cauzioni e factoring. Con € 70 miliardi di operazioni assicurate in oltre 189 paesi, il Gruppo SACE sostiene la competitività delle imprese in Italia e all'estero, garantendo flussi di cassa più stabili e trasformando i rischi di insolvenza delle imprese in opportunità di sviluppo.

SACE in Messico

L'operatività di SACE in Messico riguarda principalmente le grandi tecnologie industriali del cosiddetto nuovo made in Italy (come meccanica e altre forniture per infrastrutture, energia, trasporti e logistica), e la componentistica *automotive*; dimostrano grande dinamismo anche le produzioni più tradizionali (come moda e *food*).

Forniture italiane per infrastrutture, energia, logistica e trasporti

Oil&Gas (Braskem/Idesa): SACE ha garantito un finanziamento da 600 milioni di dollari erogato in favore della *joint venture* brasiliano-messicana Braskem/Idesa per la realizzazione del più grande stabilimento petrolchimico del continente americano: il progetto "Etileno XXI" nello stato messicano di Veracruz.

Oil&Gas (Pemex): SACE ha garantito un finanziamento da 410 milioni di dollari erogato a favore della messicana Pemex, finalizzato a sostenere i contratti assegnati a Saipem e Nuovo Pignone per le forniture di due impianti di desolfurazione nelle raffinerie di Tula e Salamanca.

Aereonautica (Interjet): l'aerolinea messicana Interjet è stata il primo cliente sul mercato occidentale a mettere in servizio il Sukhoi Superjet 100 (SSJ100), jet regionale da 100 posti, sviluppato con tecnologia e forniture russe, italiane e francesi, e completato da interni Made in Italy disegnati da Pininfarina. Per sostenerne le vendite estere SACE, Coface e la banca di sviluppo russa Vnesheconombank (VEB) hanno firmato un accordo quadro che crea uno schema di finanziamento tripartito, in base al quale VEB fornisce un terzo dell'importo del prestito per l'acquisto dell'aereo, mentre SACE e Coface assicurano il finanziamento dei restanti due terzi.

Energia elettrica: SACE ha emesso in favore della piemontese Caraglio, attiva nella progettazione, realizzazione e installazione di impianti per la distribuzione di energia elettrica, tre *advance payment bond* del valore complessivo di 1,4 milioni di euro per la fornitura e l'installazione di materiale elettrico destinato a un sito produttivo in Messico.

Acciaio: SACE ha garantito un finanziamento da 35 milioni di dollari erogato a favore della messicana Deacero, finalizzato a sostenere le forniture del gruppo friulano Danieli agli impianti siderurgici di Celaya e Saltillo.

Made in Italy per lifestyle

Moda: SACE ha garantito un finanziamento da € 1,5 milioni erogato a favore del marchio napoletano di abbigliamento Harmont & Blaine per l'apertura di nuovi punti vendita all'estero, compresi due showroom in Messico e a Panama.

Food&beverage: Le Crete, azienda vinicola senese, ha assicurato con SACE oltre 80.000 di euro di forniture di vino rosso verso clienti messicani.

Macchinari per il fitness: SACE ha assicurato per € 300.000 i contratti commerciali conclusi da Technogym, leader mondiale nella produzione di attrezzature per il fitness, con clienti messicani.

Altri settori di punta del Made in Italy

Automotive: SACE ha garantito un finanziamento da 66 milioni di euro erogato da un pool di banche internazionali a favore di Tenedora Nemark, gruppo messicano specializzato in componentistica per l'automotive. La linea di credito è destinata al finanziamento dei contratti di fornitura di Pmi italiane del settore.

SACE ha garantito un finanziamento di 2 milioni di euro destinato a sostenere i piani di crescita all'estero, in particolare in Messico, di GLM, azienda abruzzese specializzata in componentistica per l'automotive.

Farmaceutica: SACE ha garantito un finanziamento da 15 milioni di euro per i piani di espansione all'estero (in Cina e Messico) di Stevanato Group, azienda padovana leader nella produzione di tubofiale per insulina e contenitori in vetro per uso farmaceutico, nella tecnologia per lo sviluppo di macchinari per la trasformazione e il controllo del tubo vetro.

Accordi

SACE ha finalizzato un accordo di collaborazione con la banca di sviluppo messicana Bancomext (Banco Nacional de Comercio Exterior) con l'obiettivo di espandere le opportunità commerciali e d'investimento tra Italia e Messico. L'iniziativa si aggiunge alla partnership precedentemente avviata in materia di training & advisory.