# Convegno SACE-SIMEST a Treviso

# "RE-ACTION. EXPORT CALLING"

# LE IMPRESE DEL NORDEST E LE SFIDE DELL'EXPORT GLOBALE

*Dai mercati extra-UE le migliori opportunità per i settori chiave dell'export del Triveneto*

*Al centro del convegno gli interventi di Confindustria Veneto, Piccola Industria di Confindustria e il punto di vista delle imprese locali: Principe di San Daniele, Fedon e Ligabue*

Treviso, 20 ottobre 2016 – In un mondo che viaggia a ritmi più lenti, in cui i rischi crescono e diventano più diffusi e la competizione globale si fa più agguerrita, quali le prospettive per l'export del Nordest? Quali i mercati su cui puntare? Quali gli strumenti per affrontarli?

È da queste domande che ha preso le mosse oggi al Park Hotel Villa Fiorita di Monastier di Treviso, il Convegno "RE-action. Export Calling" organizzato da SACE e SIMEST, le società del Gruppo Cassa depositi prestiti specializzate nel sostegno all'internazionalizzazione, per presentare alle imprese del Triveneto i principali risultati dell'ultimo Rapporto sull'export di SACE.

Al centro dell'evento, in cui sono intervenuti Roberto Zuccato per Confindustria Veneto e Alberto Baban per Piccola Industria di Confindustria che ha spiegato le opportunità e le sfide dell'industria 4.0, una tavola rotonda con i protagonisti del panorama imprenditoriale locale Vladimir Dukcevich per Principe di San Daniele e King's, Callisto Fedon per Gruppo Giorgio Fedon, e Inti Ligabue per Ligabue, che hanno avuto l'opportunità di confrontarsi direttamente con Andrea Novelli, amministratore delegato di SIMEST.

Quest'anno diverse difficoltà stanno segnando la performance estera di tutto il Paese, con conseguenze che si sono fatte sentire anche nel Triveneto. Tuttavia, secondo le stime presentate da SACE, l'export italiano ha in sé la capacità di reagire e mettere a segno una crescita del 3,9% nel 2017-2019, a patto di concentrare gli sforzi sulle geografie a maggior potenziale e rafforzare le proprie strategie d'internazionalizzazione.

*"Allargare gli orizzonti verso nuovi mercati oggi è una strada obbligata, ma va affrontata con strategie ben calibrate* – ha dichiarato Alessandro Decio, Amministratore delegato di SACE –. *Siamo pronti, insieme a SIMEST, a rafforzare il nostro supporto assicurativo-finanziario affinché le aziende del Triveneto possano cogliere il grande potenziale di crescita internazionale che hanno ancora davanti a sé, aiutandole a superare vincoli dimensionali e finanziari e a gestire in modo efficace i rischi di un mondo sempre più complesso".*

Nel territorio del Nordest SACE, solo nell'ultimo anno, ha servito oltre 3.600 aziende, in prevalenza Pmi, mobilitando 3,5 miliardi di euro di risorse a sostegno di export e investimenti.

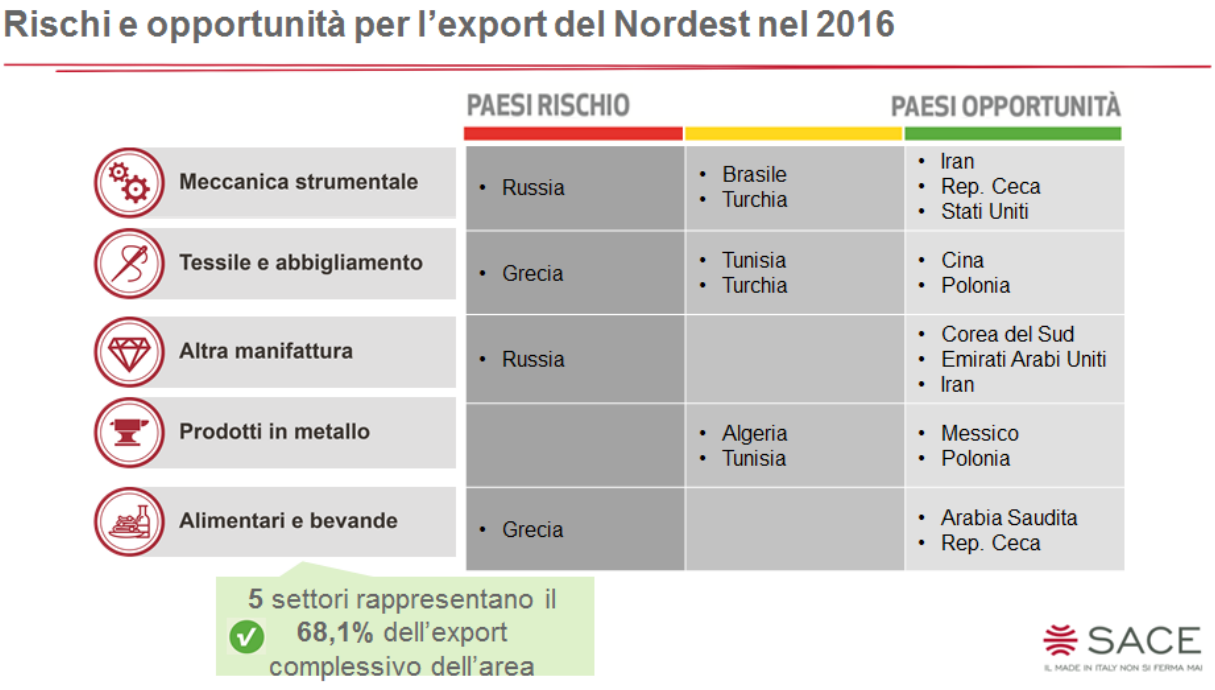
Mentre SIMEST nel 2016 è intervenuta a favore 22 imprese del Triveneto: si tratta di operazioni di internazionalizzazione, export credit e investimenti diretti all'estero, per un totale di circa 18 milioni di euro. Per quanto riguarda le aziende del Veneto, in particolare, SIMEST detiene in portafoglio 18 partecipazioni per 22 milioni di euro, di cui 6 (12 milioni di euro) riguardano imprese della provincia di Treviso.

## Rapporto SACE | L'export del Nordest: settori e mercati di opportunità

Dopo il risultato molto positivo messo a segno nel 2015, sfiorando i 78 miliardi di euro (oltre il 18% dell'export nazionale), nei primi sei mesi dell'anno l'export del Nordest è cresciuto del 2,1%, orientandosi prevalentemente verso i mercati europei.

Passando in disamina i settori, la performance delle vendite estere del Triveneto, nonostante i tassi di crescita a due cifre di comparti come i raffinati (+50%), gli apparecchi elettronici (+27%) e i mezzi di trasporto (+19%), poggia soprattutto sul contributo di 5 settori chiave dell'economia regionale che da soli valgono il 68% dell'export dell'area: meccanica strumentale (il primo comparto per valori con un peso sul totale del 20%), tessile & abbigliamento (quasi il 14% delle vendite estere totali), altre attività manifatturiere, come gioielli, mobili, giochi, articoli sportivi (13%), prodotti in metallo (12%), e alimentari & bevande (9%).

Sotto il profilo dei mercati di destinazione, sebbene l'Unione Europea risulti la meta principale, le previsioni di SACE offrono importanti direttrici di crescita verso un paniere diversificato di mercati emergenti, con profili di rischio certamente non trascurabili, che possono tuttavia essere affrontati con successo e profitto, puntando su coperture specifiche e un approccio strategico: Emirati Arabi, Arabia Saudita e in prospettiva Iran per il Medio Oriente, Corea del Sud e Cina in Asia, Messico e Stati Uniti nel continente americano, ma anche Repubblica Ceca e Polonia in Europa. Tra le geografie più rischiose per l'export della regione nel 2016, le previsioni segnalano invece Grecia e Russia.



Per valutare rischi e opportunità connessi all'internazionalizzazione, SACE offre alle imprese la Risk&Export Map, un *tool* integrato per aiutare le imprese italiane a individuare i Paesi a maggior potenziale non solo per l'export ma anche - novità di quest'anno - per gli investimenti, grazie alle rilevazioni di due indici: l'Export Opportunity Index (EOI) e l'Investment Opportunity Index (IOI).

**Leggi il Rapporto sull'Export di SACE"RE-action.Export Calling" >>**

**Consulta la nuova Risk&Export Map >>**

Scarica la nuova *app* di SACE per avere sempre a tua disposizione un mappamondo interattivo, semplice e immediato per analizzare i rischi e le migliori opportunità di export per le nostre imprese.

Download on the App Store GET IT ON Google play

**Contatti per i media**

SACE | Ufficio Stampa
Tel. 06 6736888
ufficio.stampa@sace.it

**Contatti per aziende**

SACE | Venezia
Via Torino, 105
Tel. 041 2905111
venezia@sace.it


***SACE, società del Gruppo Cdp,*** *offre servizi di export credit, assicurazione del credito, protezione degli investimenti all'estero, garanzie finanziarie, cauzioni e factoring. Con € 81 miliardi di operazioni assicurate in 198 paesi, SACE sostiene la competitività delle imprese in Italia e all'estero, garantendo flussi di cassa più stabili e trasformando i rischi di insolvenza delle imprese in opportunità di sviluppo.*

***SIMEST*** *è la società del Gruppo Cassa depositi e prestiti che dal 1991 sostiene l'internazionalizzazione delle imprese italiane. Può supportare progetti di espansione all'estero sia attraverso finanziamenti a tasso agevolato, sia acquisendo partecipazioni di minoranza.*

GRUPPO CASSA DEPOSITI E PRESTITI