

SACE a supporto dello sviluppo sostenibile della filiera agroalimentare sui mercati esteri

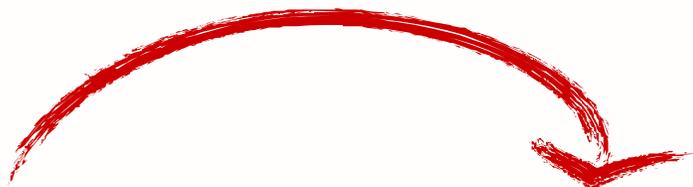
17 Giugno 2021

Agenda

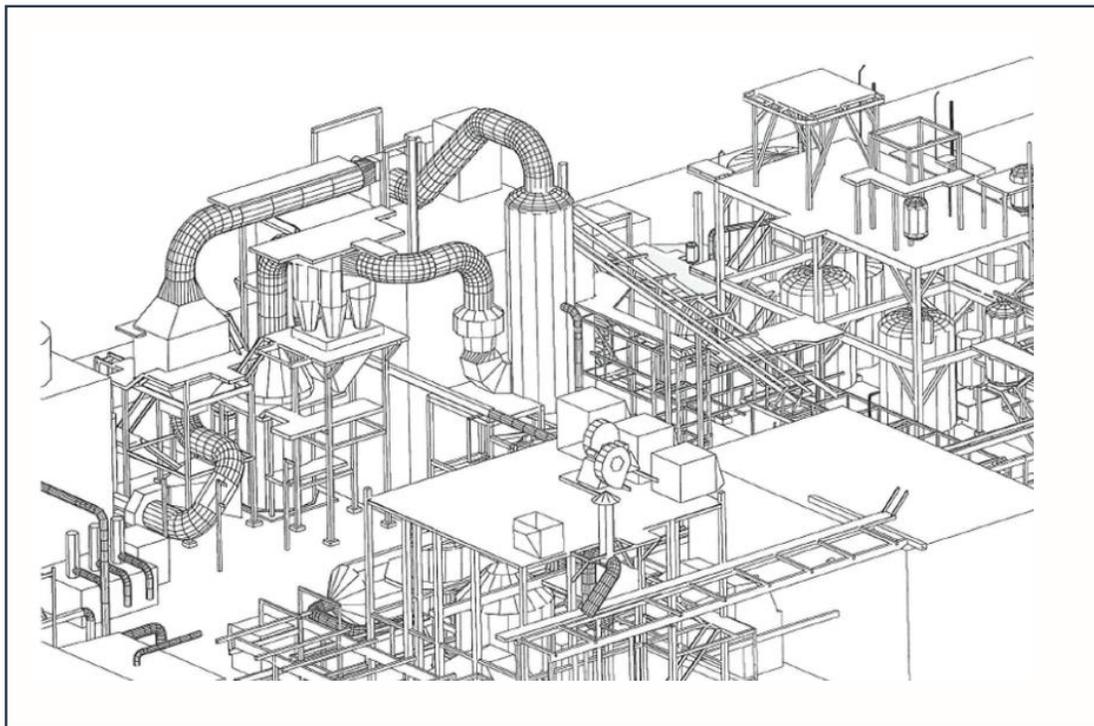
Premessa: il ruolo della sostenibilità ESG nelle scelte di acquisto dei buyer esteri

L'intervento di SACE come leva per lo sviluppo commerciale delle PMI della filiera agroalimentare sui mercati esteri

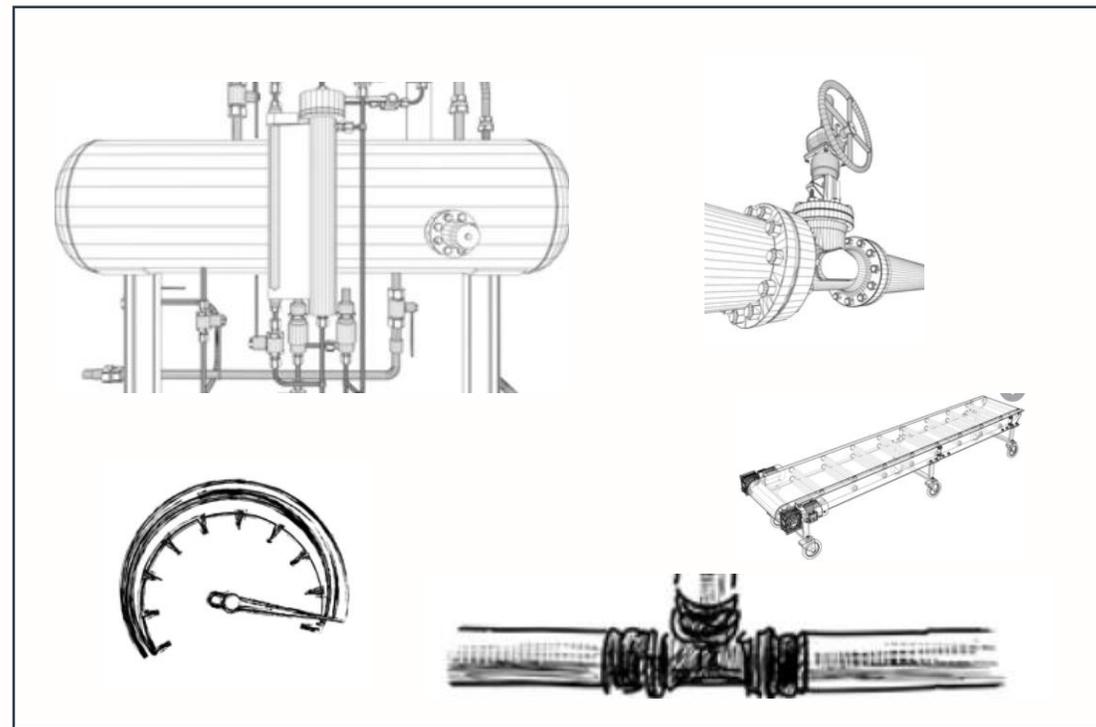
Analisi di sostenibilità: da una prospettiva di progetto ad una visione di impatto integrata



Analisi di impatto ambientale del singolo progetto



Sostenibilità ESG della filiera PMI dei subfornitori



Overview ESG - Cosa sono i criteri di Environmental, Social e Governance?



ENVIRONMENTAL

Riguarda i rischi legati ai cambiamenti climatici, alle emissioni di anidride carbonica, alle politiche di inquinamento e di efficienza energetica.



SOCIAL

Relativo alle politiche a sostegno della diversità di genere, per l'ambiente di lavoro, di relazione con i sindacati e del controllo della catena di fornitura.



GOVERNANCE

Considera le politiche relative all'etica, alla trasparenza, alla composizione del CdA e le pratiche messe in atto contro la corruzione.

Matrice delle certificazioni ESG

Alcuni dei parametri e certificazioni utilizzati dai principali provider domestici e internazionali per la valutazione della sostenibilità ESG

ENVIRONMENTAL

- **ISO 14001:2015** (*Sistema di gestione ambientale*) comprende pratiche di waste management
- **ISO 46001:2019** (*Efficienza Idrica*)
- **ISO 50001:2018** (*Efficienza energetica*)
- **ISO 20400:2017** (*Acquisti/procurement sostenibili*)
- **ISO 14064:2019** (*Azioni adottate per la riduzione di emissioni nocive*)
- % di energia da fonti rinnovabili sul totale energia utilizzata
- Valutazione dell'impatto ambientale della supply chain
- Presenza di EPD
- Politiche contro Climate Change
- Lista dei rifiuti pericolosi prodotti
- Presenza di Green Buildings
- Packaging sostenibile
- Presenza di sanzioni ultimi 3 anni per violazioni e danni ambientali



SOCIAL

- **ISO 45001:2018** (*Salute e sicurezza dei lavoratori*)
- **SA 8000** (*rispetto diritti umani, rispetto del diritto del lavoro, tutela contro lo sfruttamento del lavoro minorile, garanzia di sicurezza e salubrità sul posto di lavoro*)
- **ISO 21001:2018** (*Programma di formazione - anche ESG*)
- Parità di retribuzione tra generi
- % donne in posizioni manageriali
- % impiegati con disabilità
- HSE policy
- Statistiche degli incidenti sul lavoro negli ultimi 3 anni
- Salario medio/salario medio settore
- Sanzioni e scioperi negli ultimi 3 anni
- Flessibilità oraria e smartworking

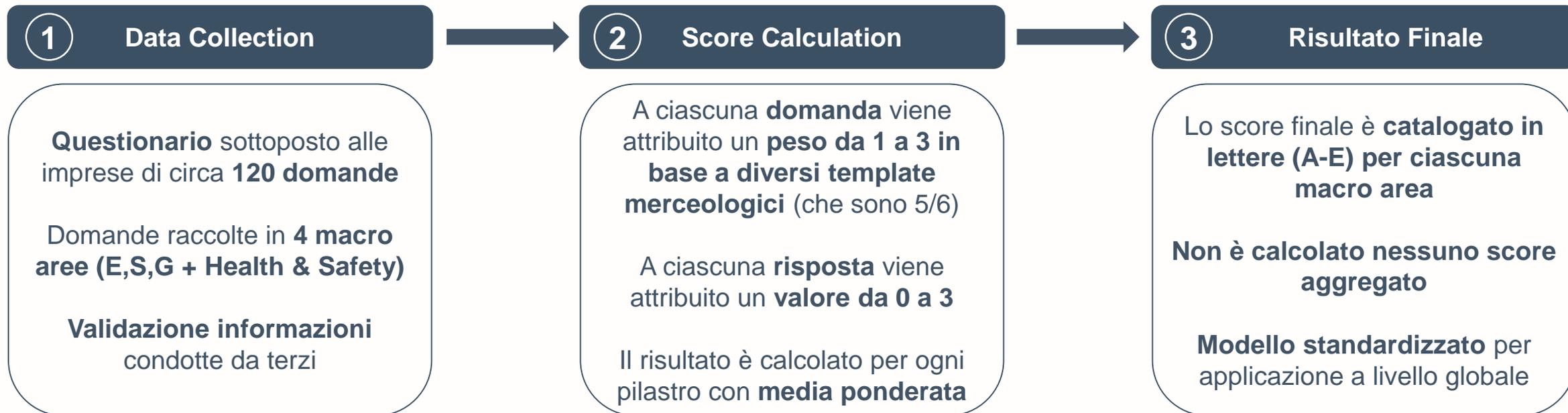


GOVERNANCE

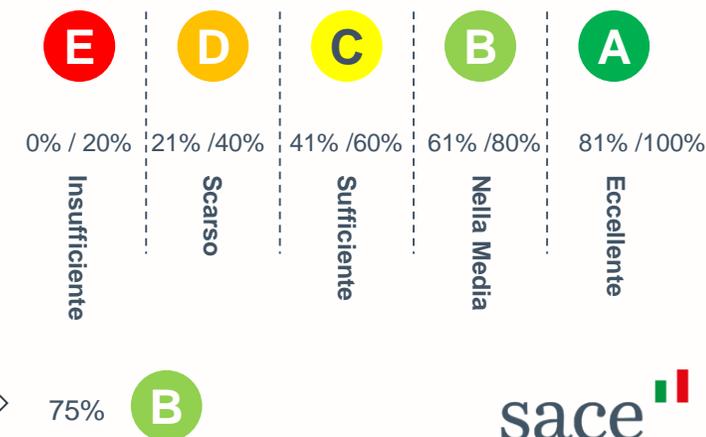
- **ISO 37001:2016** (*prevenzione della corruzione*)
- **ISO 19600:2016**
- **ISO 26000:2010** (*Principi generali di CSR*)
- % quote rosa nel CdA/Diversity nel CdA
- % membri indipendenti nel CdA
- Requisiti dei membri del CdA
- Redazione di un bilancio di sostenibilità
- Presenza di un codice etico
- Adesione al UN global compact program
- Operatività con blacklisted company
- Trasparenza su remunerazione del management (performance/incentivi)
- Separazione cariche presidente AD
- Coinvolgimento degli azionisti
- Anonimità del voto azionario



Un esempio di modello di valutazione integrato della filiera PMI – il settore impiantistico



	peso	valore	punteggio	punteggio max
Domanda 1	3	2	6	9
...				
Domanda n	1	3	3	3
Totale Environment				9 / 12



Agenda

Premessa: il ruolo della sostenibilità ESG nelle scelte di acquisto dei buyer esteri

L'intervento di SACE come leva per lo sviluppo commerciale delle PMI della filiera agroalimentare sui mercati esteri

Supportiamo lo sviluppo di relazioni commerciali tra buyer esteri e PMI appartenenti alle filiere strategiche italiane

Buyer esteri

Push Strategy

Business Matching come attività strumentale al raggiungimento degli obiettivi

Operazioni export credit

Massimizzazione contenuto italiano e accesso opportunità alle PMI

Relazioni Strategiche

Business Matching come leva commerciale per l'origination di nuovo business



Settori strategici per l'export e filiere sottostanti: alcuni esempi



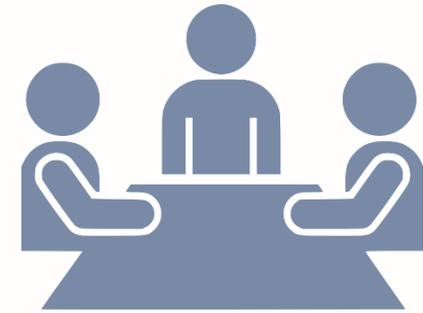
Gli incontri di Business matching: una concreta opportunità di sviluppo commerciale per le PMI



**+50 Eventi in
presenza e online**



+2000 PMI



+1170 B2Bs

nexa



RÖNESANS

Braskem

SREI
Together We Make Tomorrow Happen

SUMEC

PEMEX

Ford
FORD OTOSAN



今麦郎



Reliance
Industries Limited

ISTANBUL METROPOLITAN MUNICIPALITY

NOVATEK

NutiFood

SHRIRAM
Group
EMPOWERING PEOPLE THROUGH PROSPERITY

ميدور
MIDOR

BR
PETROBRAS



البنترول الوطنية
KNPC
احدى شركات مؤسسة البنترول الكويتية
A Subsidiary of Kuwait Petroleum Corporation

sace
gruppo cdp

Case Study agroalimentare: SUMEC



Principale agente cinese di importazione di macchinari (70% della quota di mercato) con una base clienti di oltre 20.000 aziende.



8 Eventi



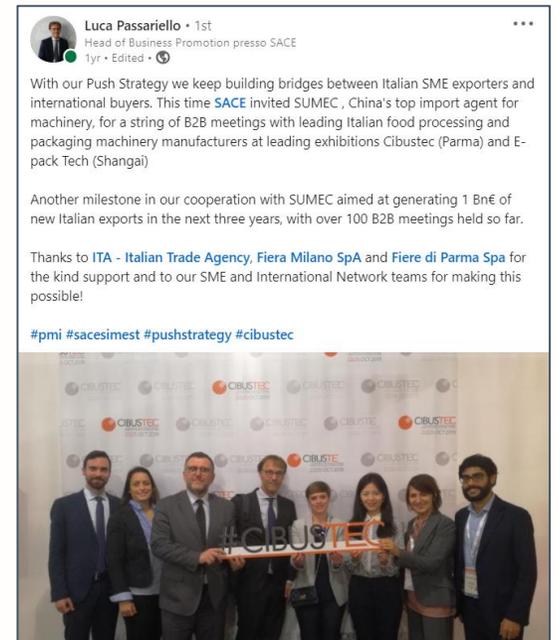
211 PMI



~98 B2Bs



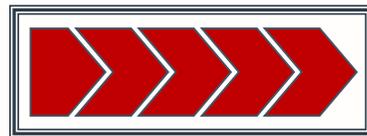
23-24-25 Ottobre 2019



- 15 B2B e partecipazione ad attività formative organizzate in fiera

Case Study agroalimentare: Nutifood

NutiFood



Modello di business integrato «dal campo alla tavola»

Case Study agroalimentare: Jinmailang



Luca Passariello

Head of Business Promotion presso SACE

1m • Modificato •

On the bench!

As I am fully recovering from COVID 19 I enjoyed attending another great business matching initiative. This time **SACE** invited **Jinmailang Beverage Corporate Limited**, one of #China's leaders in the manufacturing of soft drinks and instant noodles, to explain their investment plans and procurement needs. **SACE** will be supporting both **Jinmailang Beverage Corporate Limited** and Italian exporters with dedicated resources.

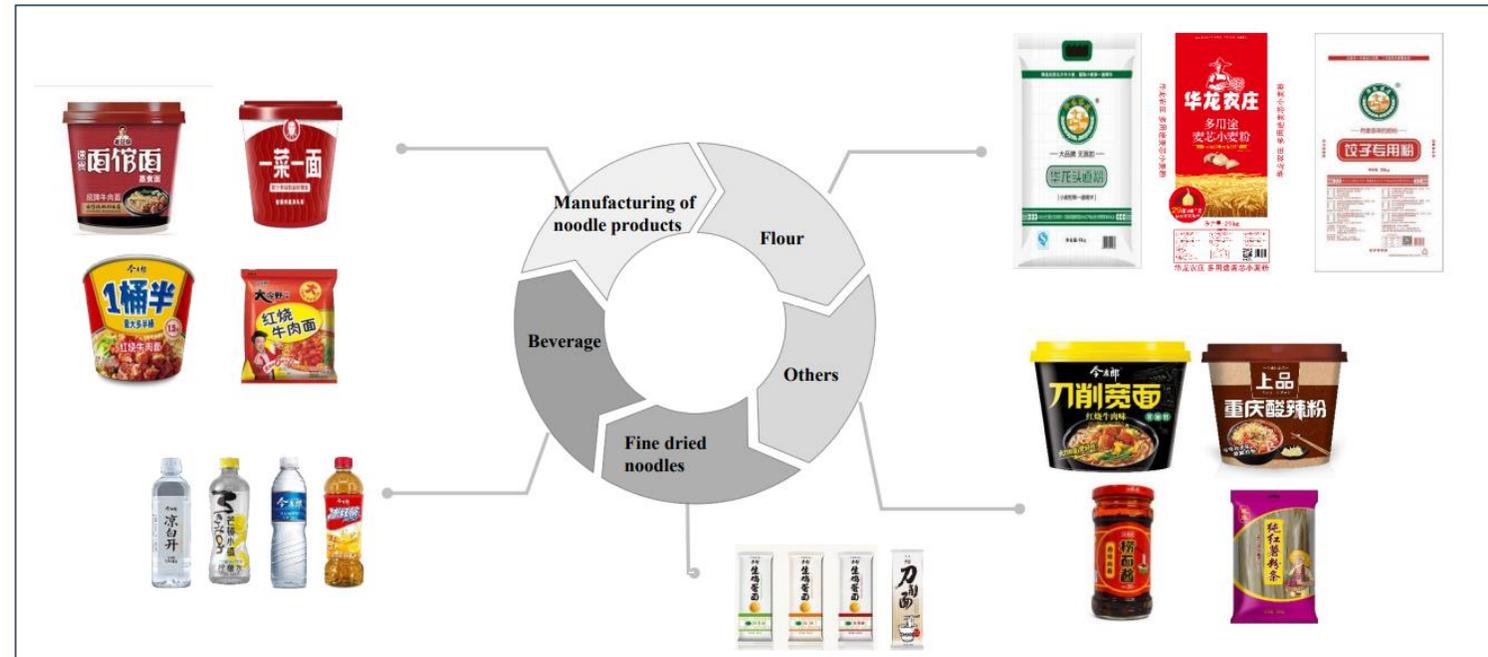
Thank you to our established partner **SUMEC** – China's leading import agent for machinery – and to **UCIMA Confindustria** for bringing together a qualified audience fully in line with Jinmailang's procurement needs! And of course to a great team: **Vincenzo Leodori Simona Vultaggio Jay H. Chen Donato Morea Marco Ferioli Chiara Amodeo Mario Bruni Saverio Amoroso Giovanni Maresca Darren Chau Priscilla Russo Gian Paolo Crasta Riccardo Cavanna gloria rubaldi**

在中国重启您的业务

CONFINDUSTRIA

Explore new opportunities with JinMaiLang Beverage Co. in the F&B processing and packaging sectors

6 May 2021
10.00 am (Rome time)
Live Webinar



Case Study agroalimentare: Kuwait Food & Beverage



sace 
gruppo cdp

with the kind
collaboration of

 Ambasciata d'Italia
Al Kuwait

 CONFINDUSTRIA

Seizing opportunities in the Food and Beverage sector

*Meeting with major buyers of
Kuwait and GCC Countries*

15 June 2021 at 11.00 am (Rome time)

Oltre **120 produttori italiani** di alimentari e bevande: pasta, olio, latticini, conserve, snack, bevande analcoliche, carne e pesce, ...



12 top buyer kuwaitiani
(importatori, retailers, horeca)