

L'INDUSTRIA AGROALIMENTARE IN SUD AFRICA





Il Sud Africa



Il **Sud Africa** è un Paese situato sull'estrema punta meridionale del continente africano. Il suo territorio è suddiviso in **nove province**.

I **centri urbani** che superano 1 milione di abitanti sono 5: Johannesburg, Città del Capo, Durban, Pretoria e Port Elizabeth.

L'urbanizzazione è in aumento: entro il 2030 il 71% della popolazione sudafricana vivrà nei centri urbani.

I consumi si concentrano in prossimità delle aree urbane.

Il mercato sudafricano ha una struttura simile a quelli occidentali. Esso rappresenta 1/4 dell'economia del continente ed è un importante punto di accesso ai mercati dei paesi limitrofi.





I consumatori sudafricani

Si suddividono in due principali gruppi di età:

- Millennials e Generation Z
 - costituiscono il 65% della popolazione
 - sempre più attenti alle alternative salutari
 - maggiormente influenzati dalla promozione di prodotti online e da figure come quelle degli influencer
- Mercato maturo (oltre i 55 anni):
 - usufruiscono dei canali mediatici tradizionali
 - o sono **fedeli** ai marchi più conosciuti
 - possiedono un reddito disponibile maggiore delle altre classi di età

Si suddividono in tre principali categorie di reddito:

- Classe operaia: stipendi generalmente bassi, sensibili alle variazioni del prezzo
- Classe media: costituisce il 29% della popolazione, risiede nei centri urbani, ha maggiore accesso ai prodotti importati, è attenta al rapporto qualità-prezzo
- Classe elevata: costituisce l'1,8% della popolazione, ha elevata disponibilità di reddito, ha facile accesso a prodotti importati raffinati

I consumatori sudafricani sono sempre più consapevoli del valore dei prodotti **Made in Italy**, anche grazie alla presenza di un'ampia comunità italiana (50,000 persone) e ai numerosi ristoranti che offrono cucina italiana





I fattori di crescita

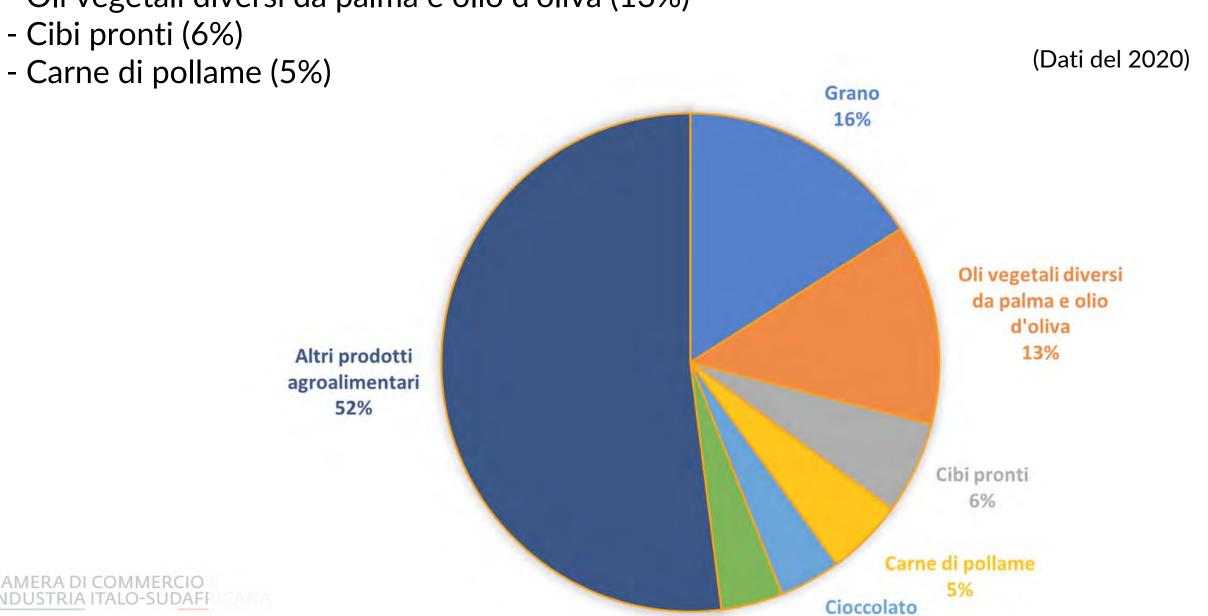
Le tendenze del mercato sudafricano rilevanti per il settore alimentare sono:

- Crescente attenzione ai prodotti **Made in Italy**
- Importanza della vita domestica, anche a causa della pandemia COVID 19 → acquisto di cibo e bevande presso la grande distribuzione
- **Tendenza al risparmio**: la disponibilità di reddito media non è elevata → acquisto di cibo e bevande orientato verso prodotti **scontati** o in **promozione**
- Popolazione diversificata: il Sud Africa è un paese multietnico e per questo è detto "The Rainbow Nation"
 → la varietà culturale si riflette sulle abitudini alimentari
- Crescente utilizzo delle piattaforme e-commerce, accelerato dalla pandemia COVID 19

Principali prodotti importati in Sud Africa

Le principali importazioni agroalimentari dall'UE in Sud Africa sono, in termini di valore:

- Grano (16%)
- Oli vegetali diversi da palma e olio d'oliva (13%)



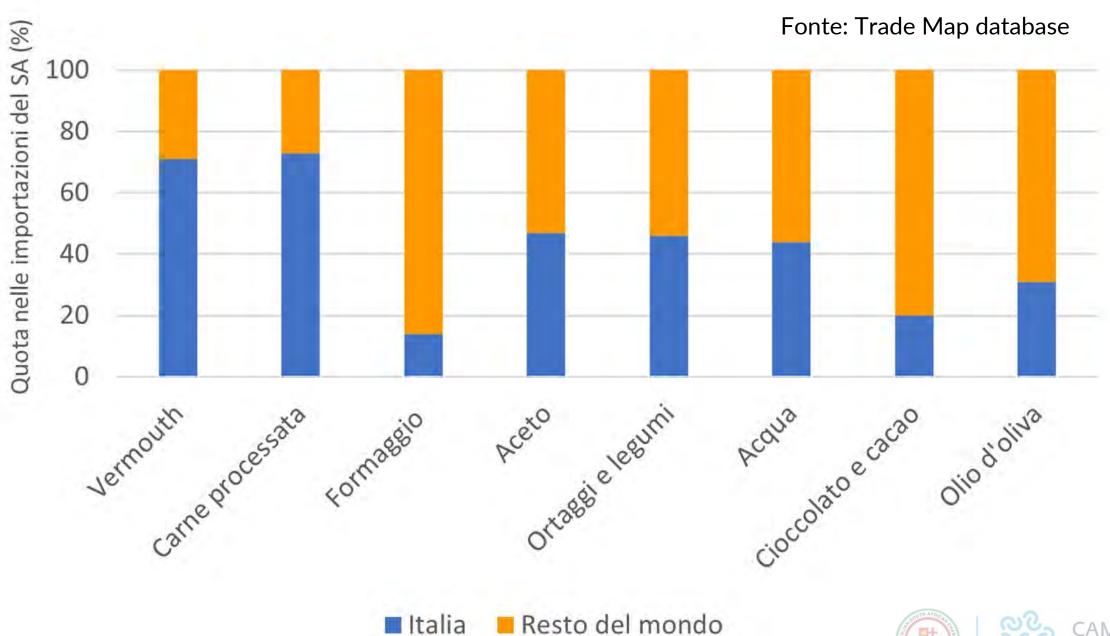
Cibo per animali

4%



Principali prodotti italiani importati in Sud Africa

I principali prodotti agroalimentari importati dall'Italia sono:





Vino

Il mercato sudafricano del vino nel 2020 ammontava a circa 2 miliardi di euro ed il consumo in volume ammontava a 4,3 milioni di ettolitri

- il 49% è composto da vini bianchi,
- il 22% rossi, l'8% vermouth,
- il 19% rosé e il 2% frizzanti.

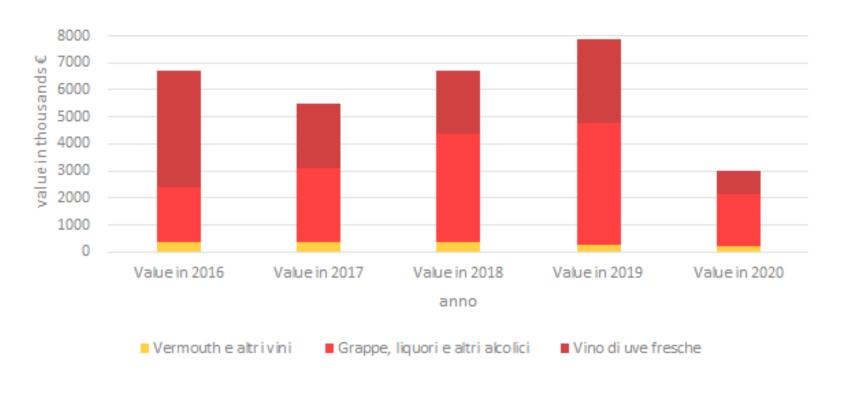
Nel **periodo 2012-2017** le vendite di vino sono aumentate del **20%** in volume e del **58%** in valuta locale (rand): i consumatori si stanno lentamente orientando verso un prodotto di **qualità** mediamente più **elevata**.

In generale, le importazioni sudafricane di vino dal mondo sono in aumento: +40% tra il 2015 e il 2019.

Il 60% del vino importato proviene dalla **Francia**.

E' in aumento anche l'import dall'Italia (+40% nel 2018), anche se rappresenta ancora il 10% delle importazioni sudafricane.

I vini che provengono dall'Unione Europea sono **esenti da dazi** e competono con i prodotti locali.



Importazioni di vino e superalcolici dall'Italia (2016-2020)

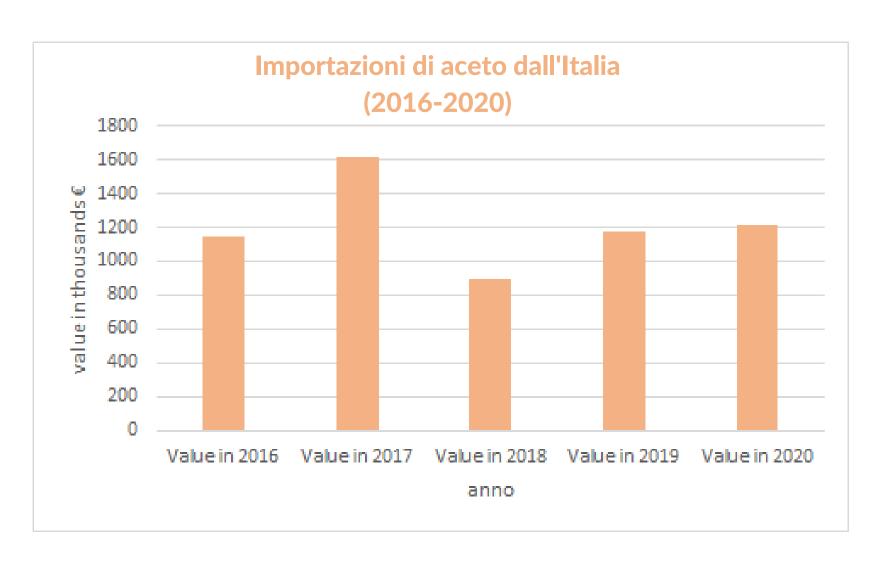
Fonte: Trade Map database

Aceto Balsamico

Il **consumo** di aceto balsamico da parte dei sudafricani è **in crescita**.

Nel complesso il paese è un importatore netto di aceto e il 47% dei flussi in entrata provengono dall'Italia.





Fonte: Trade Map database



Formaggio

Il mercato lattiero-caseario è in **crescita** in Sud Africa: la **varietà** e la **qualità** dei prodotti richiesti continua ad aumentare.

Ogni anno nel paese vengono prodotte circa **80,000 tonnellate** di formaggio.

I formaggi artigianali tipici della regione sudafricana sono il **Gouda** o il **Cheddar**.

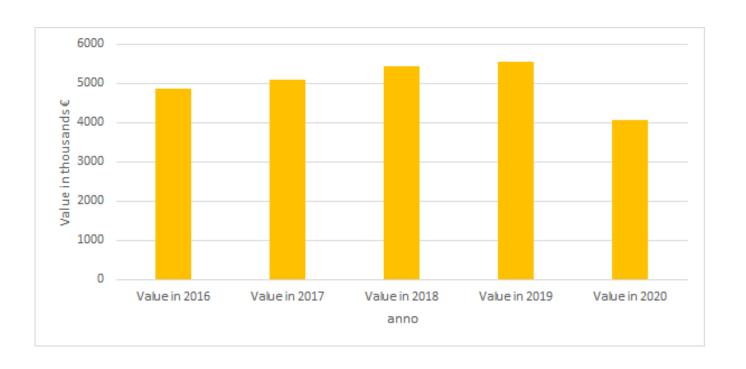
Il consumo è raddoppiato negli ultimi 15 anni, anche se solo i cittadini con un reddito medioalto possono permettersi l'acquisto di formaggi.

Le importazioni di formaggio nel 2020 ammontavano a circa 40 milioni di euro.

La **Nuova Zelanda** è il primo esportatore in Sudafrica (¼ delle importazioni), seguita dalla **Germania**. L'**Italia** fornisce circa il **14%** delle importazioni.

In generale, i prodotti **lattiero-caseari** europei sono soggetti a **tariffe variabili** che vanno dallo **0%** fino al **96%**.

Importazioni di formaggio dall'Italia (2016-2020)







Olio d'oliva

Tra il 2013 e il 2018 il mercato dell'olio d'oliva in Sud Africa è cresciuto complessivamente **del 32**%.

Il valore atteso del mercato entro il 2023 si attesta a **36 milioni di euro.**

La produzione locale è in crescita, ma attualmente soddisfa solo 1/3 della domanda del paese.

Il 69% delle importazioni provengono dalla Spagna, a cui seguono Italia (circa il 30%) e Portogallo. I prodotti italiani sono pregiati e dunque più costosi rispetto a quelli dei concorrenti europei.

Importazioni di olio d'oliva dall'Italia (2016-2020)



Fonte: Trade Map database

Le **importazioni** d'olio d'oliva dall'UE **non** sono soggette a **dazi**.







Accordi commerciali

Il Sudafrica è membro del WTO e della Southern African Development Community (SADC).

Nel 1999 l'UE e il Sudafrica hanno siglato il Trade Development and Cooperation Agreement (TDCA).

Nel giugno 2016 hanno firmato il Southern African Economic Partnership Agreement (SADC EPA), attraverso cui le parti hanno rimosso la maggior parte dei dazi doganali e sono state riconosciute 250 denominazioni d'origine europee (di cui 50 italiane), importanti per contrastare efficacemente il fenomeno dell'Italian sounding.

Oggi l'UE rappresenta il più grande investitore e partner commerciale del Sudafrica.







Canali di promozione dei prodotti

Grande Distribuzione Organizzata: le principali società sono Shoprite, Pick n Pay, Massmart, Spar, Woolworths, the Food Lovers Market e Choppies

Mercati urbani: offrono prodotti artigianali di qualità per una nicchia ristretta di consumatori

Media, Social Media e portali e-commerce: U-cook e Take a Lot

Fiere ed eventi legate al food and beverage:

- Hostex 2022: Africa's Food, Drink and Hospitality Trade Expo
- Africa's big 7: maggiore meeting annuale del continente in ambito agroalimentare
- Vino in Piazza: un'iniziativa di promozione del vino italiano in Sud Africa

Bar e ristoranti: il Sud Africa possiede una rete di ristoranti italiani certificati

Camera di Commercio Italo-Sudafricana, ICE, Ambasciata e Consolato









La Camera di Commercio Italo-Sudafricana

ItalCham è un'istituzione che fa parte del Sistema Italia in Sud Africa, attiva dal **1983**. Essa rappresenta la comunità imprenditoriale **italiana e italo-sudafricana** e supporta attività commerciali e di investimento tra l'Italia e il Sud Africa.

Perchè affidarsi alla Camera?

- Esperienza pregressa nella promozione di prodotti dell'industria agroalimentare e delle bevande DOP, IGP e STG
- Alta professionalità e conoscenza del mercato sudafricano
- Rete di contatti mondiale, legami con le comunità d'affari e le istituzioni locali e i consumatori
- Prezzi agevolati grazie a contributi ministeriali e inquadramento No Profit



La politica dell'UE per la promozione dei prodotti DOP, IGP e STG in paesi terzi

Con lo scopo di rafforzare la competitività del **settore agricolo dell'UE**, il programma **AGRIP**, promosso ogni anno dalla Commissione europea, si pone i seguenti **obiettivi**:

- migliorare la conoscenza dei prodotti agricoli dell'UE e dei loro elevati standard di qualità;
- aumentare la **competitività** e il **consumo** dei prodotti agricoli e di determinati prodotti alimentari dell'UE;
- aumentare la quota di mercato di tali prodotti, prestando particolare attenzione ai mercati di paesi terzi che presentano il maggior potenziale di crescita.



GRAZIE PER L'ATTENZIONE





CAMERA DI COMMERCIO E INDUSTRIA ITALO-SUDAFRICANA

per maggiori informazioni

chiamaci: +27 827787089

e-mail: sg@italcham.co.za

sito web: https://www.italcham.co.za/

