

MISSIONE MOZAMBICO ED ETIOPIA: SACE CON LE IMPRESE VERSO LE NUOVE FRONTIERE AFRICANE

Crescono gli impegni di SACE in Africa, oggi pari a 600 milioni di euro, in aumento del 77% rispetto al 2013. Un supporto alle imprese italiane che si rafforza con il programma "Frontier Markets" e con iniziative e servizi tailor-made per far crescere il business nelle nuove geografie emergenti

Roma, 25 agosto 2014 – SACE partecipa alla missione del Ministero dello Sviluppo Economico in Africa sub-sahariana che toccherà nei prossimi giorni Mozambico ed Etiopia. La missione governativa, la seconda in Africa sub-sahariana nell'ultimo mese, conferma l'attrattiva della regione per le aziende italiane, in particolare nei settori dell'agroindustria, nelle infrastrutture e nell'energia.

Il portafoglio delle operazioni di export e investimenti italiani assicurati da SACE in Africa sub-sahariana supera i 600 milioni di euro, in aumento del 77% rispetto a un anno fa. Tra le iniziative intraprese da SACE nei due Paesi oggetto della missione rientrano gli interventi a sostegno delle forniture dell'italiana Tuxor per la realizzazione della linea ferroviaria Awash-Weldia, uno dei principali progetti infrastrutturali in Etiopia, e quello al fianco del gruppo Coeclerici per la vendita di servizi di trasbordo di carbone realizzati da due navi *transhipper* nel porto di Beira, in Mozambico.

Sebbene meglio posizionata su questi mercati rispetto ad altri paesi europei, come la Germania, l'Italia sconta in quest'area l'elevata competitività di Cina, Stati Uniti, Brasile, ma anche di Francia e Portogallo.

Mozambico ed Etiopia contano una popolazione quasi doppia rispetto a quella italiana (112 milioni), ma rappresentano solo il 5,8% dell'export italiano in Africa sub-sahariana, per un controvalore di circa 330 milioni di euro (oltre l'80% dei quali in Etiopia). **Meno di 3 euro per abitante.** Eppure entrambi i Paesi offrono importanti opportunità per imprese di ogni taglia in una vasta gamma di settori: mentre sono ben presidiati i comparti della meccanica strumentale (con export in aumento del 17% rispetto al 2012), mezzi di trasporto (+ 27%) e metalli (+12%), la presenza italiana è ancora ridotta in quei comparti ad alta intensità di domanda da parte dei due Paesi africani. Solo a titolo di esempio, in Etiopia le importazioni di beni alimentari crescono a tassi medi annui superiori al 20% e quelle relative al settore gomma e plastica ancor di più (+34%); in Mozambico l'import di prodotti elettronici e di apparecchiature medicali raddoppia ogni due anni.

È in questa direzione che si colloca l'impegno di SACE per aumentare la capacità di penetrazione delle imprese italiane, specialmente Pmi, aiutandole a intercettare le nuove direttrici di crescita ancora da esplorare. Ad esse è dedicato il programma **Frontier Markets**, che offre - oltre ai prodotti assicurativo-finanziari del gruppo - assistenza degli uffici SACE all'estero (Johannesburg e Nairobi in Africa); linee di credito garantite a sostegno di operazioni con controparti locali; servizi di *advisory* dedicati, per valutare i settori merceologici a maggior potenziale, i profili di rischio sottostanti (di credito, politici, normativi, ambientali) e le soluzioni finanziario-assicurative efficaci a supporto delle singole transazioni commerciali e di investimento; seminari e incontri di *business matching* e approfondimento sul territorio.

SACE offre servizi di export credit, assicurazione del credito, protezione degli investimenti all'estero, garanzie finanziarie, cauzioni e factoring. Con € 70 miliardi di operazioni assicurate in oltre 189 paesi, il Gruppo SACE sostiene la competitività delle imprese in Italia e all'estero, garantendo flussi di cassa più stabili e trasformando i rischi di insolvenza delle imprese in opportunità di sviluppo.