

Comunicato stampa

Arriva Education to Export: il programma formativo su export e internazionalizzazione dedicato alle PMI italiane

Cuore del programma, il portale e2e.sacesimest.it: un mondo di contenuti digitali a misura d'impresa con quattro kit per crescere passo dopo passo sui mercati esteri: iniziare, strutturarsi, diventare competitivi ed espandersi

Unico nel suo genere, il programma di Education to Export è arricchito da iniziative di formazione specialistica in aula, anche in partnership con attori del Sistema Paese: in pochi mesi oltre 150 imprese coinvolte

Roma, 4 dicembre 2018 – SACE SIMEST, Polo dell'export e dell'internazionalizzazione del Gruppo CDP, lancia Education to Export (E2E), il nuovo programma sviluppato con l'obiettivo di avvicinare le PMI ai mercati esteri e rafforzare la preparazione di quante già vi operano attraverso percorsi formativi digitali e in aula.

Cuore di questo programma formativo, unico nel suo genere, è il portale **e2e.sacesimest.it**, piattaforma digitale dove le imprese possono accedere gratuitamente ad analisi, articoli, tutorial e testimonianze utili per muoversi nel mondo dell'export, attingendo a ben quattro percorsi online, pensati in funzione delle diverse esigenze e dei diversi gradi di proiezione internazionale delle aziende utenti – da chi deve muovere i primi passi a chi, già internazionalizzato, è pronto ad espandersi.

“L'export è il grande motore di crescita dell'economia italiana e possiamo crescere ancora anche nell'export se riusciamo ad aiutare un numero sempre più importante soprattutto di PMI ad esportare in modo continuativo in un numero diversificato di mercati – ha dichiarato Alessandro Decio, Amministratore Delegato di SACE –. Education to Export è dedicato soprattutto a loro, con l'obiettivo di mettere a disposizione in modo semplice e accessibile l'esperienza maturata da SACE SIMEST in quarant'anni di attività per orientarsi tra rischi, opportunità e soluzioni e fare dell'export una strategia aziendale vincente e di lungo periodo”.

Education to Export non è solo digitale. Il programma offre anche diverse iniziative di formazione in aula, organizzate in partnership con altre importanti realtà del Sistema Paese. Ne sono un esempio i recenti incontri “Generation to Generation”, realizzati con Ortygia Business School e ICE-Agenzia dedicati alle aziende familiari del Mezzogiorno, e gli incontri “Export 360°”, realizzati a Salerno e Bologna in partnership con ICE-Agenzia e le sedi territoriali di Confindustria. Gli incontri in aula hanno già visto la partecipazione di oltre 150 imprese.

Come funziona Education to Export?

Education to Export, accessibile al sito sacesimest.it, è un percorso di in-formazione digitale che si apre con un test di auto-valutazione che indirizzerà – in base ad alcune caratteristiche dell'azienda (dimensione, percentuale di fatturato export, numero di paesi in cui l'azienda opera, etc.) – l'utente verso uno dei quattro percorsi digitali fruibili gratuitamente e con modalità e tempi flessibili.

Cos'è possibile trovare negli export kit?

I kit sono composti da tool dinamici per esplorare le migliori opportunità per mercato e settore, approfondimenti, video, infografiche, simulazioni interattive, testimonianze di imprese di successo e analisi settoriali.

I nostri Export Kit

 <p>★ BASE</p> <h4>Come iniziare</h4> <p>Export e internazionalizzazione sono fattori decisivi per espandersi. Inizia subito a pianificare la tua strategia.</p> <p>Entra</p>	 <p>★★ INTERMEDIO</p> <h4>Come strutturarsi</h4> <p>Le sfide dei mercati globali si affrontano con gli strumenti giusti. Scopri quelli più adatti alla tua impresa.</p> <p>Entra</p>	 <p>★★★ AVANZATO</p> <h4>Come essere competitivi</h4> <p>Ogni mercato richiede una strategia di ingresso e consolidamento differente. Aumenta il tuo potenziale nei Paesi più promettenti.</p> <p>Entra</p>	 <p>★★★★ PRO</p> <h4>Come espandersi</h4> <p>Con l'esperienza che hai maturato nessun mercato è fuori dalla tua portata. Aggudicati le migliori opportunità.</p> <p>Entra</p>
---	--	--	---

“Come iniziare”. Il primo kit è dedicato agli imprenditori di piccole imprese che pensano che esportare, specialmente oltre i confini europei, possa essere rischioso e non alla loro portata. L'obiettivo del programma è far comprendere quanto sia semplice crescere all'estero, con il giusto supporto, anche per una piccola impresa.

“Come strutturarsi”. Il secondo kit è per tutte quelle PMI che percepiscono l'export come un driver di crescita strategico per la propria competitività, ma non hanno al proprio interno gli strumenti per affrontarlo in modo strutturato.

“Come essere competitivi”. Il terzo kit è dedicato a imprese di medie dimensioni, che investono tempo e risorse per i propri processi di export ma non riescono ancora a mettere a fuoco i mercati più promettenti per il proprio business e, pertanto, necessitano di un quadro esaustivo di rischi e opportunità per valutare di sviluppare ulteriormente le proprie attività sui mercati internazionali.

“**Come espandersi**”. Il quarto kit è dedicato agli esportatori più maturi, che hanno un’esperienza ben consolidata sui mercati esteri, ma che potrebbero continuare a migliorare la propria performance sfruttando tutte le leve a propria disposizione: da soluzioni assicurativo-finanziarie evolute per supportare la crescita del proprio business all’estero, agli investimenti in digitalizzazione e e-commerce fino alla crescita dimensionale attraverso il mercato dei capitali.

Per maggiori informazioni è possibile visitare il portale **e2e.sacesimest.it** o scrivere alla casella email dedicata **educationtoexport@sace.it**



#promuoviamoilfuturo

Contatti per i media
SACE | Ufficio Stampa
T. +39 06 6736888
ufficio.stampa@sace.it

Contatti per le aziende
SACE | Customer Care
Numero Verde 800 269 264
info@sace.it

SACE, controllata al 100% da Cassa depositi e prestiti, offre servizi di export credit, assicurazione del credito, protezione degli investimenti all'estero, garanzie finanziarie, cauzioni e factoring. Con € 94 miliardi di operazioni assicurate in 198 paesi, SACE sostiene la competitività delle imprese in Italia e all'estero, garantendo flussi di cassa più stabili e trasformando i rischi di insolvenza delle imprese in opportunità di sviluppo. **SIMEST**, controllata al 76% dalla SACE e partecipata da primarie banche italiane e associazioni imprenditoriali interviene in tutte le fasi dello sviluppo estero delle imprese italiane, con finanziamenti a tasso agevolato a sostegno dell'internazionalizzazione, con contributi agli interessi a supporto dell'export e attraverso l'acquisizione di partecipazioni. **SACE insieme a SIMEST** costituisce il Polo dell'Export e dell'Internazionalizzazione del Gruppo CDP.